



krungsri  
Auto

A member of MUFG  
a global financial group

# Krungsri Auto Magazine

Things You Need to Know about Auto Finance

Krungsri's

75<sup>th</sup>

Anniversary

Vol.12 No.5  
September  
October  
2020

## ต่อยอดความหลงใหล จากสิ่งที่ใจรัก



### My Hidden Passion



สแกน QR Code  
สำหรับนิตยสารออนไลน์

## Content



### My Hidden Passion ต่อยอดความหลงใหลจากสิ่งที่ใจรัก



KA Talks	3
Dealer Society	4
Cover Story	7
My Hidden Passion	
ต่อยอดความหลงใหลจากสิ่งที่ใจรัก	
Dealer Talk	
A.K. CAR ธุรกิจรถยนต์มือสองโดยใช้ 'อिकास' นำทาง	14
ป.ยานยนต์ ตัวจริงตลาด 2 ล้อ แห่งเมืองศรีราชา	17
Happening	20
Their Engine Passion	
ต่อยอดความหลงใหล สู่นวัตกรรมยานยนต์พลังงานใหม่	
Best of the Month	22
Toyota Corolla Cross นิยามใหม่แห่งความอ่อนกประสงค์	
Chill Out	24
Learn from the Master	
เปิดประสบการณ์เรียนรู้กับกูรูทั่วโลก	
Enjoy the Ride	27
คลายปวดคนขับ กับ 5 ท่าออกกำลังกายในรถ	
A lot like Luck	28
อาหารในจาน สะท้อนการจัดการชีวิตคุณ	
Auto Gadget	30
กล้องหน้ารถ VS ความปลอดภัย	



## ประสบการณ์ใหม่กับกรุงศรี ออโต้

“กรุงศรี ออโต้” ผู้นำธุรกิจสินเชื่อยานยนต์ เครือธนาคารกรุงศรีอยุธยา จำกัด (มหาชน) ให้บริการสินเชื่อรถยนต์ครบวงจร ได้แก่ สินเชื่อเพื่อคนมีรถ “คาร์ ฟอว์ แคช” สินเชื่อรถบ้าน “กรุงศรี รถบ้าน” สินเชื่อรถใหม่ “กรุงศรี นิว คาร์” สินเชื่อรถเต็มที “กรุงศรี ยูสดี คาร์” สินเชื่อรถบรรทุกใหม่ “กรุงศรี ทรัค” ซึ่งให้บริการโดยกลุ่มงานธุรกิจสินเชื่อยานยนต์ ธนาคารกรุงศรีอยุธยา จำกัด (มหาชน) สินเชื่อรถจักรยานยนต์ “กรุงศรี มอเตอร์ไซด์” สินเชื่อบิ๊ก ไบค์ “กรุงศรี บิ๊ก ไบค์” สินเชื่อบิ๊ก ไบค์ มือสอง “กรุงศรี ยูสดี บิ๊ก ไบค์” สินเชื่อเพื่อคนมีรถ “คาร์ ฟอว์ แคช มอเตอร์ไซด์” และสินเชื่อสำหรับผู้แทนจำหน่ายรถยนต์ “กรุงศรี อินเวนทอรี ไฟแนนซ์”

รวมถึงผลิตภัณฑ์และบริการด้านการประกันภัย “กรุงศรี ออโต้ โบรกเกอร์” ซึ่งให้บริการโดยบริษัท อยุธยา แคปปิตอล ออโต้ ลีส จำกัด (มหาชน)

ลูกค้าสามารถเลือกใช้บริการสินเชื่อของกรุงศรี ออโต้ พร้อมรับคำปรึกษาทั้งเรื่องรถและเรื่องเงิน ช่วยให้เรื่องเงินเป็นเรื่องง่าย ผ่านสาขากรุงศรี ออโต้ 51 สาขาทั่วประเทศ รวมทั้งสาขาของธนาคารกรุงศรีอยุธยาทั่วประเทศ หรือติดต่อ “กรุงศรี ออโต้คอลเซ็นเตอร์” โทร 02-740-7400 กด 1 ติดตามรายละเอียดเพิ่มเติมที่ [www.krungsriauto.com](http://www.krungsriauto.com) หรือ [www.facebook.com/krungsriauto](http://www.facebook.com/krungsriauto)



KrungsriAuto



Krungsriauto



KrungsriAutoTV



krungsriauto.com

# NO—SSAP



## กับ อิทธิบาท 4

เรื่องราวสนุกๆ เกินคาดของแต่ละท่าน ใน My Hidden Passion ฉบับนี้ ทำให้กองบรรณาธิการกรุงศรี ออโต้ แมกกาซีน ได้ทราบว่าพันธมิตรรถยนต์และรถมอเตอร์ไซด์ของเราแต่ละท่านนั้นไม่ธรรมดาเลย

Passion หรือความหลงใหลนั้นเป็นความสุขอย่างหนึ่ง...

เป็นความสุขที่ได้ทำสิ่งที่ปรารถนาในเบื้องลึกของจิตใจ หรืออาจเป็นความฝันในวัยเด็ก ได้ทำสิ่งที่ปลื้ม ได้ครอบครองของรัก ของหายาก ของที่มีคุณค่า

นอกจากความสุขแล้ว Passion ยังทำให้เกิดการเรียนรู้ในเชิงลึก มีความมุ่งมั่น เกิดแรงขับหรือความพยายามทำในสิ่งที่ตนรัก ซึ่งตรงกับหลัก “อิทธิบาท 4”

**ฉันทะ** คือ การใส่ใจรักในการทำการใดอยู่เสมอ เพื่อให้ได้ผลที่ดียิ่งๆ ขึ้นไป

**วิริยะ** คือ ความพยายาม ไม่ทอดทิ้งในงานที่ทำ

**จิตตะ** คือ รับรู้ในสิ่งที่ทำ มีจิตฝึกฝนในสิ่งที่ทำ ไม่พุงसान

**วิมังสา** คือ การใช้เหตุผล และหาวิธีแก้ไขปรับปรุงในสิ่งที่ทำให้ดีขึ้น

คุณเองก็อาจมี Passion ของตนเองที่ซุกซ่อนอยู่ มาสนุกกับการ Unveil the Hidden Passion กันค่ะ

กฤติยา ศรีสินทิ

ประธานคณะเจ้าหน้าที่ด้านธุรกิจสินเชื่อยานยนต์

ธนาคารกรุงศรีอยุธยา จำกัด (มหาชน)



## Let's share our passions !

ทุ่มเทร่างกาย แรงใจ และเวลา กับธุรกิจงานยนต์กันมานาน พันธมิตรแต่ละท่านยังมีความ  
หลงใหลในสิ่งต่างๆ ที่ลึ้นน่าสนใจ ภาพด้านล่างนี้คือตัวอย่างของกิจกรรมยามว่างที่รัก ซึ่งกรุงศรี  
อโต้ แมกกาซีน ได้ร่วมแบ่งปันความภูมิใจเล็กๆ ที่ยิ่งใหญ่กับทุกท่าน ถ้าถามว่าน่ารักน่าติดตาม  
แค่ไหน ดูคำตอบได้จากรอยยิ้มเลยคะ 😊



ยามว่างจากการขายมอเตอร์ไซค์ คุณบ๊ิง-กฤติศักดิ์ เกียรติสุนนท์ อดีตสมาชิกบอยแบนด์ 3Plus1 ค่าย RS เป็นต้องหยิบไวโอลินตัวโปรดมาเล่นเพื่อคลายเครียด จึงไม่น่าแปลกใจที่หลายๆ ครั้งผ่านไปหน้า บริษัท กิจเจริญไทย อูบล จำกัด ชาวอุบลราชธานีจะได้ยินเสียงเพลงสุดคลาสสิก ลอยลมมาแต่ไกล #ขอสมัครเป็นอาชีพด้วยคนค่ะ

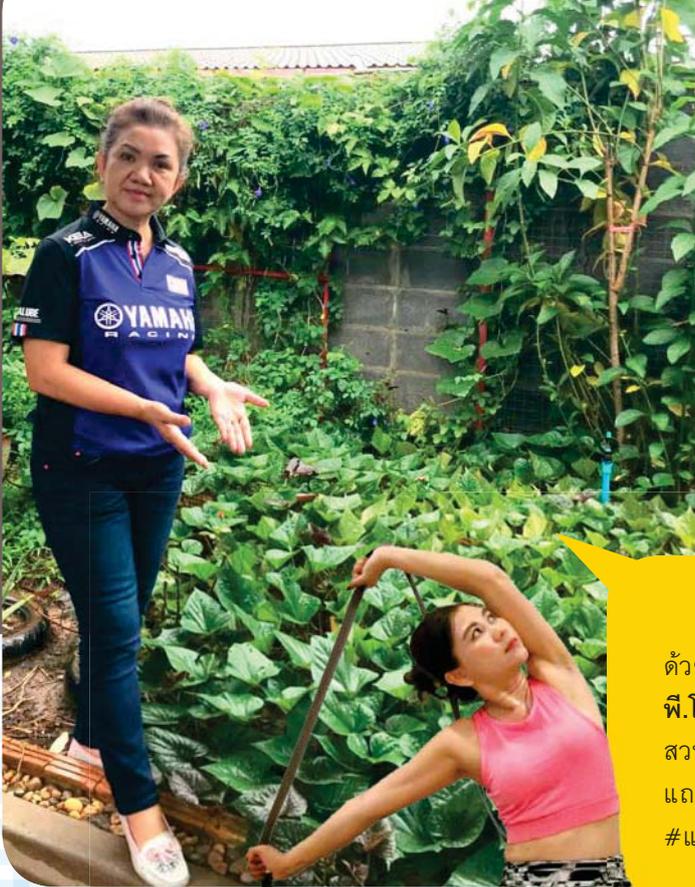
หากพูดถึงหนอนหนังสือตัวจริงต้องยกให้ คุณอ่อง-อัญญา เกียรติสุนนท์ กรรมการบริหาร บริษัท เกียรติสุนนท์ บิ๊กไบค์ จำกัด เพราะทุกครั้งที่มีเวลา ร้านหนังสือคือจุดหมายปลายทางในใจ โดยนอกจากจะซื้ออ่านเองแล้ว คุณแม่คนนี้ยังปลูกฝังนิสัยรักการอ่านให้กับคุณลูกด้วย #การอ่านคือรากฐานชีวิตค่ะ



แม้จะขึ้นแท่นผู้บริหารธุรกิจตัวแทนจำหน่ายรถยนต์ที่มีโชว์รูมถึง 14 แห่ง ในจังหวัดเชียงราย เชียงใหม่ และพะเยา คุณส้ม-สุธาสิณี จิตรสกุล บริษัท โตโยต้าเชียงราย จำกัด ก็ไม่พลาดที่จะแบ่งเวลาให้กับการถ่ายรูปที่เธอรัก "ส้มชอบที่สุดเวลาได้ถือกล้องออกไปวิ่งเล่นเก็บภาพโมเมนต์ต่างๆ เพราะบนโลกนี้มีธรรมชาติที่สวยงามอีกมากมายรอเรา explore อยู่" #อยากไปวิ่งเล่นเป็นแบบให้จึ้งเลยคะ



บริหารเดินที่รถมือสอง 15 สาขา ฝ่าวิกฤตไวรัส COVID-19 เคล็ดไม่ลับ  
ของ คุณอารยะ บุคตา กรรมการผู้จัดการใหญ่ หจก. อาระยะยนตรกิจ  
ศรีสะเกษ คือวิ่งฝ่าวิกฤต วิ่งทุกวันจนตอนนี้เป็นตัวอย่างเป็นพนักงาน  
ลุกขึ้นมาออกกำลังกาย แถมยังอีกว่า ตอนนี้เราต้อง “วิ่ง” ให้ชนะวิกฤต  
เท่านั้น #เจ้านายแก็กที่พขนาดนี้ต้องมีพนักงานติดทีมชาติแน่นอน



อินเทอร์เน็ตมอบความประทับใจช่วงไวรัส COVID-19 ระบาด  
ด้วยการให้ คุณพวงวัน สีหาวงษ์ ผู้บริหารใจดี แห่ง เอส.  
พี.โมโตครอส อำนวยการเจริญ ใช้พื้นที่หลังบ้านสร้างแปลงพืช  
สวนครัว ปลูกผักบ้านสุขแจกจ่ายพี่น้องที่ผ่านไปมาหน้าโชว์รูม  
แถมยังชวนทีมงานลงแรงเย็บหน้ากากผ้าแจกอีกต่างหาก  
#แจกทั้งผักสดทั้งหน้ากากปลอดภัยจากโควิดแน่นอนค่ะ



ตรงคอนเซ็ปต์พิศาลยนตรการ แห่ง  
เมืองกระบี่ ที่ยืนหนึ่งทั้งเรื่องคุณภาพและ  
การบริการ คุณชนกพร พิศาล ผู้บริหาร  
หญิง รับประกันคุณภาพทั้งเรื่องงานและเรื่องสุขภาพ เพราะโยคะคือคำตอบ  
ที่ตรงใจ การันตีประโยชน์ทั้งการยืดหยุ่นกล้ามเนื้อ รวมถึงการฝึกสติ  
ตามลมหายใจ #ตอนนี้เรารู้เคล็ดลับหน้าใสอ่อนวัยกว่าอายุจริงแล้วค่ะ



เผาผลาญแคลอรีจากการเดิน ช่วยเพิ่มการไหลเวียนโลหิต ลดความเสี่ยง  
ทั้งโรคหัวใจ หลอดเลือดสมอง ความดันโลหิตสูง เบาหวาน กระตุ้นสมอง  
ไปพร้อมๆ กับระบบประสาท ฯลฯ เหล่านี้ล้วนเป็นประโยชน์ของกีฬาสุดโปรด  
ของคุณเสวกนพดล ใจใหม่พันธ์ บริษัท นพดลธุรกิจยนต์ (2509) จำกัด  
ที่ไม่พลาดนัดเจอกันกอล์ฟทุกวันหยุดเสาร์-อาทิตย์ #พิตจนวัยรุ่นอายุเลยคะ



## My Hidden Passion ต่อยอดความหลงใหล จากสิ่งที่ใจรัก

“ความหลงใหล คือ หนึ่งในตัวกระตุ้นที่มีประสิทธิภาพมากที่สุดในการเริ่มต้นทำธุรกิจ และยังเป็นตัวชี้วัดความสำเร็จที่แม่นยำที่สุด” วาหะจาก ริชาร์ด แบรินสัน (Richard Branson) ผู้ก่อตั้งอาณาจักรเวอริจินกรุ๊ป

กรุงเทพฯ ออโต้ แมกกาซีน ฉบับนี้ ขอชวนคุณผู้อ่านสำรวจอีกแง่มุมของพันธมิตร นอกจากสนามธุรกิจแล้ว เหล่าพันธมิตรของเรามีความหลงใหลในสิ่งใดบ้าง ใน My Hidden Passion

บางครั้ง Passion ความหลงใหล คือสิ่งยึดเหนี่ยว คือพื้นที่พักให้เราหลุดพ้นจากหน้าที่การงาน คือจุดเริ่มต้นที่ทำให้เกิดธุรกิจและต่อยอดความฝันใหม่ๆ คือตัวตนที่เติมเต็มให้ชีวิตพร้อมเดินทางต่อ มาร่วมค้นหาความหลงใหลที่ไม่เคยเปิดเผยที่ไหนของพันธมิตรกรุงเทพฯ ออโต้ ทั้ง 3 ท่าน

เอกภาสน์ เตพละกุล  
บริษัท อีซูซุแสงหงส์บางกอก จำกัด



## ผู้ประกอบการรถยนต์ และสัญชาติตญาณแห่งการบิน

เมื่อนกปีกเหล็กกล้าเล็กกะทัดรัดค่อยๆ ทะยานขึ้นไต่ความสูงกว่า 6,000 ฟุต เบื้องหน้าคือแผ่นฟ้ากว้าง ไร้อารติดต่อกับภาคพื้นดินชั่วขณะ นานี่นี้มีเพียงสติที่มองและควบคุมเครื่องยนต์ไปข้างหน้า นี่คือการรู้สึก “อิสระ สงบ สบาย” ในการฝึกเป็นนักบินสำรองให้แก่กองทัพอากาศ และเป็นหนึ่งใน Hidden Passion ของ คุณเอกภาสน์ เตพละกุล รองประธานบริษัท อีซูซุแสงหงส์บางกอก จำกัด (Isuzu Saenghong Group)

“เข้าสู่วันที่ 5 ผมขับรถไปเรียน ไปฝึกบินวันละ 1 ชั่วโมง เพื่อเก็บชั่วโมงบิน มีภารกิจ เช่น นำเอกสารไปส่งที่หัวหิน ไปฝึกขับที่ลพบุรี ลงเครื่องผมก็กลับไปทำงานที่โชว์รูมต่อ ทำอย่างนี้ตลอด 1 ปี” คุณเอกภาสน์ฉายภาพให้เห็นกิจวัตรที่ฝึกบินอย่างสม่ำเสมอในบทบาทนักบินสำรองของกองทัพอากาศ ในขณะที่อีกด้านเขาคือนักธุรกิจผู้บริหารแห่ง อีซูซุแสงหงส์บางกอก



โมเดลจำลองเครื่องบินจากสายการบินไทย รุ่น Thai Boeing 747-400 ที่มีความหมายกับชีวิตมากที่สุด สมัยเรียนที่อังกฤษ เครื่องบินลำนี้คือเครื่องบินที่มาส่งและมารับกลับบ้าน

เขาโตมาก็เห็นครอบครัวดำเนินธุรกิจรถยนต์นี่อยู่แล้ว นี่คือความผูกพันและรู้ว่าวันหนึ่งก็ต้องเข้ามาทำงานนี้ แต่อาชีพนักบินเป็นหนึ่งในความใฝ่ฝันตั้งแต่ 3-4 ขวบ คุณแม่ของคุณเอกภาสน์เป็นชาวญี่ปุ่น เขาโดยสารเครื่องบินตั้งแต่เด็ก “ตอนผมอายุได้ 8 ขวบ มีโอกาสได้นั่งเครื่องบิน กับต้นเปิดห้องนักบินให้ผมเข้าไป พอเข้าไปแล้วมันหยุดไม่ได้ มันลึกลับความรู้สึกผมไว้ตั้งแต่วันนั้น”

เหตุผลในความหลงใหล เริ่มจากความสงสัยใคร่รู้ว่าทำไมห้องของนักบินจึงมีปุ่มควบคุมต่างๆ มากมาย นำไปสู่ความรู้สึกท้าทายและอยากทดลอง ช่วงเรียนมหาวิทยาลัยที่อังกฤษ นับเป็นครั้งแรกที่คุณเอกภาสน์ไปทดลองฝึกบินที่สนามฝึกช่างๆ สนามบินลอนดอนดอนฮีทโทรว์ และได้สัมผัสความรู้สึกอย่างที่ไม่มีใครรู้สึกมาก่อน

“เมื่อพ้นจากพื้นดินไป ก็ไม่มีใครมาติดต่อสื่อสารกับเราคนเดียวที่ติดต่อเราได้คือหอบังคับการบิน นี่คือความรู้สึกสบายและอิสระ” เขาเล่าไปอมยิ้มไปว่า “ใครว่าบินกลางคืนจะมีดี พอขึ้นไปแล้วมันชดมากเลยนะ ชดกว่าตอนกลางวันเสียอีก หนักสุดที่เคยเจอคือบินหน้าฝน เราเข้าไปกลางก้อนเมฆ กระจกรอบห้องนักบินเต็มไปด้วยสีขาวโพลน มองไม่เห็นพื้น ไม่เห็นแม้กระทั่งท้องฟ้า ดังนั้นการขับเครื่องบินสอนให้คุณต้องมีสติทุกอย่างต้องอยู่ในความควบคุมของเราให้ได้ ทุกครั้งที่เราบินเรามีสบซ์ มีเป้าหมาย”

## ทักษะการบิน ทักษะธุรกิจ

“ระบบการบินกับธุรกิจมีหลักการคล้ายๆ กัน นักบินจะไม่ทำอะไรด้วยความจำ เพราะขั้นตอนและอุปกรณ์ในห้องนักบินมีมากมาย เขาจะมีเช็กลิสต์อยู่ตลอดเวลา ผมก็นำแนวคิดนี้มาใช้กับธุรกิจให้มี SOPs (Standard Operation Procedures) เพื่อลดความผิดพลาด สอนให้พนักงานแอดมินมีความรอบคอบมีเช็กลิสต์

“ระหว่างบิน คุณก็ต้องมองไปข้างหน้าและมีสติอยู่เสมอ ถ้าต้องลงฉุกเฉิน ครูสอนบินจะถามเราเลยว่า ถ้าเครื่องดับพร้อมลงได้ตรงไหน นั่นแปลว่า คุณต้องคิดไปข้างหน้าตลอดเวลา มีแผน A B C รองรับการลงจอดกะทันหันหมดเลย อีกเรื่องคือระบบ การควบคุมจราจรทางอากาศ (Air Traffic Control

หรือ ATC) หอบังคับการบินจะมีมอนิเตอร์ เครื่องบินลำหนึ่งก็จะมีแผ่นป้ายอันหนึ่ง ในป้ายนั้นมีทุกอย่าง เช่น เบอร์เครื่อง ข้อมูลพื้นฐาน และป้ายนี้ก็จะย้ายไปเรื่อยๆ จนหมดเขตความรับผิดชอบของพื้นที่ทางอากาศนั้นๆ

“ผมนำระบบนี้มาใช้กับธุรกิจรถยนต์ รถยนต์ในสต็อกก็เหมือนเครื่องบิน ผมวางภาพให้อยู่บนกระดานแผ่นเดียว มองแวบเดียว 2 วินาที ก็รู้เลยว่างานของเรากำลังอยู่ในขั้นตอนใด เป็นไอเดียสนุกๆ ที่นำมาปรับใช้”

นอกจากเป็นนักบิน เขายังเป็นนักสะสมโมเดลเครื่องบินกว่า 1,000 ลำ และทำธุรกิจนำเข้า “ไฟล์ท์ เอ็กซ์พีเรียนซ์” พื้นที่ให้คนได้เข้าไปสัมผัสประสบการณ์เสมือนเป็นนักบินในบรรยากาศซิมูเลเตอร์ (Simulator) เจ้าแรกและเจ้าเดียวในเมืองไทย เป็นการส่งต่อปีกแห่งความฝันให้แก่เยาวชนและคนรุ่นถัดไปมานานกว่า 10 ปี เขาวางแผนว่าเร็วๆ นี้ จะนำเครื่องซิมูเลเตอร์นี้ไปตั้งที่โชว์รูม Isuzu สาขาแปดริ้ว เปิดให้บริการแก่ลูกค้าที่มาใช้บริการ นับเป็นการสร้างประสบการณ์ใหม่ในโชว์รูมที่แปลกใหม่ดูบ้าง

ใครจะไปคาดคิด วันหนึ่งโชว์รูมรถยนต์นาม อีซูซุแสงหงส์ อาจจะสร้างแรงบันดาลใจให้เด็กคนหนึ่งโตขึ้นอยากเป็นนักบินดังที่เขาเคยสัมผัสประสบการณ์นี้ในห้องนักบินมาแล้วก็เป็นได้



โมเดลจำลองหลากหลายรุ่น บ่งบอกถึงความหลงใหลในแวดวงการบิน

JAL Boeing 747-200

Virgin Atlantic Airbus 340-600

Thai Boeing 747-400

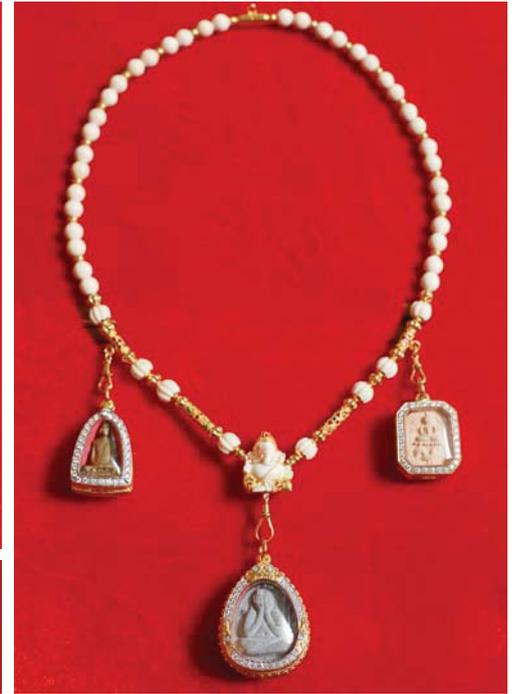
ANA Boeing 777-300 ER



ภิญโญ ธนวัชรภรณ์  
บริษัท โยรัชดา จำกัด

## พุทธคุณสร้างศรัทธา พุทธศิลป์เสริมคุณค่า

หากคุณเคียด่าว่า Thai Amulet ใน eBay เว็บไซต์ซึ่งเป็นตลาดกลางในการซื้อขาย ประมูล สินค้าต่างๆ จากทั่วโลก จะพบผลลัพธ์การโพสต์ขายสินค้านี้ดังกล่าวนับหมื่นรายการ สอดคล้องกับคำบอกเล่าของ คุณภิญโญ ธนวัชรภรณ์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท โยรัชดา จำกัด ที่ว่า ชาวต่างชาติผู้เลื่อมใสในพระพุทธศาสนาต่างเดินทางมาเข้าพระถึงเมืองไทย โดยเฉพาะ จีน มาเลเซีย สิงคโปร์ สะท้อนถึงคุณค่าของพระเครื่องไทยทั้งเชิงพุทธคุณ พุทธศิลป์ รวมถึงเชิงสะสมเพื่อการลงทุน



แม้จะเข้ามาคลุกคลีวงในได้เพียงไม่กี่ปี แต่ตอนนี้คุณโยกก็เป็นเจ้าของพระเครื่องถึงหลักพันองค์ โดยเริ่มจากการเช่าพระครั้งแรกเมื่ออายุ 30 ปี โดยเกิดแรงบันดาลใจยามที่เห็นบรรดาผู้ใหญ่ในประเทศต่างบูชาพระเครื่องติดกายไว้เสริมบารมี กอปรกับรูปพระเครื่องสวยๆ ที่ได้เห็นตามหนังสือ เขาจึงมีความฝันว่าอยากจะทำครอบครองพระเครื่องงามๆ สักครั้งในชีวิต

“ช่วงที่ไวรัส COVID-19 ระบาด ผมอยู่บ้าน มีเวลาว่างเยอะ ก็ศึกษาเกี่ยวกับพระเครื่องอย่างต่อเนื่อง เมื่อพบว่าราคาปรับลง ก็ถือเป็นโอกาสอันดีที่ได้เข้าเก็บไว้เป็นหลักสำรอง การดูพระเครื่องสำหรับผมเป็นเหมือนการทดสอบสายตาเรา เรามองว่าสวย แต่เซียนพระอีก 10 คน บอกไม่สวย ก็เริ่มจากการศึกษาอย่างจริงจัง นั่งดูพระทุกวัน จนตัดสินใจสั่งเข้าประกวดกับทางสมาคมผู้นิยมพระเครื่องพระบูชาไทย ก็ได้รับรางวัลชนะเลิศมา เป็นความภูมิใจที่ได้เก็บพระที่สวยงามที่สุดในประเทศไว้ในมือเรา”

พระเครื่องที่คุณโยกกำลังกล่าวถึงคือ หลวงปู่เอี่ยม วัดหนังราชวรวิหาร ซึ่งคว้ารางวัลจากงานประกวดพระเครื่องสมาคม นายร้อยสามพรานปีนี้ โดยการันตีทั้งความเก่าแก่และความหายาก

“พระที่ผมบูชานั้นจะดูทั้งคุณสมบัติด้านพุทธคุณและพุทธศิลป์ มองแล้วสวย มีตำหนิน้อยที่สุด แต่หากพูดถึงจุดประสงค์ในการคล้องพระ ผมจะเปลี่ยนพระทุกวัน และเป็นความเชื่อส่วนตัวที่จะคล้องพระ 3 องค์ ให้ท่านช่วยผมตัดสินใจ โดยผมจะเลือกพระซึ่งมีพุทธคุณตามจุดประสงค์ในแต่ละวัน แต่ถ้าให้เลือกตามลำดับความสำคัญในใจ ผมจะเลือกหลวงพ่อบานก่อน เพราะท่านเน้นเรื่องการค้าขาย และมีอายุเก่าแก่ถึง 100 กว่าปี ยิ่งเป็นองค์ที่เก็บรักษาได้อย่างสวยงาม ก็จักกลายเป็นหนึ่งในพัน หมื่น แสน มองแล้วมีมิติ มีความสุขในการมอง ซึ่งผมมีในครอบครองถึง 4 องค์ สำหรับหลวงปู่โต๊ะจะเน้นเรื่องความมีเมตตา เป็นพระที่ผมใส่ตั้งแต่สมัยยังเป็นเด็ก ส่วนหลวงพ่อดึกก็เป็นพระที่ผมใส่แล้วมีพลัง ทำธุรกิจได้อย่างมีความมุ่งมั่น”

คุณโยกเชิญชวนให้เราได้ยลโฉมพระเครื่องของเขาเป็นบุญตา พลังแลกเปลี่ยนประสบการณ์ถึงความหลงใหลอันเลอค่านี้ว่า ทำให้ตนเองมีสมาธิมากขึ้น เนื่องด้วยกรรมวิธีในการส่องพระ ต้องอาศัยความอดทนและจิตที่ตั้งมั่น ไม่ฟุ้งซ่าน สิ่งที่ชอบจึงหล่อหลอมตัวตนของคุณโยกให้กลายเป็นคนสุขุมนุ่มลึกขึ้นโดยไม่ต้องพยายามปรับเปลี่ยนอะไร

“ผมมั่นใจนะว่าสิ่งที่ผมสะสมเดินมาถูกทาง ผมคิดอะไรผมก็ทำได้ ผมมีความเชื่อและศรัทธา พระเครื่องก่อนนำมาห้อยคอทุกเข้าผมก็ยกมือไหว้ ผมมีความมั่นใจ เหมือนได้รับพลังจากท่าน แม้แต่พระบูชาผมยังอาราธนาท่านมาไว้บนหัวเตียงเลย เพราะผมอยากกราบท่านก่อนนอนทุกคืน เป็นความเชื่อที่ทำให้ชีวิตผมดีขึ้น”

คุณโยกปิดท้ายด้วยคำพูดสุขุมแต่แฝงไปด้วยความภาคภูมิใจพร้อมแววตาที่ฉายพลังศรัทธาอันแรงกล้าซึ่งออกมาจากหัวใจของเขาจริงๆ



┌ **กรณ์ จตุวิมล**  
บริษัท รุ่งโรจน์มหานคร จำกัด

## └ เมื่อเสน่ห์ของดนตรีต่อยอดสู่อาชีพที่ 2

“เอกลักษณ์ของแจ๊สคือการอิมโพรไวส์ซึ่งทำให้ดนตรีนี้มีภาษาเป็นของตัวเอง” คำกล่าวของ คุณกรณ์ จตุวิมล กรรมการผู้จัดการ บริษัท รุ่งโรจน์มหานคร จำกัด สะท้อนคุณสมบัติอันสำคัญของแนวดนตรีที่เขาเริ่มหลงใหลอย่างจริงจังเมื่อครั้งยังเป็นหนุ่มรุ่น

คุณกรณ์เริ่มเล่นกีตาร์มาตั้งแต่อายุ 7 ขวบ โดยได้รับการสนับสนุนจากครอบครัว ให้เรียนรู้เกี่ยวกับกีตาร์คลาสสิกควบคู่ไปกับการศึกษาในสายสามัญ จนเมื่อจบปริญญาตรีด้านบริหารธุรกิจจากมหาวิทยาลัยอัสสัมชัญ ลูกชายคนโตในครอบครัวคนจีน



คุณกรณ์กับ Gibson Custom Shop Le Grand  
หนึ่งในกีตาร์คู่ใจ

ซึ่งต้องรับช่วงดูแลกิจการเป็นรุ่นที่ 2 ได้ตัดสินใจขอโอกาสสานฝันของตัวเองให้เป็นรูปเป็นร่างโดยที่ไม่คาดคิดมาก่อนเลยว่า การตัดสินใจในวันนั้นจะปูทางสู่การได้ทำในสิ่งที่รักไปพร้อมกับสร้างรายได้จนถึงวันนี้

“ตอนนั้นผมฟังเพลงทุกแนว สมัยที่ยังฟังพอป ร็อก เราฟังแจ๊สไม่รู้เรื่องเลย แต่ตอนนี้กลับรู้สึกว่าคุณดนตรีแจ๊สเพราะมากเหมือนได้เรียนอีกภาษาหนึ่ง จึงเข้าใจมันมากขึ้น ซึมซับมันมากขึ้น เริ่มได้เรียนรู้ประวัติต่างๆ รวมถึงเรื่องราวที่น่าสนใจของคุณดนตรีแจ๊ส ก็เริ่มอินและพัฒนาไปเรื่อยๆ”

ความ “อิน” ของเขาไม่ได้อยู่ในระดับธรรมดา แต่แรงกล้าถึงขนาดบินลัดฟ้าไปศึกษาในหลักสูตร Professional Diploma สาขา Jazz Composition จาก Berklee College of Music สหรัฐอเมริกา ซึ่งเป็นภาควิชาที่โด่งดังและมีชื่อเสียงเกี่ยวกับตำนานแจ๊ส พร้อมคว้าเกียรตินิยมอันดับ 2 มาครอง ด้วยสาขา Jazz Composition เน้นการศึกษาด้านทฤษฎีเป็นหลัก คุณกรณ์จึงได้รับการทาบทามให้เป็นอาจารย์พิเศษด้านดนตรีแจ๊ส ณ มหาวิทยาลัยอัสสัมชัญ ทันทีที่เรียนจบกลับมาเมืองไทย โดยรับหน้าที่สอนสัปดาห์ละ 1-2 วัน มานาน 6-7 ปีแล้ว

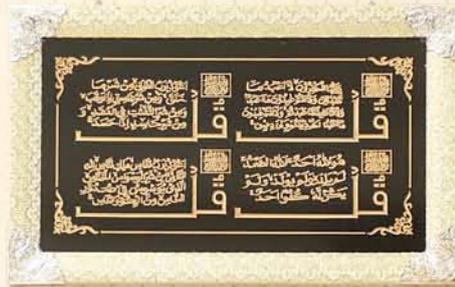
“ผมใช้เวลาที่นั่งเฝ้าร้านในการเตรียมการสอน และใช้เวลาหลังเลิกงานในการซ้อมดนตรี ซึ่งการทำธุรกิจกับการเป็นครูสอนดนตรีเหมือนกันตรงที่ต้องมีการเตรียมตัว เตรียมพร้อม ประเมินลูกค้า ประเมินลูกศิษย์ การสื่อสารยังมีความสำคัญมาก เพราะลูกค้าแต่ละรายต้องการการบริการที่ไม่เหมือนกัน เหมือนกับเสน่ห์ของคุณดนตรีแจ๊สที่เป็นการโต้ตอบกันในวง

ระหว่างนักดนตรีด้วยกันเองกับคนดู บางทีเราเล่นไปด้วยความคาดหวังให้เขามีความรู้สึกบางอย่างใดอย่างหนึ่งแล้วจบด้วยการเซอร์ไพรส์หรือหักมุมในอีกแบบหนึ่ง เป็นดนตรีที่ต้องมีสมาธิอยู่กับมันตลอดเวลา เราต้องคิดว่าจะใช้อะไรกับคอร์สนี้ต่อไปเราจะเจอกับคอร์สอะไร และเราจะใช้วิธีสื่อสารอย่างไรต่อสถานการณ์นั้น”

คุณกรณ์อธิบายเปรียบเทียบการทำธุรกิจหลักซึ่งรับช่วงต่อมาจากครอบครัวกับธุรกิจรองที่ตนเองรักได้อย่างชัดเจนและเห็นภาพด้วยน้ำเสียงกระตือรือร้นพร้อมดวงตาเป็นประกายสะท้อนถึงศิลปะการอิมโพรไวส์ทั้งดนตรีและธุรกิจจนทำให้ชีวิตลงตัว จึงไม่น่าแปลกใจที่เขาจะพ่วงตำแหน่งคุณครูส่วนตัวของผู้สนใจใคร่รู้ด้านดนตรีทั้งเด็กและผู้ใหญ่ไว้อีกหนึ่งบทบาท

“การรับสอนตามบ้านนั้นเกิดจากการบอกต่อของเพื่อนๆ ในแวดวงนักดนตรีที่รู้จักกันครับ ผู้เรียนบางคนอยากได้ทฤษฎีเพื่อใช้แต่งเพลง บางคนต้องการเล่นเป็น ก็สอนแนว Performance ซึ่งผมจะพยายามทำให้พวกเขาพัฒนาการที่ดีขึ้นในทุกครั้ง ให้เขาซึมซับภาษาแจ๊สให้ได้เยอะที่สุด หากเปรียบกับธุรกิจหลักที่ต้องพัฒนายอดขาย การบริการ ผมเองก็ต้องพัฒนาตัวเองให้ดีขึ้นทุกๆ วันผ่านยูทูบ พยายามติดต่อขอเรียนกับอาจารย์เก่งๆ ผ่านช่องทางออนไลน์ ซึ่งแม้ภาษาแจ๊สของผมจะยังมีตัวตนไม่ชัดเจน แต่ผมเชื่อว่าการฝึกฝนอย่างสม่ำเสมอจะสามารถตอบโจทย์ข้อนี้ได้ เพราะดนตรีแจ๊สคือการเรียนรู้ที่ไม่มีวันสิ้นสุดครับ”

ขอขอบคุณสถานที่ : ดุสิต กูร์เมต์ (Dusit Gourmet)



## A.K. CAR

### ธุรกิจรถยนต์มือสอง โดยใช้ 'อิคลาส' นำทาง

ข้อความตอนหนึ่งจากวารสารที่นิตยสารผู้จัดการรายสัปดาห์ ปีที่ 2 ฉบับที่ 16 เดือนตุลาคม พ.ศ. 2547 กล่าวถึง "อิคลาส" (อิ-คะ-ลาส) ว่าเป็นความบริสุทธิ์ใจ ไม่ทะเยอทะยานอยากได้ในทรัพย์สิน ความมักใหญ่ใฝ่สูง การโอ้อวดความมั่งมี ความเก่งกาจ ฯลฯ หรืออาจกล่าวได้อีกนัยหนึ่งว่าเป็นการทำให้ความตั้งใจของผู้ปฏิบัติปราศจากความชั่วช้าทั้งหลาย ไม่ว่าจะทำกิจการใดๆ และสิ่งนี้เองคือหลักการที่ คุณอับดุลราฮีม กายี หรือ คุณฮิม เจ้าของแบรนด์ A.K. CAR กิจการการค้ารถยนต์มือสอง ในจังหวัดเชียงใหม่ ยึดมั่นในการทำธุรกิจนับตั้งแต่เริ่มสานต่อธุรกิจจากคุณพ่ออารีเมื่อสิบกว่าปีก่อน



คุณพ่ออารี กายี ผู้บุทางธุรกิจรถยนต์มือสองให้กับคุณฮีม



ต้องขอบคุณกรุงศรี ออโต้ ที่จัดกิจกรรมกับพันธมิตรรถมือสองอย่างต่อเนื่อง แล้วทำให้ผมได้รู้จักและเรียนรู้ประสบการณ์จากเพื่อนร่วมทางธุรกิจเดียวกัน เป็นมิตรภาพที่แท้จริง ซึ่งจะช่วยยกระดับธุรกิจรถมือสองไปด้วยกัน

“เดิมคุณพ่อเริ่มจากอาชีพขายผ้าเร่ โดยใช้รถกระบะวิ่งขายตามต่างจังหวัด แต่ด้วยการแข่งขันสูง ทำให้การขายผ้าไม่ค่อยดี และบังเอิญมีคนมาขอซื้อรถกระบะ โดยมีส่วนต่างกำไรที่ดีกว่าการขายผ้า จึงหันมาทำธุรกิจรถมือสองตั้งแต่ปี พ.ศ. 2526 ซึ่งเป็นปีที่ผมเกิดพอดี โดยการขายในช่วงนั้นจะขายรถตามสภาพหารถตามต่างจังหวัดและดีลเลอร์ในท้องถิ่นมาขาย จอดขายหน้าบ้านเพียง 4-5 คัน และไม่มีลูกน้อง คุณพ่อจึงมักใช้ผมล้างรถ เช็กราคาเพื่อซื้ออะไหล่รถ รวมทั้งสอนการซื้อ-ขายรถ ผมจึงผูกพันเพราะเติบโตมากับรถ ซึ่งเหมือนเป็นส่วนหนึ่งในชีวิตของผมไปแล้ว”

คุณฮีมเป็นบุตรชายคนโตของครอบครัว ซึ่งมีคุณพ่อถ่ายทอดธุรกิจจากรุ่นสู่รุ่น ที่เน้นการเรียนรู้ด้วยตนเอง บ่มเพาะประสบการณ์ที่หลากหลายในธุรกิจรถมือสองตั้งแต่อายุยังน้อย

“ผมเริ่มขายรถตอนอายุ 12 ขวบ และเข้ามารับช่วงต่อจากคุณพ่ออย่างจริงจังหลังจากเรียนจบปริญญาตรีด้านการตลาดจากมหาวิทยาลัยเชียงใหม่ เมื่อ พ.ศ. 2549 ซึ่งช่วงนั้นครอบครัวประสบภาวะทางเศรษฐกิจ จากการวางแผนการเงินไม่ดีพอ จึงหมุนเงินไม่ทัน ตอนนั้นที่บ้านมีรถจอดขายอยู่ 5 คัน พร้อมกับหนี้ 10 ล้านบาท แม้คุณแม่จะแนะนำให้ไปทำงานตามบริษัท แต่ผมขอลองทำเดินที่รถดูก่อน โดยโพสต์ขายทางอินเทอร์เน็ต พอได้รถมาก็วิ่งไปหาลูกค้าที่เป็นเดินที่รถแถวรอบนอกเมืองและค่อยๆ เริ่มปลดหนี้ได้”

วิธีการดึงธุรกิจขึ้นจากจุดติดลบของคุณฮีมนั้นเป็นไปตามแนวทางของนักการตลาดที่ร่ำเรียนมา

“ผมเริ่มต้นใหม่ด้วยการรีแบรนด์ โดยเปลี่ยนชื่อจากเดินที่อารี เป็น A.K. CAR ซึ่ง A ย่อมาจากอักษรตัวแรกของชื่อจริง

ของทุกคนในบ้าน ส่วน K ย่อมาจากอักษรตัวแรกของนามสกุล เป็นการสร้างภาพลักษณ์ใหม่ สร้างฐานลูกค้าใหม่ นอกจากนี้ผมยังส่งรถเข้าศูนย์บริการชั้นนำทุกคันเพื่อให้หมอบเฉพาะทางดูแลรถลูกค้าก่อนส่งมอบ เพราะโดยปกติผู้ซื้อมักตั้งกำแพงกับรถมือสอง ผมจึงพยายามสร้างความเชื่อมั่นให้แก่ลูกค้ามากที่สุดเท่าที่จะทำได้”

การใส่ใจในคุณภาพรถ นับเป็นกลยุทธ์สำคัญที่ทำให้ชื่อชั้นของ A.K. CAR แตกต่างจากเดินที่อารีในยุคก่อน แต่สิ่งที่เหมือนกันคือความเป็นกันเองซึ่งมอบให้แก่ลูกค้าในแบบที่เรียกว่าได้วางต่อกันมาทางสายเลือดจากรุ่นสู่รุ่น

“ทุกครั้งที่ลูกค้ามาซื้อรถ ผมจะบอกหมดเลยว่ารถคันนี้มาจากไหน สอนวิธีดูรถให้เขามีความรู้ มีทางเลือกในการไปดูรถจากที่อื่นๆ ด้วย แต่ทั้งนี้ผมมั่นใจในคุณภาพของรถทุกคันที่ส่งมอบให้กับลูกค้า นอกจากนี้ผมยังสร้างมูลค่าให้แบรนด์โดยมี Call Center 24 ชั่วโมง เพื่อบริการหลังการขายด้วย”

เมื่อถามว่าการเป็นผู้ประกอบการที่ดีจำเป็นต้องเสียสละเพื่อลูกค้าขนาดนี้จริงๆ หรือ คุณฮีมบอกกับเราว่าความรู้สึกของลูกค้าเป็นเรื่องละเอียดอ่อนและสำคัญที่สุด ผลตอบรับจากผู้ซื้อจึงสำคัญกับเขามาก เวลาที่ท้อแท้ คุณฮีมมักจะเข้าไปอ่านรีวิวของบรรดาลูกค้าในเฟซบุ๊กแฟนเพจเพื่อเติมกำลังใจ เพิ่มพลังบวกให้แก่ตัวเองทุกครั้ง เขาจึงพยายามพัฒนาบุคลากรให้มีเป้าหมายเดียวกัน และเป็นแรงบันดาลใจในการพัฒนา Brand A.K. CAR ให้มีมาตรฐาน เป็นที่น่าเชื่อถือ ยอมรับคุณภาพรถมือสอง โดยรถทุกคันที่มีโลโก้ A.K. CAR วิ่งอยู่บนท้องถนนคือความภาคภูมิใจของผู้ชายคนนี้



อัยนำปลุกผมขึ้นมาละหมาดตั้งแต่เช้ามีดทุกวัน สำหรับผม เขาเป็นคู่ชีวิตที่พระเจ้าจัดสรรให้

“ผมส่งรถทุกที่ทั่วไทย ไปไกลถึงสมุย บุรีรัมย์ แม่ลูกคำไม่เคยเห็นรถจริงมาก่อน แต่ผมการันตีสภาพ ถ้าไม่ตรงตามรายงาน ผู้ซื้อสามารถยกเลิกได้เลย คีนมัดจำ พร้อมค่าเสียเวลาด้วย ผมมั่นใจในสินค้าของผม ผมถึงกล้าพูด ลูกคำหลายรายตัดสินใจซื้อจากการอ่านรีวิวในเฟซบุ๊ก และผมให้ความเชื่อมั่นใส่ใจในคุณภาพ และความพึงพอใจของลูกค้าเป็นสำคัญ เราจึงแข่งกับตัวเราเอง ที่เน้นความเชื่อถือในแบรนด์ A.K. CAR”

ปัจจุบัน ฐานลูกค้าของ A.K. CAR เติบโตขึ้นเรื่อยๆ จากหลากหลายช่องทาง จนทำให้สาขาในตัวเมืองเชียงใหม่ หน้าโรงเรียนปรีณซ์ ซึ่งจอดรถได้ประมาณ 70 กว่าคัน ไม่เพียงพอ จึงได้ขยายสาขาใหม่ไปที่บ่อหิน ตำบลสันป่าเปา อำเภอสันทราย เพื่อรองรับความต้องการของลูกค้า เพิ่มความสะดวก รวดเร็วในการบริการลูกค้า และตอบโจทย์การพัฒนาบริการแบบครบวงจรในที่เดียว ซึ่งจอดรถได้กว่า 200 คัน และมีเป้าหมายเพิ่มการขยายสาขาให้มากขึ้น โดยการบริหารของพี่น้องตระกูลกายี ภายใต้แบรนด์ A.K. Car ที่มีมาตรฐาน เป็นที่เชื่อถือในคุณภาพรถมือสอง โดยใช้เอกลักษณ์ทาง

### ความประทับใจต่อครอบครัวกรุงศรี ออโต้

“กรุงศรี ออโต้ อยู่เคียงข้างการเติบโตธุรกิจของ A.K. CAR อย่างต่อเนื่อง และมีมิตรภาพที่ดี จากการได้ร่วมกิจกรรม Krungsri Auto Used Car ที่ได้เรียนรู้ประสบการณ์จากเพื่อนร่วมทางในธุรกิจรถมือสองมากขึ้นจากทั่วประเทศ ที่สำคัญผมได้เริ่มปลุกกรีกกับคุณอัยนำจากกิจกรรมการสร้างฝายในพื้นที่โครงการพัฒนาโดยตุง (พื้นที่ทรงงาน) อันเนื่องมาจากพระราชดำริ ที่เชียงราย จนพัฒนาเป็นคู่ชีวิตปัจจุบัน”



ผมมีวันนี้ได้เพราะพระเจ้าให้ครอบครัวของผม หล่อหลอมให้มีความซื่อสัตย์ จริงใจ และคอยเป็นที่ปรึกษาเมื่อมีปัญหาต่างๆ เกิดขึ้น



### ไลฟ์สไตล์บอกเหนือจากเวลางาน

คุณอิมเป็นนักธุรกิจรุ่นใหม่ที่สร้างสรรค์ มีความตั้งใจ คิดบวก ในการทำธุรกิจ จัดสรรเวลาทั้งเรื่องงานและครอบครัวได้อย่างลงตัว

“ทุกวันอาทิตย์ ผมจะไปกินข้าวกับคุณพ่อ คุณแม่ และพี่น้อง บางครั้งพาไปเที่ยวบ้าง ซึ่งเป็นความผูกพัน และทำให้ผมซึมซับความละเอียดอ่อน ความใส่ใจ ความเข้าใจ ในการดำเนินชีวิตและปรับใช้ในธุรกิจ”

A.K. CAR  
สาขาบ่อหิน (สำนักงานใหญ่)  
221 หมู่ 3 ตำบลสันป่าเปา อำเภอสันทราย  
จังหวัดเชียงใหม่ 50210  
โทรศัพท์ : 089-835-3554



# ป.ยานยนต์

## ตัวจริงตลาด 2 ล้อ แห่งเมืองศรีราชา

เมื่อ พ.ศ. 2534 ท่าเรือน้ำลึกหลักในการขนส่งสินค้าระหว่างประเทศแหลมฉบัง เริ่มเปิดดำเนินการ พื้นที่โดยรอบได้รับการพัฒนาให้เป็นเขตเศรษฐกิจ มีการสร้างที่พักอาศัย สาธารณูปโภค การคมนาคมขนส่ง นิคมอุตสาหกรรม ตลอดจนศูนย์ราชการ ปัจจุบัน ท่าเรือแห่งนี้มีพื้นที่รวม 8,752 ไร่ สามารถรองรับตู้สินค้าได้ประมาณ 11 ล้านตู้ต่อปี ส่งผลให้ธุรกิจต่างๆ เจริญเติบโต แรงงานจากทุกภูมิภาคต่างหลั่งไหลเข้ามาเพื่อตอบโจทยอุปสงค์ที่เพิ่มขึ้น สถิติจากกรมโรงงานอุตสาหกรรม พ.ศ. 2560 เปิดเผยว่าโรงงานในอำเภอศรีราชามีมากกว่า 1,300 แห่ง และมีจำนวนแรงงานสูงถึง 180,000 ราย นับเป็นเขตที่มีตัวเลขแรงงานสูงสุดในจังหวัดชลบุรี



คุณอนิชา โรจนะประเสริฐกิจ คู่ชีวิตซึ่งอยู่เคียงข้างเฮียปอ ตั้งแต่เริ่มก่อร่างสร้างตัวจนประสบความสำเร็จ

ปัจจัยข้างต้นเป็นส่วนหนึ่งซึ่งส่งผลให้กิจการของคุณกวงปอ โรจนะประเสริฐกิจ ประธานบริษัท ป.ยานยนต์ จำกัด ขยายสาขาไปได้ถึง 24 แห่ง สำหรับปัจจัยอีกส่วนหนึ่งคือวิสัยทัศน์ที่เฮียปอมองว่าต้องขยายสาขาออกไปอีกเรื่อยๆ ตามเมืองที่โตขึ้น

“มีผู้ใหญ่ท่านหนึ่งพูดกับผมว่า ไม่มีประเทศไหนในโลกที่เมืองท่าเรือพาณิชย์จะไม่เจริญ เพราะมันเป็นเมืองหน้าด่านซึ่งใช้กระจายสินค้า แหล่งเงินหมุนเวียนและส่งต่อจากพื้นที่นี้มหาศาล ทั้งโรงงาน โรงกลั่นน้ำมัน และท่าเรือ ส่วนใหญ่ลูกค้าของเราจะเกี่ยวกับนิคมอุตสาหกรรมและอาชีพอิสระ เพราะฉะนั้นการเลือกทำเลเปิดร้านมอเตอร์ไซค์ของผมคือดูชุมชนเป็นหลัก และเป็นพื้นที่ซึ่งสามารถรองรับลูกค้าเก่าให้เขาไม่ต้องเดินทางไกล”

ปัจจุบัน สาขาของ ป.ยานยนต์ ครอบคลุมพื้นที่ในเขตนิคมอุตสาหกรรมในเมืองศรีราชา หนองค้อ อ่าวอุดมและแหลมฉบัง นิคมศรีสุทนต์ ปอวินและปลวกแดง โดยทุกสาขาจะมีช่างประจำอยู่ ส่วนศูนย์ซ่อมตั้งอยู่ที่สำนักงานใหญ่ในสาขาศรีราชา และปอวิน สำหรับตลาดรถจักรยานยนต์ในอำเภอศรีราชานั้น เฮียปอเพิ่มเติมว่ามีอัตราเติบโตขึ้นทุกปี ยกเว้นช่วงที่ไวรัส COVID-19 ระบาด คนงานจำนวนมากถูกเลิกจ้าง จึงส่งผลต่อธุรกิจสองล้อของเฮียปอด้วย แต่นั่นก็ไม่ได้ทำให้เฮียปอวิตกกังวลแต่อย่างใด เพราะเมื่อเทียบกับประสบการณ์ซึ่งพานพบมาตั้งแต่สมัยเป็นวัยรุ่น วิกฤตไวรัส COVID-19 ดูเหมือนจะเป็นปัญหาเล็กๆ ที่ผ่านเข้ามาและกำลังจะผ่านไป

## ความสำเร็จจากต้นทุนสามหมื่นบาท

“พื้นผมเป็นคนสระบุรี เรียนจบแค่ ป.4 ก็ออกมาหางานทำ ผมทำงานรับจ้างทุกอย่างอยู่หลายปี ทำหลายอาชีพ เดินทางไปหลายจังหวัด จนรู้สึกว่าการชีวิตมันเร่ร่อน ไม่เป็นหลักแหล่ง พ.ศ. 2521-2522 ก็กลับมาซ่อมรถจักรยานยนต์กับลูกพี่เก่า ซึ่งเขามาเปิดร้านอยู่ที่ศรีราชา จน พ.ศ. 2523 พอบวชเสร็จก็เปิดร้านซ่อมเป็นของตัวเอง เพราะลงทุนน้อย กำไรดี และตัดสินใจย้ายมาอยู่ที่นี้ด้วยเงินทุนสามหมื่นบาทจากการที่คุณแม่เปียแชร์มาให้ พอเริ่มมีเงินสักประมาณหนึ่ง พ.ศ. 2531 ก็ไปซื้อรถเก่าที่กรุงเทพฯ มาขาย และเริ่มรับซื้อรถมือหนึ่งผ่านตัวกลางทั่วประเทศ โดยช่วงแรกชำระเป็นเงินสด จนเริ่มมีเครดิต และใช้บริการกรุงศรี ออกได้ มาตั้งแต่สมัยที่ยังเป็น GE ซึ่งผมยอมรับในเรื่องของความมั่นคงจนมั่นใจในเรื่องของเงินทุน”

เฮียปอเล่าว่า เมื่อประมาณ 30 ปีที่แล้ว พื้นที่ภาคกลางไม่ใช่รถสี่จังหวะ แต่ภาคเหนือใช้เงินอันดับหนึ่ง รองลงมาคือภาคใต้ และบางจังหวัดในภาคอีสาน เฮียปอจึงกว้านซื้อรถจักรยานยนต์ทั้งสี่จังหวะและสองจังหวะจากพื้นที่หนึ่งไปขายในอีกพื้นที่หนึ่งเพื่อทำกำไรจากเงินส่วนต่าง

“ผมมองเห็นว่ารถจักรยานยนต์แบรนด์ฮอนด้ามีศักยภาพด้วยส่วนแบ่งตลาดถึง 70-80% กอปรกับเริ่มมีนโยบายห้ามขายรถข้ามเขต เราก็เริ่มหาซื้อรถยกขึ้น จึงทำหนังสือขอเปิดตัวแทนจำหน่ายกับบริษัท เอ.พี.ฮอนด้า จำกัด และเมื่อ พ.ศ. 2544 ได้กลายมาเป็นดีลเลอร์ของฮอนด้า ผมโชคดี ชีวิตผมเปลี่ยน เพราะมาอยู่ในเมืองที่โตเร็ว จึงมีโอกาสในการขยายธุรกิจไปได้เรื่อยๆ”



ป.ยานยนต์ รุ่นที่ 1 และรุ่นที่ 2 ผนึกกำลังขยายสาขาให้โตตามเมืองศรีราชา และพื้นที่ใกล้เคียงอย่างมีศักยภาพ

เมื่ออยู่ในสภาพแวดล้อมอันเป็นใจต่อการขยับจับทำกิจการต่างๆ ผู้ประกอบการซึ่งมีหัวธุรกิจอย่างเฮียปอจึงแสวงหาความเป็นไปได้เพื่อส่งสมเงินทุนผ่านสิ่งที่สนใจในวันที่สภาพคล่องของธุรกิจหลักเอื้ออำนวย

## โตจากมอเตอร์ไซค์ แต่ใจรักอสังหาริมทรัพย์

“ธุรกิจจะโตได้ต้องอาศัยข้อมูลและเครือข่าย พอผมรู้ว่านิคมอุตสาหกรรมกำลังเข้ามา ผมก็ซื้อที่ดินเพื่อสร้างหมู่บ้านอาคารพาณิชย์ และห้องเช่า ผมเริ่มทำธุรกิจอสังหาริมทรัพย์ช่วง พ.ศ. 2542-2543 ไว้ให้ผู้ประกอบการเช่าทำกิจการ และพนักงานโรงงานเช่าอยู่อาศัย ซึ่งมีการทำรายงานการเข้า-ออกของผู้เช่าเพื่อที่จะได้รู้สาเหตุ อาทิ ย้ายโรงงาน ซื้อบ้าน ตกงาน ผมใช้ข้อมูลนี้มาประกอบกับธุรกิจรถจักรยานยนต์ด้วย”

เฮียปอเสริมว่าทุกอย่างถ้าจับจังหวะถูกก็ก็สามารถสร้างผลตอบแทนได้แบบคาดไม่ถึง พร้อมยกตัวอย่างว่าช่วงไวรัส COVID-19 ระบาด คนที่มีเงินสามารถซื้ออสังหาริมทรัพย์ได้ในราคาถูก เป็นโอกาสทองในการช้อนเก็บไว้เก็งกำไร แต่เวลาซื้อที่ดินอย่าผูกกับอดีต เพราะราคาเดิมจะทำให้ซื้อไม่ลง ถ้าเห็นความเป็นไปได้แล้วมีเงินให้ซื้อเลย สิ่งสำคัญคืออย่าซื้อที่ไกล เพราะอสังหาริมทรัพย์ซื้อแล้วต้องได้ใช้ประโยชน์

นับเป็นความโชคดีของเฮียปออีกครั้งที่โครงการพัฒนาท่าเรือแหลมฉบังระยะที่ 3 จะเปิดดำเนินการบนพื้นที่ขนาด 1,600 ไร่ ภายใน พ.ศ. 2568 ตามการคาดการณ์ของสำนักงานคณะกรรมการนโยบายเขตพัฒนาพิเศษภาคตะวันออก ซึ่งเมื่อถึงตอนนั้น ท่าเรือแหลมฉบังจะสามารถรองรับตู้สินค้าได้ถึง 18 ล้านตู้ต่อปี ส่งผลให้พื้นที่แห่งนี้กลายเป็นศูนย์กลางการขนส่งสินค้าของภูมิภาคอินโดจีนและประตูการค้าที่สำคัญของภูมิภาคลุ่มแม่น้ำโขง พร้อมก้าวขึ้นเป็นท่าเรือระดับโลก เฮียปอจึงยังคงมองหาความเป็นไปได้ให้กับธุรกิจรถจักรยานยนต์และอสังหาริมทรัพย์ไปพร้อมๆ กัน รวมถึงส่งต่อหลักคิดสู่รุ่นลูกผ่านการปฏิบัติให้เห็นเป็นรูปธรรมว่าความโชคดีหาใช่ได้มาเพราะโชคช่วย หากแต่เกิดจากการสั่งสมประสบการณ์ ความขยัน วิสัยทัศน์ และเครือข่าย ซึ่งได้จากการสร้างเครดิต จึงทำให้ ป.ยานยนต์ โตตามเมืองได้ไวเท่าที่ใจต้องการ

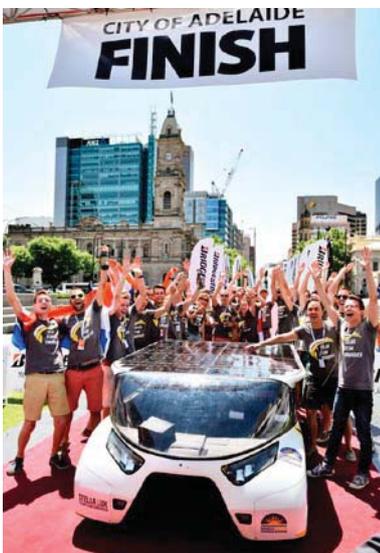
บริษัท ป.ยานยนต์ จำกัด  
95/3 ถนนสุขุมวิท ตำบลศรีราชา อำเภอศรีราชา  
จังหวัดชลบุรี 20110  
โทรศัพท์ : 038-321-061  
โทรสาร : 038-313-376



## Their Engine Passion

### ต่อยอดความหลงใหล สู่วัตถุกรรมยานยนต์พลังงานใหม่

ไม่บ่อยนักที่ความหลงใหลจะสามารถพัฒนาเป็นรูปธรรมจนได้รับการยอมรับในสายตาของคนหมู่มากได้ ยิ่งต่อยอดจนเป็นอาชีพที่สามารถสร้างรายได้อย่างเป็นกอบเป็นกำด้วยแล้วยิ่งต้องอาศัยทั้งความพยายาม ความสามารถ และการสนับสนุนจากบุคคลรอบข้าง ในแวดวงยานยนต์เองมักมีข่าวเกี่ยวกับนวัตกรรมอันรังสรรค์จากฝีมือของเยาวชนทั่วโลกออกมาให้ได้ชื่นชมกันอยู่เนืองๆ และกรณีศึกษาต่อไปนี้ กรุงศรี ออโต้ แมกกาซีน คัดสรรมาเพื่อสร้างแรงบันดาลใจให้ผู้อ่านทุกท่านใช้เป็นแรงผลักดันตนเองเพื่อเดินทางสู่ความสำเร็จดังเช่นเด็กๆ ทั้ง 3 กลุ่ม จากผลงานการประดิษฐ์ต่างมุมมองอันแสนน่าสนใจ



### สถานีชาร์จพลังเคลื่อนที่คันแรกของโลก

นักศึกษา 26 คน จากมหาวิทยาลัยเทคโนโลยีฮอนดะโอเพ่น แห่งเมืองฮอนดะโอเพ่น ประเทศเนเธอร์แลนด์ ได้ทำงานอย่างจริงจังมาตั้งแต่ พ.ศ. 2555 เพื่อสร้างรถครอบครัวที่ขับเคลื่อนด้วยพลังงานแสงอาทิตย์จนออกมาเป็น Stella รถยนต์ขนาด 4 ที่นั่ง คันแรกของโลกในอีก 2 ปีต่อมา

ผลงานของพวกเขาได้รับรางวัลต่างๆ มากมาย อีกทั้งยังสามารถทำความเร็วสูงสุด 120 กิโลเมตรต่อชั่วโมง จึงได้รับการสนับสนุนจากบรรดานักธุรกิจที่มีชื่อเสียง สถาบันการศึกษา องค์กร และบริษัทต่างๆ ทั้งในและต่างประเทศ ส่งผลให้ทีมนักศึกษากลุ่มนี้สามารถต่อยอดแนวคิดได้อย่างไม่หยุดยั้ง จนสำเร็จออกมาเป็น Stella Lux และ Stella Vie ใน พ.ศ. 2558 และ 2560 ตามลำดับ โดยรถยนต์รุ่น Stella Vie ได้รับการเปิดตัวพร้อมกับบริษัทสตาร์ทอัพของสมาชิกในทีมเพื่อพัฒนาเป็นสินค้าในเชิงพาณิชย์ โดยตั้งเป้าหมายให้ได้ 100 คัน ในปีนี้ คาดว่าจะมีราคาอย่างน้อย 120,000 ยูโรต่อคัน

ล่าสุด เมื่อเดือนกรกฎาคมปีที่แล้ว ทางทีมงานได้พัฒนา Stella Era ซึ่งมีพื้นที่รับพลังงานแสงอาทิตย์มากกว่ารุ่นไหนๆ จนกลายมาเป็นสถานีชาร์จพลังเคลื่อนที่คันแรกของโลกไปแล้วเรียบร้อย



## จักรยานยนต์สามล้อพลังงานแสงอาทิตย์

เมื่อ พ.ศ. 2560 สำนักข่าว ANI (Asian News International) รายงานถึงฝีมือการประดิษฐ์จักรยานยนต์สามล้อพลังงานแสงอาทิตย์ของ Avneet Kumar เด็กชายวัยเพียง 13 ปี จากเมือง Rewari รัฐ Haryana ซึ่งตั้งอยู่ทางเหนือของประเทศไทย เขาใช้จักรยานสำหรับเด็กสร้างเป็นจักรยานยนต์สามล้อพลังงานแสงอาทิตย์แบบที่นั่งเดียว แล้วติดตั้งแผงโซลาร์เซลล์ไว้ด้านหลัง

นวัตกรรมของ Avneet ทำความเร็วสูงสุดได้ 20 กิโลเมตรต่อชั่วโมง ประหยัดค่าใช้จ่าย และไม่ปล่อยมลพิษ เขามีความฝันที่จะสร้างรถยนต์พลังงานแสงอาทิตย์ในอนาคต และเชื่อว่าจะมีราคาไม่แพงเมื่อเทียบกับรถทาทา นาโน ซึ่งผลิตโดย ทาทา มอเตอร์ส บริษัทรถยนต์สัญชาติอินเดีย (เปิดตัวครั้งแรกด้วยราคา 100,000 รูปี จำหน่ายระหว่าง พ.ศ. 2551-2561)

การออกแบบอันน่าประทับใจของ Avneet ยังได้รับการยกย่องอย่างเป็นทางการบนเวทีเตอร์ของ Haryana Shri Manohar Lal มุขมนตรีแห่งรัฐ Haryana ด้วย



ภาพจาก News.Ch3thailand

## รถมอเตอร์ไซค์จากเศษเหล็ก

สำหรับประเทศไทยเองก็ไม่น้อยหน้า เพราะเมื่อปีที่แล้วกลุ่มเยาวชนจากจังหวัดพิษณุโลกประดิษฐ์รถจักรยานยนต์จากเศษเหล็กส่งเข้าประกวดจนคว้ารางวัล BEST of Builder จาก Shinya Kimura นักประดิษฐ์รถยนต์ลำดับต้นๆ ของโลก ในงาน Bangkok Custom Bike Competition ครั้งที่ 11 พ.ศ. 2562 มาครองได้อย่างไม่ยากเย็น

รถจักรยานยนต์แฮนด์เมดกึ่งกลไกที่ใช้ลูกปืนรถมาทำเป็นฐานล้อ และนำถังออกซิเจนมาดัดแปลงเป็นถังน้ำมันนี้สามารถวิ่งได้เร็วประมาณ 30-40 กิโลเมตรต่อชั่วโมง ใช้เวลากว่า 5 เดือน ในการสร้างสรรค์ผลงาน โดยนำช่วงที่ว่างจากการเรียนในวิทยาลัยเทคนิคพิษณุโลกมาช่วยกันออกแบบและรวบรวมเศษเหล็กภายในร้านซูปเปอร์ไบค์ที่ฝึกงานอยู่มาประกอบเป็นนวัตกรรมชิ้นดังกล่าว โดยมีเจ้าของร้านช่วยแนะนำเทคนิคต่างๆ

ที่มา:



[www.indiatoday.in](http://www.indiatoday.in)



<https://highlight.kapook.com>



[www.thebetterindia.com](http://www.thebetterindia.com)



[www.facebook.com](http://www.facebook.com)



<https://solarteameindhoven.nl>



## Toyota Corolla Cross นิยามใหม่แห่งความอเนกประสงค์



นับเป็นทางเลือกที่น่าสนใจสำหรับ Toyota เมื่อพวกเขาส่ง Corolla Cross ออกสู่ตลาด พร้อมกับตั้งคำถามขึ้นมาว่าแล้วรถยนต์รุ่นนี้จะอยู่ตรงไหนของตลาด จะทับกับ C-HR ที่มีอยู่แล้ว หรือว่าจะขยับขึ้นไปแข่งกับ Fortuner ที่ในปัจจุบันครองความนิยมในตลาดรถยนต์อเนกประสงค์ PPV ที่มาจากพิกอัปดัดแปลง

เอาเข้าจริงๆ แล้ว ถ้ามองในแง่ของราคาดันเชื่อว่า Corolla Cross มีโอกาสซ้อนทับกับทั้ง 2 รุ่น ด้วยราคาเริ่มต้นใกล้เคียง เพราะว่า Cross มีราคาเริ่มต้นที่ 989,000 บาท และไปสิ้นสุดที่รุ่นท็อปในราคา 1,199,000 บาท แต่ถ้ามองในแง่ของตลาดและกลุ่มลูกค้าแล้วจะพบความแตกต่างอย่างชัดเจน เพราะในขณะที่ C-HR ไปจับกลุ่มวัยรุ่นที่เริ่มมองหาความอเนกประสงค์ที่มีความสปอร์ตนั้น และทาง Fortuner คือการขายความสมบุกสมบันของตัวรถ ความทนทานที่มีพื้นฐานมาจากพิกอัป ทางด้าน Corolla Cross คือ การเพิ่มความอเนกประสงค์ที่เหนือกว่าในแง่ของการใช้งานจาก C-HR และความนุ่มสบาย การขับขี่ที่มั่นใจเหมือนกับรถยนต์นั่ง ซึ่งจะแตกต่างจาก Fortuner อย่างชัดเจน

จุดนี้ถูกสะท้อนผ่านการออกแบบและสิ่งที่อยู่ในตัวรถ ซึ่งในเรื่องการออกแบบภายนอกนั้น เน้นให้ดูโฉบเฉี่ยว ปราดเปรี้ยว และมีความแข็งแรง ภายในห้องโดยสารที่กว้างขวาง สะดวกสบาย พร้อมด้วยพื้นที่เก็บสัมภาระที่สามารถปรับเปลี่ยนได้หลากหลาย อีกทั้งยังมอบความเงียบภายในห้องโดยสาร ตอบโจทย์ทุกการใช้งาน



และทุกไลฟ์สไตล์ของลูกค้าในยุคปัจจุบันได้อย่างสมบูรณ์แบบเต็มความสวยด้วยสีภายใน สีแดงใหม่ Terra Rossa จอแสดงผลข้อมูลการขับขี่ MID (Multi Information Display) ขนาด 7 นิ้ว เน้นประโยชน์ใช้สอยที่โดดเด่นด้วยพื้นที่จุสัมภาระได้มากถึง 487 ลิตร และยังสามารถพับเบาะหลังเพื่อเพิ่มพื้นที่ใช้สอย ในส่วนของห้องโดยสาร ยังโดดเด่นด้วยประตูด้านหลังขนาดใหญ่ที่ช่วยให้ผู้โดยสารสามารถขึ้นและลงจากรถได้อย่างสะดวกสบาย และยังมีการออกแบบที่วางเหนือศีรษะให้สูงพอดี มีความโปร่ง สบาย ไม่อึดอัด

ครบครันด้วยฟังก์ชันการใช้งานของอุปกรณ์อำนวยความสะดวก อาทิ ประตูท้ายเปิด-ปิดด้วยระบบไฟฟ้า พร้อมเซนเซอร์เปิด-ปิดฝาท้ายไฟฟ้าแบบ Kick Activated และกล้องมองภาพรอบทิศทาง พร้อมมุมมองแบบ 3 มิติ (Panoramic View Monitor)

นอกจากนี้ยังมาพร้อมกับสถาปัตยกรรมโครงสร้างยานยนต์ใหม่ TNGA (Toyota New Global Architecture) ให้สมรรถนะที่เหนือกว่า ควบคู่ไปกับระบบความปลอดภัยมาตรฐานระดับโลกของรถโตโยต้า (Toyota Safety Sense) มั่นใจใน

ทุกสถานการณ์การขับขี่ มาพร้อมกับเครื่องยนต์ขนาด 1.8 ลิตร ทั้งแบบเบนซินและแบบไฮบริดรุ่นล่าสุด เจเนเรชั่นที่ 4 ที่ให้ทั้งอัตราเร่งที่ตอบสนองได้ทันใจและประหยัดน้ำมัน

รุ่น 1.8 Sport ติดตั้งเครื่องยนต์เบนซิน 4 สูบ ความจุ 1.8 ลิตร ให้กำลังสูงสุด 140 แรงม้า ที่ 6,000 รอบต่อนาที แรงบิดสูงสุด 177 นิวตัน-เมตร ที่ 4,000 รอบต่อนาที ส่งกำลังด้วยเกียร์อัตโนมัติ CVT-i 7 สปีด Sequential Shift ให้อัตราสิ้นเปลืองเฉลี่ย 15.4 กม./ลิตร

ส่วนรุ่น Hybrid ติดตั้งเครื่องยนต์เบนซิน 4 สูบ ความจุ 1.8 ลิตร ให้กำลังสูงสุด 98 แรงม้า แรงบิดสูงสุด 142 นิวตัน-เมตร และมอเตอร์ไฟฟ้ากำลังสูงสุด 53 กิโลวัตต์ แรงบิดสูงสุด 163 นิวตัน-เมตร ให้กำลังรวมสูงสุด 122 แรงม้า ส่งกำลังด้วยเกียร์อัตโนมัติ E-CVT ให้อัตราสิ้นเปลืองเฉลี่ย 23.3 กม./ลิตร

สำหรับราคาจำหน่าย Toyota Corolla Cross ประกอบด้วย

- รุ่น 1.8 Sport ราคา 989,000 บาท
- รุ่น Hybrid Smart ราคา 1,019,000 บาท
- รุ่น Hybrid Premium ราคา 1,089,000 บาท
- รุ่น Hybrid Premium Safety ราคา 1,199,000 บาท



## Learn from the Master เปิดประสบการณ์เรียนรู้กับครูทั่วโลก

ต่อยอดความหลงใหลด้วยการพัฒนาทักษะในชีวิต กับ **คลาสเรียนออนไลน์** คือแพลตฟอร์มการเรียนรู้ยุคใหม่ เราขอแนะนำ 6 คลาสออนไลน์ ที่เหมาะกับไลฟ์สไตล์และธุรกิจในยุคนี้มาแนะนำ นอกจากการเรียนรู้ คอร์สออนไลน์ยังสนุกสนาน ไร้ใจ เปิดโลกไปไกลกว่าที่คิด แถมหลายแห่งยังแข่งกันคว้าไอดอล ครู หรือผู้เชี่ยวชาญระดับโลกมาบอกเล่าแนวคิด เทคนิคจากประสบการณ์น่าสนใจ ที่อาจกลายเป็นทางลัดสู่ความสำเร็จของคุณ



### Cook like a Master: Gordon Ramsay เปลี่ยนตำราทำอาหาร เป็น Cooking Class ระดับโลก

คลาส **Cooking I** และ **Cooking II** ของ **Gordon Ramsay** เชฟฝีมือฉกาจ ฝึกปากจัดเจ้าของรายการ **Hell's Kitchen** แฟนๆ รู้จักกันในฐานะเชฟนรกผู้โด่งดังไปทั่วโลก

นี่คือโอกาสที่คุณจะได้บุกกันครัวของเชฟมิชลินสตาร์ 7 ดาว และเรียนทำอาหารที่ไม่ต้องหวาดผวาคือ!! คลาสนี้เราจะได้สัมผัสความหลงใหลในการทำอาหารที่ทำให้กอร์ดอนกลายเป็นเชฟชื่อดัง โบนัสเรียนเล่าตั้งแต่แนวคิดการออกแบบครัวให้เอื้อต่อการทำอาหาร วิธีเลือกซื้อวัตถุดิบสด เทคนิคการใช้มีดอย่างมืออาชีพ การทำพาสตาโฮมเมด วิธีทำอาหารด้วยเนื้อ แกะ ปลา ไก่ หรือแม้แต่การทำไข่ดาวน้ำสุดแสนเบสิก ให้สมบูรณ์แบบที่สุด ส่วนในคลาสภาคต่อ กอร์ดอนจะเปลี่ยนวัตถุดิบแสนธรรมดาให้กลายเป็นอาหารสไตล์ **Luxury Dining** เสมือนกินที่ร้านอาหาร และนี่คือคลาสทำอาหารแสนสนุกและน่าตื่นตาที่เราเชื่อว่า จะเปลี่ยนโลกการทำอาหารของคุณตลอดไป

สมัครเรียนคลาสออนไลน์ได้ที่ : [www.masterclass.com](http://www.masterclass.com)

ที่มา : [www.masterclass.com](http://www.masterclass.com) | [www.onlinecoursesreview.org](http://www.onlinecoursesreview.org)



## Experience Online by Airbnb เปิดโลกท่องเที่ยวออนไลน์สไตล์โลกคอก

ระหว่างที่นานพ่ายังเปิดไม่เต็มที แต่ใจของคุณอยากท่องเที่ยว ขอแนะนำโปรเจกต์ Experience Online ของ Airbnb ที่สามารถเปิดประสบการณ์และเข้าร่วมกิจกรรมกับคนท้องถิ่นได้จากทั่วทุกมุมโลก โดยโฮสต์นำเที่ยวคนท้องถิ่นในประเทศนั้นจะนำเอกลักษณ์ของเมือง หรือความสามารถของตัวเองมาครีเอตคอนเทนต์ เช่น ดำน้ำกับผู้เชี่ยวชาญด้านฉลามที่แอฟริกาใต้ ทำแซงเกรียสูตรลับกับแดร์ริควิน การหิวระระบำบัดเข้าครัวทำพาสตากับคุณยายที่อิตาลี ฯลฯ ผ่านคลาสออนไลน์รับสมัครเป็นกลุ่มเล็กๆ

ขอแนะนำ “Coffee Masterclass with National Judge” ที่จะทำให้การดื่มกาแฟของคุณเปลี่ยนไป คลาสชงกาแฟที่จัดขึ้นโดยกรรมการผู้ตัดสินการแข่งขันกาแฟระดับชาติเม็กซิโก Ricardo Lopez กูรูกาแฟสายลึกที่เราเรลัดเลาะเจาะลึกเรื่องราวของกาแฟ หัวใจสำคัญการชงกาแฟ เผยเทคนิคการชงกาแฟดีๆ สักแก้ว รายละเอียดเล็กๆ ที่จะเปลี่ยนรสชาติกาแฟให้พิเศษยิ่งขึ้น มากกว่านั้นกาแฟคือเรื่องราวของความสัมพันธ์ แรงบันดาลใจ และแรงขับเคลื่อน ที่สามารถเชื่อมต่อเพื่อสร้างสรรค์สิ่งใหม่ๆ ให้แก่โลกได้อีกมากมาย

สมัครเรียนคลาสออนไลน์ได้ที่ : <https://th.airbnb.com/>

ที่มา : <https://th.airbnb.com>

## ออฟฟิศซินโดรมแก้ง่าย หายได้ด้วยผู้รู้จริง 'ชีวาศรม อคาเดมี่'

เมื่อต้องทำงานอย่างหนักเลี้ยงไม่ได้!! และจากสถิติของกรมอนามัย กระทรวงสาธารณสุข ระบุว่า “คนวัยทำงานร้อยละ 60 มีภาวะออฟฟิศซินโดรม” เราขอแนะนำคอร์สออนไลน์ “ออฟฟิศซินโดรม By ชีวาศรม อคาเดมี่” ที่จัดทำโดยนักกายภาพบำบัดจริง ที่เหมาะกับผู้ที่กำลังรักษาและผู้ที่ต้องการป้องกันตั้งแต่แรกเริ่ม

“โรคที่ไม่อาจแก้ไข หากไม่รับรู้ถึงสาเหตุของปัญหา” คอร์สนี้ นำโดย 2 ผู้เชี่ยวชาญ ครูเตย-สิริรัตน์ ไซคำพา อาจารย์ผู้เชี่ยวชาญด้านการดูแลสุขภาพแบบองค์รวมจากชีวาศรม รักษามากกว่า 16 ปี ครูลูกหว้า-ภัทรพร เอี่ยมอุดม อาจารย์ผู้เชี่ยวชาญด้านการออกกำลังกายแบบพิลาทิส ทั้งคู่จะพาเราไปทำความรู้จักร่างกาย ความสัมพันธ์ของโครงสร้างส่วนต่างๆ สาเหตุของออฟฟิศซินโดรม และค้นหากล้ามเนื้อส่วนที่บาดเจ็บ เมื่อเข้าใจก็เริ่มสูโหมมดการปรับเปลี่ยน เพราะทุกๆ อิริยาบถมีผลแทบทั้งนั้น ตั้งแต่ท่าทางในการทำงาน การนั่ง ยืน เดิน การออกกำลังกายให้ตรงจุดเพื่อปรับสมดุลท่าทางและโครงสร้าง

ในคอร์สยังเน้นย้ำเรื่องการดูแลสุขภาพตั้งแต่ภายในสู่ภายนอก มีการออกแบบอาหาร การบำบัดด้วยน้ำมันหอมระเหย การนวดประคบ ศิลปะบำบัด ดนตรี ฟังลมหายใจ เคล็ดลับกำจัดความเครียด การแก้ไขออฟฟิศซินโดรมไม่ใช่เรื่องยาก แต่หากยังฝืนทำกิจวัตรประจำวันโดยไม่แก้ไข อาจทำให้บาดเจ็บจนเรื้อรัง และประสิทธิภาพการทำงานลดลง อาการออฟฟิศซินโดรมล้วนเกิดจากพฤติกรรม ดังนั้นคนที่แก้ไขได้ดีที่สุดก็คือตัวเราเอง

สมัครเรียนคลาสออนไลน์ได้ที่ : [www.skilllane.com](http://www.skilllane.com)





## Traveler's Paradise รถบ้านเที่ยว New Zealand Campervan ครั้งหนึ่งในชีวิตกับ กฤษ ธีรณพฤกษ์

“เพราะการเดินทาง คือการเรียนรู้ตลอดชีวิต” หากการผจญภัยฝังอยู่ในสายเลือดและกลิ่นอายธรรมชาติคือความฝันวัยเยาว์ ภาพจำโรดทริปด้วย Campervan คือหนึ่งใน Bucket List ที่หลายคนใฝ่ฝัน นิวซีแลนด์มีทัศนียภาพอลังการที่เกิดจากภูเขาไฟ มีปะการังสวยงาม นับเป็นสวรรค์ของคนที่ชอบขับรถบ้านท่องเที่ยว เราอยากชวนคุณเขยิบใกล้ความฝันผ่านคอร์สออนไลน์ Road Trip in New Zealand กับ กฤษ ธีรณพฤกษ์ พิธีกรและนักเดินทางที่กวาดชั่วโมงบินมาแล้วทั่วโลก

คอร์สนี้ไม่ใช่แค่ฮาวทูเที่ยว แต่คือ 20 บทเรียนอินไซด์ของนักเดินทางตัวจริงที่ไม่ควรพลาด เพราะนี่อาจเป็น โรดทริปสไตล์ ‘Campervan’ ครั้งแรกและครั้งเดียวในชีวิตคุณ การเตรียมตัวจึงสำคัญ!! กฤษพาเราเดินทางผ่านประวัติศาสตร์และความเป็นมาของนิวซีแลนด์ แบ่งปันประสบการณ์การท่องเที่ยวแบบค่าไหนอนอนนั้น ตอบคำถามที่หลายคนสงสัย เช่น ควรไปเที่ยวฤดูไหน วิธีการเลือกรถบ้านให้เหมาะกับความต้องการ วิธีการจอง กฎเกณฑ์การขับรถบ้านเที่ยว แนะนำ Campsite หรือจุดที่เราสามารถจอดนอน ชาร์จแบตเตอรี่น้ำ จุดแวะปิกนิกชมวิวยอดเยี่ยม รวมถึงการเลือกซื้อวัตถุดิบเพื่อเตรียมทำอาหารบนรถบ้าน นี่คือการเรียนรู้และเทคนิคการเดินทางที่จะทำให้คุณพร้อมที่สุด เห็นภาพจริงที่สุด แล้วทิ้งความกังวล เตรียมเก็บเกี่ยวความสุขที่จะเปลี่ยนเป็นความทรงจำล้ำค่าในชีวิตคุณ

สมัครเรียนคลาสออนไลน์ได้ที่ : [www.mushroomsuperclass.com](http://www.mushroomsuperclass.com)

ที่มา : [www.mushroomsuperclass.com](http://www.mushroomsuperclass.com)

## Act Profession but Talk Friendly พูดอย่างไรให้ขายดี By ครูเงาะ-รสสุคนธ์ กองเกตุ

“มนุษย์เรลวันขายอยู่ในทุกวัน และตลอดเวลา” การขายไม่ได้จำกัดอยู่ที่การเป็นพ่อค้าแม่ค้า แต่รวมถึงขายไอเดีย ขายแนวคิดเหตุผล ขายตัวตน ขายอย่างไรให้ลูกค้าไม่อึดอัดและรู้สึกคุ้มค่าที่จะซื้อ ครูเงาะ-รสสุคนธ์ กองเกตุ นักพัฒนา Mindset และบุคลิกภาพ เจ้าของโรงเรียนสอนการแสดงชั้นนำของเมืองไทย จะมาเผยเคล็ดลับ 20 บทเรียนในการขายสไตล์ Act Profession แต่ Talk Friendly

เมื่ออยากเปลี่ยนแปลงบางสิ่งในชีวิต ทักษะและกลยุทธ์มีผลกับการเรียนรู้แค่ 20% แต่สิ่งสำคัญ 80% คืออินเนอร์ มันคือสิ่งที่ทำให้ผู้พูดเชื่อและทำให้ผู้ฟังคล้อยตามอย่างง่ายดาย คอร์ส “พูดอย่างไรให้ขายดี” เน้นการสื่อสารผ่านจิตวิทยาเพื่อให้ผู้ฟังคล้อยตามและไวใจในคุณภาพของงาน เริ่มจากทำความเข้าใจจากตัวเอง รู้ข้อดี-ข้อด้อย การสร้างความภูมิใจในตัวเอง เพิ่มความมั่นใจผ่านน้ำเสียงและบุคลิกภาพ เทคนิคการทลายกำแพง วิธีพูดกระตุ้นความต้องการของผู้ฟัง ฟีกจิตวิทยาการพูดกับคนที่หลากหลาย การพูดถึงจุดแข็งและวิธีรับมือ คำติและความเห็นจากลูกค้าเพื่อแปรเปลี่ยนเป็นความประทับใจ

สมัครเรียนคลาสออนไลน์ได้ที่ : [www.mushroomsuperclass.com](http://www.mushroomsuperclass.com)

ที่มา : [www.mushroomsuperclass.com](http://www.mushroomsuperclass.com)



# คลายปวดคนขับ กับ 5 ท่าออกกำลังกายในรถ

INRIX องค์กรสำรวจข้อมูลการจราจรทั่วโลกจากสหรัฐอเมริกา เผยสถิติปี 2019 ว่า กรุงเทพมหานครถูกจัดอยู่ในอันดับ 33 ของโพลเมืองที่มีการจราจรแออัดมากที่สุดในโลก แม้จะเป็นอันดับที่กระตือรือร้นกว่าปีก่อนๆ แต่ค่าเฉลี่ยระยะเวลาที่คนต้องติดอยู่บนถนนเมืองกรุงช่วงรถติด ยังคงสูงถึง 90 ชั่วโมงต่อปี ขณะที่แนวโน้มการเดินทางไกลด้วยรถยนต์ส่วนตัวยังคงได้รับความนิยมอย่างต่อเนื่อง วันนี้เรามีท่าออกกำลังกายบนรถแบบง่ายๆ ช่วยจัดการปัญหาสุขภาพยอดฮิตของคนขับรถและคนที่ต้องนั่งรถนานๆ อย่างอาการปวดเมื่อยตามร่างกายมาฝากกัน

## สาเหตุของอาการปวดเมื่อยตามร่างกาย ขณะขับรถ

ผลการศึกษาชี้ว่าคนที่ขับรถติดต่อกันนานกว่า 4 ชั่วโมงต่อวัน เสี่ยงได้รับอาการบาดเจ็บที่หลังมากยิ่งขึ้น เพราะท่านั่งและสรีระที่ถูกจัดวางในขณะนั้นทำให้กระดูกสันหลังอึดอัด โดยขณะขับต้องเกร็งเท้าเพื่อควบคุมคันเร่งและเบรกตลอดเวลา คล้ายเวลาเรานั่งเก้าอี้บาร์สูงๆ แล้วขาแตะไม่ถึงพื้นต้องงอตัว จิกเท้า เพื่อช่วยสร้างสมดุลให้ร่างกาย ทำให้หลังตรงช่วงเอวเป็นจุดที่บาดเจ็บได้ง่ายที่สุด ส่วนไหล่ คอ และต้นแขน จะได้รับผลกระทบโดยตรงจากท่าทางการจับพวงมาลัยซึ่งบังคับให้เราต้องงอหลังโดยปริยาย ขณะที่ดวงตาและกล้ามเนื้อใบหน้ามักเกร็งจากการเพ่งมองในระยะไกล อาการเหล่านี้บรรเทาได้ด้วยการทำ Exercise สไตล์ต่างๆ เหล่านี้

## 5 ท่าออกกำลังกาย ปลอดภัยจากการปวด จากการขับรถ

### 1. ท่าพนมมือไขว้หลัง คลายปวดช่วงเอว

ทำนี้ช่วยคืนรูปที่ถูกต้องให้กระดูกสันหลังกลับมาเหยียดตรง หลังจากนั่งงอมานาน ทำได้ง่ายๆ ด้วยการนั่งเหยียดหลังยืดอก จากนั้นประกบมือสองข้างเป็นท่าพนมมือไว้ที่กลางหลังเหยียดหลังตรงค้างไว้ประมาณ 10 วินาที แล้วทำซ้ำจนรู้สึกดีขึ้น

### 2. ท่าจิกเท้า คลายปวดน่องและข้อเท้า

ทำนี้บอกเลยว่ายิ่งทำตอนถอยรถเข้าที่จอดยิ่งฟิน หาช่วงว่างๆ ละท่าออกจากคันเร่งและเบรกมาวางราบกับพื้น ยกส้นเท้าขึ้นคล้ายท่าเขย่งจนรู้สึกเกร็งน่องและต้นขา ทำที่ละข้างค้างไว้ 20 วินาที เมื่อติดไฟแดงรอบใหม่ก็ทำซ้ำได้เรื่อยๆ



### 3. ท่าเหยียดต้นคอ คลายปวดกล้ามเนื้อคอด้านข้าง

พักมือจากพวงมาลัยแล้วมาบริหารคอและบ่ากัน ยกมือข้างหนึ่งขึ้นเหนือศีรษะ เอื้อมไปจับใบหูอีกฝั่ง แล้วกดศีรษะให้เอียงมาฝั่งเดียวกับมือข้างที่ยก กดจนรู้สึกตึงคอและบ่า ทำค้างไว้ 10-15 วินาที แล้วเปลี่ยนข้างทำซ้ำอีก 5-10 เซ็ต

### 4. กดจุดที่ท้ายทอย คลายความเมื่อยลำ

สาวกที่ชอบการนวดศีรษะห้ามพลาด เพราะทำนี้ช่วยคลายความเมื่อยจากการเพ่งสายตานานๆ และทำให้ตื่นตัวได้ดี โดยให้ใช้สองฝ่ามือประคองท้ายทอยไว้ ใช้นิ้วโป้งนวดกดจุดไล่ตั้งแต่แนวตั้งหูไปถึงท้ายทอย กดค้างไว้สักพัก หรือจะใช้การแหงนหน้าเชิดคางขึ้นเพื่อช่วยเพิ่มแรงกดก็ได้

### 5. โยคะใบหน้า สร้างความสุขและผ่อนคลาย

สังเกตไหมว่าเวลาเพ่งสายตานานๆ หน้าที่ชักเริ่มตึงไปด้วย เพราะบนใบหน้าเรามีกล้ามเนื้อมากกว่า 50 มัด เราจึงควรบริหารกล้ามเนื้อส่วนนี้ด้วย เริ่มต้นง่ายจากการยิ้มให้กว้างที่สุดเท่าที่จะทำได้ ขยับปากจู๋ไปซ้ายทีขวาที ย่นจมูก ทำแก้มป้องอ้าปากกว้างๆ นอกจากจะเหยียดกล้ามเนื้อแล้ว ยังสร้างรอยยิ้มให้คนข้างๆ ไปในตัวได้ด้วย

ทราบไหมว่าการบริหารร่างกายง่ายๆ ขณะขับรถที่เอามาฝากข้างต้น นอกจากจะช่วยคลายความเมื่อยล้าได้อยู่หมัดแล้ว การเคลื่อนไหวร่างกายบ่อยๆ หลังอยู่ท่าเดิมมานาน ยังช่วยกระตุ้นการหลั่งฮอร์โมนเอ็นโดรฟินออกมาได้ดี ช่วงเวลาที่เครียดจัดจากการขับรถรับรองเลยว่าเจ้าสารแห่งความสุขสารนี้ จะช่วยเยียวยาคุณได้เป็นอย่างดีแน่นอน



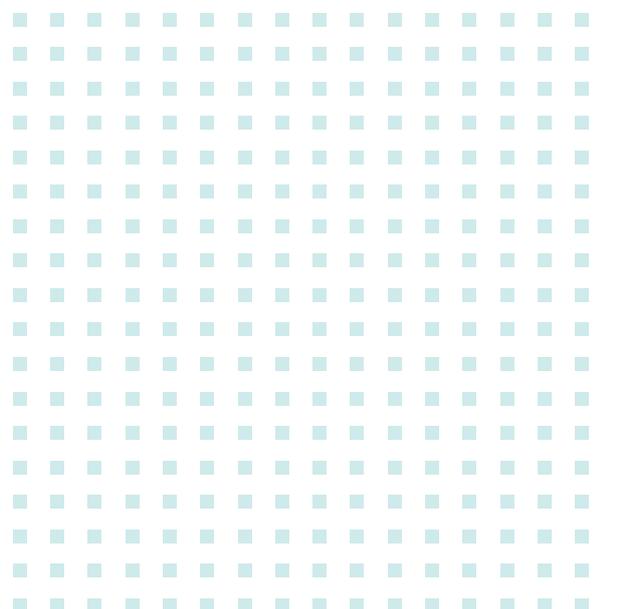


# อาหารในจาน สะท้อนการจัดการชีวิตคุณ

บ่อยครั้งที่คนในสังคมกำหนดให้การรับประทานอาหารเป็นกิจกรรมกระชับความสัมพันธ์ระหว่างกัน นอกจากร้านที่เหมาะสมและเมนูที่โดดเด่นจะช่วยให้เกิดบรรยากาศแห่งความประทับใจแล้ว การจัดการกับอาหารในจานของคนแต่ละคนยังสามารถบ่งชี้ถึงบุคลิกภาพและลักษณะนิสัยพื้นฐานได้อย่างไม่น่าเชื่อ ดังเช่นที่ Juliet A. Boghossian ผู้เชี่ยวชาญด้านอาหารเชิงพฤติกรรม ซึ่งก่อตั้ง [www.food-ology.com](http://www.food-ology.com) กล่าวไว้ว่า “you are HOW you eat” นั่นเอง

**ละเอียดถี่ถ้วน** หากคุณเป็นคนประเภทที่มีความสุขกับอาหารในจานได้อย่างไม่รีบร้อน แสดงว่าคุณมีความภูมิใจในตนเองพอสมควร สามารถควบคุมอารมณ์ได้ดี จึงแทบไม่เคยมีใครได้เห็นคุณอารมณ์เสียหรือร้องไห้เลย และคุณก็ไม่ร้อนรนกับแรงกดดันของคนรอบข้างเช่นเดียวกัน จนบางครั้งคนทั่วไปอาจรู้สึกหงุดหงิด และมองว่าคุณเป็นคนเห็นแก่ตัว รวมถึงไม่ให้ความสำคัญกับผู้อื่น ในแง่ของการทำงาน คุณมีความเชื่อมั่นในคุณภาพมากกว่าระยะเวลา แต่อย่าลืมนำงานบางอย่างเมื่อเสร็จไม่ทันเวลาก็ถือเป็นงานที่ไร้คุณค่าไปในพริบตาเช่นเดียวกัน

**รวดเร็วรีบเร่ง** การเคี้ยวอาหารเกินสิบคำแทบจะไม่เคยเกิดขึ้นกับคุณเลย!!! คุณเก่งในการทำงานหลายอย่าง มีความสามารถในการแข่งขัน ทะเยอทะยาน ความคิดของคุณมักจะนำหน้าการกระทำไปไกลแล้วเสมอ บางครั้งเพื่อนร่วมงานอาจมองว่าคุณเป็นคนจุกจิก และคุณมักคาดหวังให้งานเสร็จก่อนกำหนดอยู่เรื่อย คุณเป็นคนมีน้ำใจและให้ความสำคัญกับความรู้สึกของผู้อื่น แต่ไม่ค่อยมีเวลาให้ตัวเอง อย่าลืมนำพื้นที่ส่วนตัวและสนุกกับมันบ้าง นอกจากนี้โปรดจำไว้ว่าการรับประทานอาหารเร็วเกินไปนั้นไม่ดีต่อสุขภาพ คุณควรรักษาสมดุลชีวิตให้พอเหมาะจะดีกว่า



**จัดแบ่งส่วน** แดงกวาสีเขียววางเรียงเคียงคู่แครอทสีส้ม เว้นระยะห่างจากเนื้อสัตว์พอประมาณ อีกด้านหนึ่งของจานคือมันนวดและขนมปัง ต้องกินผักให้หมดก่อนจึงค่อยกินเนื้อ หลังจากนั้นจึงค่อยต่อด้วยแบ่ง... คุณเป็นคนรักความสมบูรณ์แบบ พยายามหลีกเลี่ยงสถานการณ์ที่ยุ่งเหยิงทุกอย่างซึ่งอาจเกิดขึ้น ทักษะการจัดการองค์กรช่วยให้คุณติดตามภาระที่อยู่ในมือรวมถึงความรับผิดชอบอื่นๆ ที่อาจมีความเกี่ยวข้องกับตัวคุณเองด้วย แต่คุณควรยืดหยุ่นมากกว่านี้ มีความประนีประนอมให้แก่ตนเองบ้าง เพื่อกระชับความสัมพันธ์กับผู้คนซึ่งอยู่รอบตัวคุณให้แน่นแฟ้นยิ่งขึ้น

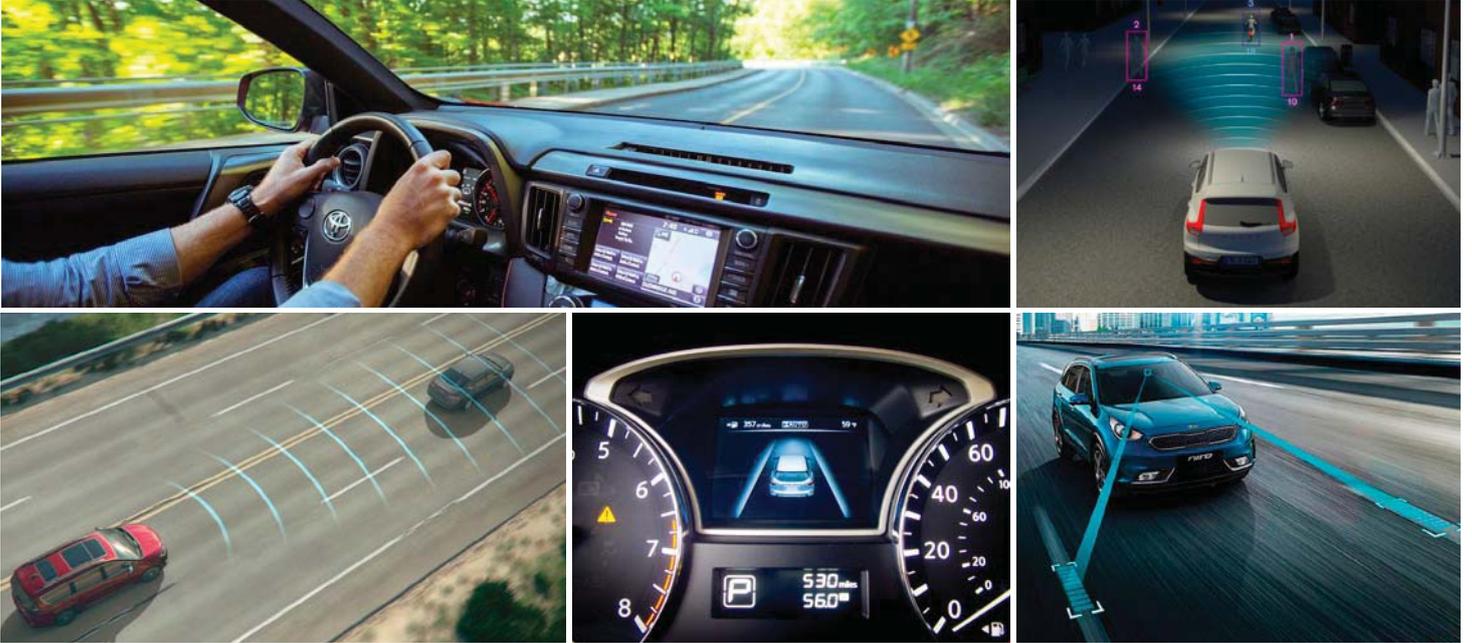
**ผสมปนเป** เต้าเจี้ยวหลนผสมน้ำพริกอ่อน ยำปลาชุกฟูคลุกหมึก ผัดไข่เค็ม ฯลฯ หากคุณเป็นคนชอบตักอาหารหลายอย่างผสมเข้าด้วยกัน แสดงว่าคุณกล้าเผชิญหน้ากับความท้าทายใหม่ๆ สามารถแบกรับความรับผิดชอบหลายอย่างพร้อมกันได้ คุณมีความเป็นมิตรและมีความสัมพันธ์ที่ดีกับคนที่อยู่รายล้อม แต่มักขาดความสามารถในการจัดลำดับความสำคัญของสิ่งต่างๆ จึงควรฝึกฝนในเรื่องนี้ แล้วคุณจะพบว่าการจัดจ้อกับสิ่งใดสิ่งหนึ่งอย่างจริงจังและทำมันอย่างทุ่มเท จะมอบผลตอบแทนอย่างที่คุณคาดไม่ถึงเลยทีเดียว



**ได้หมดไม่เกี่ยง** หากคุณเป็นคนชอบลองของแปลก กินได้ทุกอย่างตั้งแต่ลูกตาวัวยันหมีขั้วโลก คุณเป็นคนที่ใครๆ ก็อยากเป็นเพื่อนด้วย ผู้คนชื่นชมในความกล้าหาญและพยายามที่จะเป็นแบบคุณ คุณชอบที่จะเสี่ยง แม้บ่อยครั้งต้องเดิมพันด้วยทรัพย์สินมากมาย กล้าคิดและทำสิ่งใหม่ๆ ในแง่มุมของความรัก คุณต้องการคนที่เข้าใจและคอยอยู่เคียงข้าง คุณพร้อมมองข้ามเรื่องอายุ การศึกษา และสถานะทางสังคม เมื่อรักใคร่คุณจะไม่สนอดีต ซึ่งอาจยังมีความพัวพันจนทำให้คุณถูกเข้าใจผิดก็ตามที

**ช่างถามช่างเลือก** พิซซาฮาวายเอียนเปลี่ยนแฮมเป็นเบคอนเพิ่มหอมหัวใหญ่ใส่ซอสเทาซันไอส์แลนด์ หมูหมักผัดใบคะน้า ไม่เอาก้าน ผัดปานกลาง ไม่ใส่น้ำตาลและผงชูรส... คุณมีคำขอเฉพาะเจาะจงมากมายสำหรับอาหารแต่ละมื้อ เพราะคุณอยู่ในสภาพแวดล้อมที่สบายและปลอดภัยมาก่อน คุณจึงเป็นคนที่รักษาสีทธิ์ มีความอยากรู้อยากเห็น เปิดเผย ไม่กลัวที่จะเอยถาม รวมถึงบอกความต้องการและความรู้สึกของคุณกับใครๆ แม้จะรู้ว่าตัวเองชอบและไม่ชอบอะไร แต่การได้ลองสิ่งใหม่ๆ จะช่วยเผยสิ่งที่คาดไม่ถึงเกี่ยวกับตัวคุณเอง

**เตรียมพร้อมทีละคำ** สเต็กเนื้อและไส้กรอกเยอรมัน ถูกหั่นเป็นชิ้นพร้อมกิน สปาเกตตีมีวนเป็นคำๆ อยู่ในจาน การเตรียมพร้อมเบอร์รี่บั้งชี้ว่าคุณเป็นตัวอย่างของนักคิดหัวก้าวหน้า คุณมักพิจารณาว่าการกระทำครั้งนี้จะนำไปสู่การเปลี่ยนแปลงที่ดีได้อย่างไร คุณมีฝันที่ยิ่งใหญ่และทำงานอย่างหนักเพื่อก้าวขึ้นสู่จุดสูงสุด ในความสัมพันธ์ คุณมักจะมองหาคนที่มีความหมายระยะยาวอันยิ่งใหญ่ แต่จงระวังว่าการวางแผนของคุณจะทำให้คุณอดเฟลิดเฟลิดกับช่วงเวลาปัจจุบันอนาคตจะให้ผลตอบแทนมากขึ้นเมื่อคุณสนุกกับวันนี้ในทุกย่างก้าว



# กล้องหน้ารถ VS ความปลอดภัย

สิ่งที่ต้องระวังเมื่อใช้รถยนต์ที่มีระบบกล้องหน้ารถทำงานร่วมกับระบบความปลอดภัย

ปฏิเสธไม่ได้ว่าเทคโนโลยีด้านความปลอดภัยของรถยนต์ในปัจจุบันมีการพัฒนาอย่างต่อเนื่อง และมีความล้ำสมัยอย่างมาก โดยเฉพาะระบบที่ช่วยเหลือผู้ขับขี่ในกลุ่มที่จะต้องใช้ระบบกล้องหรือสัญญาณเรดาร์ที่อยู่ด้านหน้ารถ เพื่อนำข้อมูลเข้าสู่การประมวลผลเพื่อสั่งการ ซึ่งตรงนี้ผู้ขับขี่ควรระวังอย่าไว้ใจแบบเต็มร้อยเปอร์เซ็นต์ นั่นเพราะระบบพื้นฐานของบ้านเรา บวกกับการดูแลเอาใจใส่ของผู้ใช้นั้น อาจจะทำให้การทำงานของระบบไม่สมบูรณ์หรือไม่เต็มประสิทธิภาพได้

สำหรับระบบที่กล่าวข้างต้นนั้น จะเป็นระบบความปลอดภัยที่อยู่ในกลุ่มระบบความปลอดภัยก่อนการชน (Pre-Collision System) ระบบเตือนเมื่อออกนอกเลนพร้อมพวงมาลัยหน่วงอัตโนมัติ (Lane Departure Alert with Steering Assist) ระบบควบคุมและปรับลดความเร็วอัตโนมัติพร้อมช่วยควบคุมรถให้อยู่กลางเลน (Dynamic Radar Cruise Control with Lane Tracing Assist) หรือพวกระบบปรับความเร็วอัตโนมัติ (Adaptive Cruise Control)

ระบบเหล่านี้ต่างต้องการการนำเข้าสู่ข้อมูลที่มาจากกล้องหรือเรดาร์ที่อยู่ข้างหน้า เช่น ระยะห่างรถยนต์คันหน้า การตรวจจับสิ่งกีดขวางที่อยู่ด้านหน้า รวมถึงการยึดภาพของเส้นถนน และเส้นด้านข้างถนนเพื่อใช้ในการรักษาช่องทางของตัวรถ ดังนั้นความเสี่ยงที่จะก่อให้เกิดโอกาสที่ระบบไม่ทำงาน หรือทำงานผิดพลาดนั้นจะมาจากหลายจุดประกอบกัน เช่น

- ความสกปรกของด้านหน้าตัวรถ โดยเฉพาะเมื่อคุณต้องขับผ่านสภาพที่ฝนตก เปียก หรือผ่านแอ่งโคลน ซึ่งอาจ

จะทำให้กล้องหน้ารถหรือตัวส่งสัญญาณถูกปกคลุมด้วยไอน้ำ ละอองน้ำ หรือเศษคราบโคลน จนทำให้ไม่สามารถส่งสัญญาณออกไปเพื่อเก็บข้อมูลได้

- ทักษะวิสัยด้านหน้า โดยเฉพาะเมื่อฝนตกหนักหรือหมอกลงจัด ซึ่งอาจจะทำให้อุปกรณ์เหล่านี้ไม่สามารถจับภาพหรือมีสิ่งกีดขวางการส่งสัญญาณเพื่อตรวจสอบระยะห่างจากรถยนต์คันหน้าได้
- ความสมบูรณ์ของเส้นสัญญาณบนถนน อาทิ ระบบเตือนเมื่อออกนอกเลนพร้อมพวงมาลัยหน่วงอัตโนมัติ ระบบควบคุมและปรับลดความเร็วอัตโนมัติพร้อมช่วยควบคุมรถให้อยู่กลางเลน ระบบเหล่านี้ต้องใช้การตรวจจับเส้นแบ่งช่องทางหรือเส้นที่อยู่ข้างถนนเพื่อใช้ในการวิเคราะห์และประมวลผลการแล่น เพื่อให้ตัวรถอยู่ในช่องทางของตัวเอง แต่ด้วยสภาพถนนในบ้านเราที่บางเส้นก็ไม่มีเส้นจราจร หรือถ้ามีก็ชำรุด หรืออาจจะไม่มีความคมชัดดีพอทำให้ระบบเหล่านี้อาจจะไม่สามารถจับภาพได้ และทำให้การทำงานของระบบไม่เต็มประสิทธิภาพ

ระบบพวกนี้ถูกออกแบบมาเพื่อช่วยเหลือผู้ขับขี่หรือ Driver Aid Assist ก็จริง แต่ด้วยปัจจัยภายนอกหลายอย่างซึ่งผลต่อการทำงาน ดังนั้น ในฐานะที่เป็นผู้ขับขี่ บางครั้งควรใช้ความระมัดระวัง และต้องตื่นตัวตลอดเวลาในขณะที่ขับขี่ เพราะอาจจะมีในบางจังหวะที่ระบบอาจจะไม่ทำงานเพราะความบกพร่องจากสาเหตุที่เรายกมาให้อ่านข้างต้น ดังนั้น ผู้ขับขี่ที่มีรถยนต์ซึ่งติดตั้งระบบเหล่านี้ ควรจะใช้ความระมัดระวังอย่างเต็มที่

- **ภาค 1** โคราช 440/12-14 ถ.มิตรภาพ-หนองคาย ต.ในเมือง อ.เมือง จ.นครราชสีมา 30000 โทร. 044-426-400 แฟกซ์ 044-426-499  
อุบลราชธานี 941/24-25 ถ.ชยางกูร ต.ในเมือง อ.เมือง จ.อุบลราชธานี 34000 โทร. 045-477-477 แฟกซ์ 045-477-400-1  
ศรีสะเกษ 276/14 หมู่ที่ 8 ต.โพธิ์ อ.เมือง จ.ศรีสะเกษ 33000 โทร. 045-614-744 แฟกซ์ 045-614-750  
สุรินทร์ 966/9 ถ.หลักเมือง ต.ในเมือง อ.เมือง จ.สุรินทร์ 32000 โทร. 044-515-511 แฟกซ์ 044-515-650  
ปากช่อง 680 ถ.มิตรภาพ ต.ปากช่อง อ.ปากช่อง จ.นครราชสีมา 30130 โทร. 044-316-812, 044-316-815 แฟกซ์ 044-316-814  
ยโสธร 109 ถ.อุทัยรามฤทธิ์ ต.ในเมือง อ.เมือง จ.ยโสธร 35000 โทร. 045-712-319 แฟกซ์ 045-712-320  
ชัยภูมิ 141/20 หมู่ที่ 6 ถ.ชัยภูมิ-สีคิ้ว ต.ในเมือง อ.เมือง จ.ชัยภูมิ 36000 โทร. 044-816-150 แฟกซ์ 044-816-152
- **ภาค 2** หาดใหญ่ 59/23, 25, 27 ถ.จตุตถสุนทร ต.หาดใหญ่ อ.หาดใหญ่ จ.สงขลา 90110 โทร. 074-222-400 แฟกซ์ 074-222-400 ต่อ 118  
สุราษฎร์ธานี 141/89-90 ถ.กาญจนวิถี ต.บางกุ้ง อ.เมือง จ.สุราษฎร์ธานี 84000 โทร. 077-916-400 แฟกซ์ 077-916-499  
นครศรีธรรมราช 44-44/1 ถ.พัฒนาการคูขวาง ต.ในเมือง อ.เมือง จ.นครศรีธรรมราช 80000 โทร. 075-305-400 แฟกซ์ 075-305-499  
ตรัง 117/8-9 หมู่ที่ 2 ถ.โคกหล่อ อ.เมือง จ.ตรัง 92000 โทร. 075-201-400 แฟกซ์ 075-201-499  
ภูเก็ต 58/10-11 หมู่ที่ 6 หมู่บ้านเพิ่มสินธานี ต.รัชฎา อ.เมือง จ.ภูเก็ต 83000 โทร. 076-361-400 แฟกซ์ 076-361-402, 076-361-499  
กระบี่ 235/7-8 หมู่ที่ 11 ถ.เพชรเกษม ต.กระบี่น้อย อ.เมือง จ.กระบี่ 81000 โทร. 075-650-777 แฟกซ์ 075-650-780
- **ภาค 3** ชลบุรี 51/11-12 หมู่ที่ 2 ถ.เสมีต อ.เมือง จ.ชลบุรี 20000 โทร. 038-103-400 แฟกซ์ 038-103-499  
พัทยา 249/1 หมู่ที่ 6 ถ.สุขุมวิท ต.นาเกลือ อ.บางละมุง จ.ชลบุรี 20150 โทร. 038-933-400 แฟกซ์ 038-933-499  
ระยอง 2/2-3 ถ.สุขุมวิท ต.ท่าประดู่ อ.เมือง จ.ระยอง 21000 โทร. 038-997-400 แฟกซ์ 038-997-499  
สระบุรี 93/2-5 หมู่ที่ 2 ตำบลตะกุด อำเภอเมืองสระบุรี จังหวัดสระบุรี 18000 โทร. 036-343-400 แฟกซ์ 036-343-499  
ปราจีนบุรี 47/1 ถ.ปราจีนตคาม ต.หน้าเมือง อ.เมือง จ.ปราจีนบุรี 25000 โทร. 037-215-355 แฟกซ์ 037-215-360  
ฉะเชิงเทรา 197/2-3 ถ.สุขประยูร ต.หน้าเมือง อ.เมือง จ.ฉะเชิงเทรา 24000 โทร. 038-088-449 แฟกซ์ 038-088-421  
จันทบุรี 181 ถ.ขวาง ต.ตลาด อ.เมือง จ.จันทบุรี 22000 โทร. 039-322-161 แฟกซ์ 039-322-160  
สระแก้ว 304 ถ.สุวรรณศร ต.สระแก้ว อ.เมือง จ.สระแก้ว 27000 โทร. 037-241-018 แฟกซ์ 037-241-031
- **ภาค 4** เชียงใหม่ 160/1 ถ.เชียงใหม่-ลำปาง ต.ป่าตัน อ.เมือง จ.เชียงใหม่ 50300 โทร. 053-107-400 แฟกซ์ 053-107-499  
นครสวรรค์ 1311/22 หมู่ที่ 10 ต.นครสวรรค์คัก อ.เมือง จ.นครสวรรค์ 60000 โทร. 056-219-600 แฟกซ์ 056-219-699  
พิษณุโลก 729/22-23 ถ.มิตรภาพ ต.ในเมือง อ.เมือง จ.พิษณุโลก 65000 โทร. 055-909-400 แฟกซ์ 055-909-499  
ลำปาง 363, 365 ถ.ไฮเวย์ ลำปาง-งาว ต.สวนดอก อ.เมือง จ.ลำปาง 52100 โทร. 054-237-800 แฟกซ์ 054-237-899  
เชียงราย 188/23-24 หมู่ที่ 22 ต.รอบเวียง อ.เมือง จ.เชียงราย 57000 โทร. 053-153-388 แฟกซ์ 053-153-390  
กำแพงเพชร 512, 514 ถ.เจริญสุข ต.ในเมือง อ.เมือง จ.กำแพงเพชร 62000 โทร. 055-237-800 แฟกซ์ 055-237-899
- **ภาค 5** ขอนแก่น 272/22-26 หมู่ที่ 12 ถ.มิตรภาพ ต.เมืองเก่า อ.เมือง จ.ขอนแก่น 40000 โทร. 043-209-400 แฟกซ์ 043-209-499  
ร้อยเอ็ด 49/6-7 ถ.เทวภิบาล ต.ในเมือง อ.เมือง จ.ร้อยเอ็ด 45000 โทร. 043-619-400 แฟกซ์ 043-619-499  
อุดรธานี 119/11-12 หมู่ที่ 14 ต.หมากแข้ง อ.เมือง จ.อุดรธานี 41000 โทร. 042-215-400 แฟกซ์ 042-215-499  
สกลนคร 390/15-16 หมู่ที่ 11 ถ.สกล-อุดร ต.ธาตุเชิงชุม อ.เมือง จ.สกลนคร 47000 โทร. 042-700-200 แฟกซ์ 042-700-219  
เพชรบูรณ์ 3/21 ถ.สามัคคีชัย ต.ในเมือง อ.เมือง จ.เพชรบูรณ์ 67000 โทร. 056-713-155 แฟกซ์ 056-713-166  
หนองคาย 300/2 หมู่ที่ 10 ถ.มิตรภาพ ต.โพธิ์ชัย อ.เมือง จ.หนองคาย 43000 โทร. 042-042-411-946-7, 042-411-949 แฟกซ์ 042-411-948  
มุกดาหาร 12 ถ.วิวิธสุการ ต.มุกดาหาร อ.เมือง จ.มุกดาหาร 49000 โทร. 042-614-315 แฟกซ์ 042-614-312  
กาฬสินธุ์ 297/1 ถ.เทศบาล 23 อ.เมือง จ.กาฬสินธุ์ 46000 โทร. 043-811-325 แฟกซ์ 043-811-336  
เลย 24/10 ถ.ร่วมจิตร์ ต.กุดป่อง อ.เมือง จ.เลย 42000 โทร. 042-811-502 แฟกซ์ 042-811-508
- **ภาค 6** ชุมพร 55/11 หมู่ที่ 1 ต.บ้านนา อ.เมือง จ.ชุมพร 86190 โทร. 077-529-400 แฟกซ์ 077-529-499  
นครปฐม 511 ถ.เทศบาล ต.พระประโทน อ.เมือง จ.นครปฐม 73000 โทร. 034-245-400 แฟกซ์ 034-245-499  
อยุธยา 257/3 หมู่ที่ 5 ต.ไผ่ลิง อ.พระนครศรีอยุธยา จ.อยุธยา 13000 โทร. 035-735-400 แฟกซ์ 035-735-499  
ปราณบุรี 502/14-15 หมู่ที่ 2 ถ.เพชรเกษม ต.วังกัฟง อ.ปราณบุรี จ.ประจวบคีรีขันธ์ 77120 โทร. 032-825-515 แฟกซ์ 032-825-520  
กาญจนบุรี 974/184 หมู่ที่ 3 ถ.แสงชูโต ต.ท่าม่วง อ.ท่าม่วง จ.กาญจนบุรี 71110 โทร. 034-613-054-9 แฟกซ์ 034-613-060  
สุพรรณบุรี 64/23 ถ.เนตรแก้ว ต.ท่าพี่เลี้ยง อ.เมือง จ.สุพรรณบุรี 72000 โทร. 035-526-025 แฟกซ์ 035-526-027
- **กรุงเทพฯ** นนทบุรี The Idea 105/6-105/7 หมู่ 9 ตำบลบางพูด อำเภอปากเกร็ด จ.นนทบุรี โทร. 02-762-4224 แฟกซ์ 02-962-6691  
สมุทรสาคร 923/27 ถ.เศรษฐกิจ 1 ต.มหาชัย อ.เมือง จ.สมุทรสาคร 74000 โทร. 034-425-642 แฟกซ์ 034-425-433  
ลาดกระบัง 2484/1 ถนนลาดกระบัง แขวงลาดกระบัง เขตลาดกระบัง กรุงเทพฯ 10520 โทร. 02-327-0241 แฟกซ์ 02-327-0240  
หลักสี่ 76/1 ถ.แจ้งวัฒนะ แขวงอนุสาวรีย์ เขตบางเขน กรุงเทพฯ 10220 โทร. 02-762-4225 แฟกซ์ 02-970-1749  
เยาวราช 23/34-35 ถ.ตรีมิตร แขวงตลาดน้อย เขตสัมพันธวงศ์ กรุงเทพฯ 10100 โทร. 02-232-2999 แฟกซ์ 02-236-3132-3  
บางแค 97, 99 ถ.กาญจนาภิเษก แขวงหลักสอง เขตบางแค กรุงเทพฯ 10160 โทร. 02-803-8000 แฟกซ์ 02-803-8013  
บางนา อาคารบางนาทาวเวอร์ เอ เลขที่ 2/3 หมู่ที่ 14 ถ.บางนาตราด กิโลเมตรที่ 6.5 ต.บางแก้ว อ.บางพลี จ.สมุทรปราการ 10540 โทร. 02-777-3555 แฟกซ์ 02-777-3783  
บางใหญ่ 80/149 หมู่ที่ 6 หมู่บ้านบางใหญ่ชิตี ถ.กาญจนาภิเษก ต.เสาธงหิน อ.บางใหญ่ จ.นนทบุรี 11140 โทร. 02-595-0390 แฟกซ์ 02-595-0459  
รามอินทรา 327, 329 ถ.รามอินทรา แขวงมีนบุรี เขตมีนบุรี กรุงเทพฯ 10510 โทร. 02-517-9894, 02-517-9802-3, 02-517-9805-7, 02-517-9809-14 แฟกซ์ 02-517-9896, 02-517-9808

**เจ้าของ** ฝ่ายสื่อสารองค์กรและประชาสัมพันธ์ ธุรกิจสินเชื่อยานยนต์ ธนาคารกรุงศรีอยุธยา จำกัด (มหาชน)

**โทร. 02-708-8130-3 อีเมล : [krungsriauto@krungsri.com](mailto:krungsriauto@krungsri.com)**

**ร่วมสร้างสรรค์เนื้อหาและศิลปกรรมโดย**

บริษัท เปเปอร์คอร์ดส์ จำกัด โทร. 08-1513-4971, 08-1919-5315 อีเมล : [paperchorus@hotmail.com](mailto:paperchorus@hotmail.com)



[krungsriauto.com](http://krungsriauto.com)



krungsri  
Auto

เครือ MUFG หนึ่งใน  
สถาบันการเงินที่ใหญ่ที่สุดในโลก



สินเชื่อเพื่อคนมีมอเตอร์ไซค์

ต้องการเงินสด มอเตอร์ไซค์ของคุณช่วยได้

จะขยายธุรกิจหรือปลดภาระหนี้ ปิดมาที่  
คาร์ ฟอรั แคช ทุกสาขา สบายใจ หายห่วง

- บิ๊กไบค์ ฟ่อนสบายสูงสุด 48 เดือน
- มอเตอร์ไซค์ขนาดเล็กฟ่อนสบายสูงสุด 36 เดือน