



krungsri
Auto

A member of  MUFG
a global financial group

Krungsri Auto Magazine

Things You Need to Know about Auto Finance

Vol.10 No.1
January-February 2018



รถ
สะท้อน
ตัวตน



สแกน QR Code
สำหรับนิตยสารออนไลน์

Content

Krungsri Auto's Talk	3
Dealer Society	4



Dealer Talk

14

"อโต้ แกลเลอรี"
กับบทสรุปของทุกความดีเยี่ยม



17

"โซคอนันต์มอเตอร์"
กับทศวรรษแห่ง
ความสำเร็จ

Live with Passion

20

คนสำราญ งานสำเร็จ



Fin Talk	22
Auto Gadget	23
Enjoy the Ride	24
Chill Out	26
Best of the Month	28
Krungsri Auto Movement	30



ประสบการณ์ใหม่กับกรุงศรี ออโต้

"กรุงศรี ออโต้" ผู้นำธุรกิจสินเชื่อยานยนต์ เครือธนาคารกรุงศรีอยุธยา จำกัด (มหาชน) ให้บริการสินเชื่อ ยานยนต์ครบวงจร ได้แก่ สินเชื่อเพื่อคนมีรถ "คาร์ ฟอว์ แคช" สินเชื่อรถบ้าน "กรุงศรี รถบ้าน" สินเชื่อรถใหม่ "กรุงศรี นิว คาร์" สินเชื่อรถเดิรท์ "กรุงศรี ยูสดี คาร์" สินเชื่อรถบรรทุกใหม่ "กรุงศรี ทรัค" ซึ่งให้บริการโดยกลุ่มงานธุรกิจสินเชื่อยานยนต์ ธนาคารกรุงศรีอยุธยา จำกัด (มหาชน) สินเชื่อรถจักรยานยนต์ "กรุงศรี มอเตอร์ไซด์" สินเชื่อบิ๊ก ไบค์ "กรุงศรี บิ๊ก ไบค์" สินเชื่อบิ๊ก ไบค์มือสอง "กรุงศรี ยูสดี บิ๊ก ไบค์" และสินเชื่อเพื่อผู้แทนจำหน่ายรถยนต์ "กรุงศรี อินเวนทอรี่ ไฟแนนซ์" ซึ่งให้บริการโดย บริษัท ออยุธยา แคปปิตอล ออโต้ ลีส จำกัด (มหาชน)

ลูกค้าสามารถเลือกใช้บริการสินเชื่อของกรุงศรี ออโต้ พร้อมรับคำปรึกษาทั้งเรื่องรถและเรื่องเงิน ช่วยให้เรื่องเงินเป็นเรื่องง่าย ผ่านสาขากรุงศรี ออโต้ ทั่วประเทศ รวมทั้งสาขาของธนาคารกรุงศรีอยุธยาทั่วประเทศ หรือติดต่อ "กรุงศรี ออโต้ คอลเซ็นเตอร์" โทร 02-740-7400 กด 1 ติดตามรายละเอียดเพิ่มเติมที่ www.krungsriauto.com หรือ www.facebook.com/krungsriauto



KrungsriAuto



KrungsriAutoTV



krungsriauto.com



My Car, My Life

“เมื่อหนังสือสามารถสะท้อนตัวตนของผู้อ่าน
ได้ฉันใด รถก็สามารถสะท้อนไลฟ์สไตล์ แนวคิด
และการใช้ชีวิตของผู้ขับได้ฉันนั้น”

นี่จึงเป็นสาเหตุให้กรุงศรี ออโต้ ฉบับรับศักราช
ใหม่ ชวนคุณผู้อ่านมาเปิดท้ายรถผู้บริหารและ

ดีลเลอร์ เพื่อเกาะเกาะแนวคิดและการใช้ชีวิตที่สะท้อนผ่านรูปลักษณ์ของรถคู่มือที่แต่ละท่านเลือกใช้ ซึ่งไม่น่าเชื่อเลยว่าแม้แต่สีรถ
การตกแต่ง หรือตำแหน่งของการจัดวางสิ่งของไว้ในรถ สามารถบอกเรื่องราวของผู้ใช้ ผู้ขับใช้ได้อย่างแท้จริง

และด้วยความที่รถหนึ่งคันสามารถสะท้อนภาพลักษณ์ของผู้ใช้งานออกมาได้ราวกับเงาของความคิด ในแต่ละปีผู้ผลิตรถ
ค่ายต่างๆ ก็แข่งขันกันออกรุ่นใหม่ ดีไซน์ใหม่ สีใหม่ เพื่อตอบรับทุกไลฟ์สไตล์ผู้ใช้ได้อย่างครบถ้วน หรือหากจะเปรียบเทียบเป็น
ร้านเวปแฟชั่นก็ไม่น่าผิดนัก จากการคาดการณ์ในปี 2561 จะมีรถยนต์รุ่นใหม่เปิดตัวสู่ตลาดไม่ต่ำกว่า 7 รุ่นด้วยกัน ซึ่งนอกจาก
เรื่องของการตอบรับไลฟ์สไตล์ผู้ใช้งานที่หลากหลายแล้ว การเปิดตัวรุ่นใหม่ยังสอดคล้องกับผลวิจัยกรุงศรีที่รายงานว่า ตลาด
รถยนต์ในประเทศปี 2561-2563 มีแนวโน้มขยายตัวต่อเนื่อง ซึ่งส่งผลจากดีไซน์ใหม่ สีใหม่ เทคโนโลยีใหม่ รวมถึงแคมเปญการ
ตลาดที่ทำให้ต้องจับตามองการแข่งขันในตลาดเมืองไทยอย่างใกล้ชิด เพราะรถหนึ่งคันไม่ได้สะท้อนเฉพาะตัวตนของคนหนึ่งคน
อีกต่อไป ทว่ารถแต่ละรุ่น แต่ละคันที่ออกเดินทางสู่ท้องถนนสามารถสะท้อนภาพรวมเศรษฐกิจของทั้งประเทศนั้นๆ ได้เช่นกัน

ไพโรจน์ ชื่นครุฑ

ประธานคณะกรรมการด้านธุรกิจสินเชื่อยานยนต์

ธนาคารกรุงศรีอยุธยา จำกัด (มหาชน)



ฤกษ์งามยามดีรับปีใหม่นี้ กรุงเทพฯ ออโต้ จึงได้ถือโอกาสอันดี วันที่ 9 มกราคม 2561 เปิดสาขาขอนแก่นแห่งใหม่ โดยมี **คุณไพโรจน์ ชื่นครุฑ** ประธานคณะกรรมการเจ้าหน้าที่ด้านธุรกิจสินเชื่อ ยานยนต์ ธนาคารกรุงศรีอยุธยา จำกัด (มหาชน) **คุณกฤติยา ศรีสนธิ** กรรมการผู้จัดการใหญ่ บริษัท ออยุธยา แคปปิตอล ออโต้ ลีส จำกัด (มหาชน) **คุณเข้มชาติ สมใจจริง** ประธานหอการค้าจังหวัดขอนแก่น และ **คุณพูนศักดิ์ ฉลุพันธุ์** ผู้อำนวยการภาคธุรกิจสาขากฎมภาค 1 ธนาคารกรุงศรีอยุธยา จำกัด (มหาชน) ร่วมเป็นประธานในพิธีเปิดงาน พร้อมด้วยผู้บริหารจากส่วนกลางและส่วนภูมิภาค ตลอดจนดีลเลอร์ในพื้นที่จังหวัดขอนแก่นและจังหวัดใกล้เคียงต่างเข้าร่วมแสดงความยินดี



สมเด็จพระเจ้าวรวงศ์เธอ



เอ็นไอจี พรีเมียม คาร์



แหล่งรถผู้กอง



โก้รถบ้าน



มิตซู ขอนแก่นยนต์ไฟบูลย์



ฮอนด้ามะลิวัลย์



หอมรถบ้าน



มิตรแท็กซี่ยนต์



สมควรมอเตอร์



กลุ่มพระนคร 2000



ฮอนด้าปทุมธานี



ฮอนด้าธนบุรี

เริ่มต้นปีใหม่ด้วยกลิ่นอายของความสุขและคำอวยพรที่พวกเราชาวกรุงเทพฯ ออโต้ ต่างเดินสายนำไปมอบแต่ดีลเลอร์รถยนต์ใหม่ แทนคำขอบคุณที่สนับสนุนกรุงเทพฯ นิว คาร์ มาโดยตลอด เริ่มจากการเข้าไปสวัสดีปีใหม่ **คุณประวิตร พันธสายนะ** ผู้บริหาร บริษัท สยามนิสสัน พระนคร 2000 จำกัด **คุณประเสริฐ ดันติวัชรประกาย** บอสใหญ่แห่ง บริษัท ปทุมธานี ฮอนด้าคาร์ส์ จำกัด และ **คุณณัฏฐา-คุณณิชาภา แก้วสัมฤทธิ์** เจ้าของบริษัท ธีญูริฮอนด้าคาร์ส์ จำกัด @ ขอให้ทุกท่านมีความสุขภาพแข็งแรง มีแต่สิ่งที่ดี ยอดตัวเลขที่ดีตลอดปี 2561 นี้จะคะ



เนื่องในวันคล้ายเกิดของ คุณสุพัตรา พิรวัสกุล นายหญิงของ หจก. ณัฐพงษ์ มอเตอร์ จังหวัดหนองบัวลำภูทั้งที่ งานเซอร์ไพรส์ ก็ต้องมา แคมด้วยช่อดอกไม้สีแดงช่อใหญ่แทนของขวัญจากทีมงาน กรุงศรี มอเตอร์ไซค์ UPC 5 @ งานนี้สุขใจทั้งคู่ให้ถูกใจทั้งคู่รับ กันเลยทีเดียว



คุณอภินันท์ สงวนศักดิ์ภักดี



คุณนิรุตติ์ สกลคุ



คุณวิศรุต กุลธนพงศ์



คุณธน นิมุขกิจ

กลั่นอายความสุขในวันปีใหม่ยังคงอบอวล ล่าสุดทีมกรุงศรี มอเตอร์ไซค์ UPC 9 และ UPC 11 เข้าร่วมอวยพรปีใหม่ คุณอภินันท์ สงวนศักดิ์ภักดี เจ้าของ กลุ่มเจียงหนองคาย ผู้แทนจำหน่ายรถจักรยานยนต์ Honda Yamaha ต่อด้วย คุณนิรุตติ์ สกลคุ เจ้าของ กลุ่มสกลคุ จังหวัดหนองคาย ผู้แทนจำหน่ายรถจักรยานยนต์ Honda Yamaha, Vespa, GPX คุณวิศรุต กุลธนพงศ์ บริษัท ธนะพร มอเตอร์ (2015) จำกัด และ คุณธน นิมุขกิจ แห่ง บริษัท สมชายมอเตอร์เซลล์ จำกัด จังหวัดพระนครศรีอยุธยา



คุณเกตุสุดา ปิติเจริญกิจ



คุณวิทวัธ สมพันธ์



คุณคุณากร ฐระหาญ

ต่อกันที่ความดีความชอบของกรุงศรี ออโต้ สาขากระบี่กันบ้าง ตลอดเดือนมกราคมที่ผ่านมาทีมกันหอบหิ้วคำอวยพรปีใหม่ไปมอบให้กับบิลเดอร์ทั้งรถใหม่และรถมือสองอย่างแข็งขัน เริ่มจาก คุณเกตุสุดา ปิติเจริญกิจ แห่ง บริษัท มิตรชูเกียรติยนต์กระบี่ จำกัด ต่อด้วย คุณวิทวัธ สมพันธ์ ผู้บริหาร บริษัท วังกระบี่ จำกัด คุณคุณากร ฐระหาญ บริษัท ดุสิตอโต้เซลล์ จำกัด คุณโชติวัฒน์ เอี่ยมสุภาพร บริษัท อนุภาพมอเตอร์เซลล์ จำกัด สาขากระบี่ และปิดท้ายด้วยการเข้าสวัสดิ์ปีใหม่ คุณวิฑิต บุญธีระเลิศ แห่ง วิฑิต ทวียนต์การ เดินท์รถมือสองรายใหญ่ในจังหวัดกระบี่



คุณโชติวัฒน์ เอี่ยมสุภาพร



คุณวิฑิต บุญธีระเลิศ



คุณอนุวัตร วัชรพงศ์



คุณภาวิณี วิชยานุโรจน์



คุณเชาว์ รัตนนิพล



คุณกัลยาณี ประภาสรัตน์



คุณอรสุมา ลิ้มสถายุรัตน์



คุณวิฑูรวิทย์ ปิยะณัตต์พูล



คุณนนกร บริสุทธิญาณิ



คุณชนิดา จรัสโชคชัย

ด้านทีมกรุงศรี ออโต้ สาขาชุมพร ก็ไม่น้อยหน้า ออกไปขอขอบคุณดีลเลอร์รถใหม่ไม่เว้นวัน เริ่มจาก คุณอนุวัตร วัชรพงศ์ บริษัท อีซูซุ สุพรรณภูมิชุมพร จำกัด คุณภาวิณี วิชยานุโรจน์ บริษัท ชุมพรซอนต้า ออโตโมบิล จำกัด คุณเชาว์ รัตนนิพล บริษัท มาสด้าชุมพร จำกัด คุณกัลยาณี ประภาสรัตน์ บริษัท มิตซูซุชุมพร จำกัด คุณอรสุมา ลิ้มสถายุรัตน์ บริษัท โตโยต้าชุมพร จำกัด คุณวิฑูรวิทย์ ปิยะณัตต์พูล บริษัท เอ็มจี ชุมพร จำกัด คุณนนกร บริสุทธิญาณิ บริษัท ระนองซอนต้าคาร์ส จำกัด และ คุณชนิดา จรัสโชคชัย บริษัท อีซูซุระนอง จำกัด



คุณจักรกฤษณ์ และคุณสุกัญญา พงศ์ธนารักษ์



คุณจักรพันธ์ พงศ์ธนารักษ์

ข้ามฟากมายังแดนดินถิ่นอีสานกันบ้าง กรุงเทพฯ ออโต้ สาขากาฬสินธุ์ ยกทีมกรุงศรี ยูสดี คาร์ เติมน้ำมันไปอวยพรปีใหม่แก่ดีลเลอร์รถมือสอง นำกระเช้าไปสวัสดี คุณจักรกฤษณ์ และ คุณสุกัญญา พงศ์ธนารักษ์ สองผู้บริหารคนเก่งแห่ง สมเด็จพระเจ้าอยู่หัวมหาวชิราลงกรณ จังหวัดกาฬสินธุ์ และร่วมอวยพรในวันคล้ายวันเกิดคุณสุกัญญา อีกดีลเลอร์รถมือสองคนสำคัญ ได้แก่ คุณจักรพันธ์ พงศ์ธนารักษ์ บอสใหญ่แห่ง กาฬสินธุ์รุ่งเรือง ซึ่งทางทีมงานกรุงศรี ออโต้ ก็ได้เข้าไปสวัสดีปีใหม่และร่วมอวยพรวันเกิดเนื่องในโอกาสวันคล้ายวันเกิดในเดือนมกราคมที่ผ่านมาด้วยเช่นกัน



ส่วนบ้านใกล้เรือนเคียงอย่าง กรุงเทพฯ ออโต้ สาขาร้อยเอ็ด ก็ได้นำกระเช้าของขวัญเข้าร่วมอวยพร กลุ่ม บจก.ราชามอเตอร์ @ ทางสาขาฝากกระซิบดั่งๆ ว่าสวัสดีปีใหม่ 2561 ขอให้กิจการรุ่งเรืองยิ่งๆ ขึ้นไปค่ะ



คุณสมชาย เทอดทัพนันต์



คุณนิกร โลมบุตร



คุณสมโชค ช่วยบำรุง



คุณกิตติ ภัคดีคง



คุณประสาร อู่ประสิทธิ์



คุณนริศรา เชื้อถือ



คุณวิรัช โลหะผล



คุณจิรศักดิ์ วิทย์กิตติลักษณ์



คุณธนกศักดิ์ บุญครองปรีชาญ



คุณเจษฎา รักดีแซ

ส่วนดีเลอร์รถมือสองนั้น ทีมกรุงศรี ออโต้ สาขาชุมพร ก็ออกเดินสายอวยพร ทั้งในจังหวัดชุมพรและจังหวัดระนอง เริ่มจาก คุณสมชาย เทอดทัพนันต์ แห่ง ปฐมพรยานยนต์ ต่อด้วย คุณนิกร โลมบุตร เจ้าของเด็นท์โกยาว ส่วนเด็นท์ โกแดง นั้นมีคุณสมโชค ช่วยบำรุง ให้การต้อนรับและรับมอบกระเช้า ต่อด้วยการ เข้าพบ คุณกิตติ ภัคดีคง แห่งเดอะกูดคาร์ คุณประสาร อู่ประสิทธิ์ ผู้บริหาร JJ รถบ้าน คุณนริศรา เชื้อถือ เจ้าของเด็นท์ลุงจุก คุณวิรัช โลหะผล แห่ง เต้นท์ โกเจี้ยว คุณจิรศักดิ์ วิทย์กิตติลักษณ์ หจก.ฮัง ออโต้คาร์ 888 คุณธนกศักดิ์ บุญ ครองปรีชาญ แห่งโจ๊ก BC คาร์เซ็นเตอร์ และปิดท้ายด้วยการเข้าไปสวัสดีปีใหม่ คุณเจษฎา รักดีแซ เจ้าของ เต้นท์แจ๊ค อโยธยา จังหวัดระนอง



คุณอมรศิริ นานันต์ - คุณเจษฎา วัชรกวีศิลป์



คุณอับดุลราฮิม กาญ



คุณชีวิน มัลโฮตรา

ดูเหมือนปีใหม่นี้จะกลายเป็นปีแห่งสึนามิไปเสียแล้ว เพราะยังไม่ทันจะผ่านไตรมาสแรก ดีเลอร์ต่างก็มีงานมงคลให้ได้ร่วม แสดงความยินดีอยู่ไม่เว้น เริ่มที่งานแต่งงานลูกสาวคนสวยของ คุณณอมรัตน์-คุณนิวัฒน์ นานันต์ แห่ง หจก.นิวัฒน์มอเตอร์ ร้อยเอ็ด ซึ่งจัดขึ้นที่โรงแรมเพชรรัตน์ จังหวัดร้อยเอ็ด เมื่อวันที่ 29 ธันวาคม 2560 ต่อด้วยงานฉลองสมรสของ คุณอับดุลราฮิม กาญ ลูกชายหัวแก้วหัวแหวนของคุณพ่อบาริ กาญ แห่ง เต้นท์อาร์ จัดขึ้น ณ โรงเรียนจิตต์ภักดี จังหวัดเชียงใหม่ เมื่อวันที่ 21 มกราคม 2561 ปิดท้ายด้วยงานวิวาห์ของ คุณชีวิน มัลโฮตรา ลูกชายนายห้างใหญ่ คุณชาลี มัลโฮตรา แห่ง เต้นท์ชาลี มัลโฮตรา จังหวัดเชียงใหม่



กรุงศรี นิว คาร์ เข้าร่วมอวยพรเนื่องในวันคล้ายวันเกิด
คุณชัชวาล เวศย์วรุตม์ ผู้บริหารหนุ่มรุ่นใหม่ไฟแรงของ
กลุ่ม บริษัท อีซูซุตั้งเชียงใหม่ นครปฐม จำกัด ณ โชว์รูมอีซูซุ
ตั้งเชียงใหม่ นครปฐม สำนักงานใหญ่ สระกระเทียม

ต้นปีนี้นับว่ามีข่าวดีเข้ามาอย่างต่อเนื่อง เจกเช่นข่าวการเปิด
โชว์รูมใหม่อย่างเป็นทางการของ บริษัท มาสด้า ชลบุรี จำกัด
ในอำเภอศรีราชา จังหวัดชลบุรี @ แน่นอนว่าทางกรุงศรี ออโต้
ก็ไม่รีรอที่จะไปร่วมแสดงความยินดีกับกรรมการผู้จัดการใหญ่
คุณจากรัฐ ปิงคลาสัย เมื่อปลายเดือนมกราคมที่ผ่านมา



คุณปรีชา และคุณสุพัตรา พิธรสกุล



คุณเสวกนพดล ใจใหม่พันธ์



คุณอารี กายี



คุณธีรภัทร พิสุจน์



คุณवासิน วัลรัตน์



คุณยุทธพงษ์ สิงห์ตะแก้ว

ช่วงนี้ทีมกรุงศรี ออโต้ สาขาเชียงใหม่ขยันขันแข็ง ออกเยี่ยมเยียนและ
สวัสดิ์ปีใหม่ลูกค้าอย่างไม่หยุดหย่อน พร้อมอัปเดตข่าวคราวในแวดวงยานยนต์
มาฝากกัน เริ่มกันที่การเข้าพบผู้บริหารระดับสูง บริษัท ฮอนด้าพาราไดซ์
จำกัด เพื่ออวยพรปีใหม่ ด้วย คุณเสวกนพดล ใจใหม่พันธ์ แห่ง บริษัท
นพดลธุรกิจยนต์ 2509 จำกัด คุณอารี กายี แห่งเด็นท์อารี ซึ่งแว่วมาว่าได้
ถูกขว้างมือส่งไม้ต่อให้ลูกชายคนเก่งเข้ามาสานงานแทนอย่างเต็มตัว ส่วน คุณ
ธีรภัทร พิสุจน์ แห่ง ซูเกียร์ติรถบ้าน นั้นก็มีการปรับกลยุทธ์งานขายมาเน้น
ทางออนไลน์มากขึ้น เช่นเดียวกับ คุณवासิน วัลรัตน์ เด็นท์คนเชียงใหม่
ที่ไม่ยอมทิ้งกระแสการทำการตลาดโซเชียลบนโลกออนไลน์เช่นกัน ทว่าได้
มอบตำแหน่งหัวหน้าฝ่ายดิจิทัลให้ลูกสาวเป็นที่เรียบร้อย ส่วน คุณยุทธพงษ์
สิงห์ตะแก้ว แห่ง พงษ์พรคาร์เซ็นเตอร์ นั้นแม้จะประกอบกิจการขายรถมือ
สองมานานกว่า 10 ปีแล้ว แต่ก็ยังคงมีการปรับตัวอยู่เสมอ เช่นขวาล่าสุดที่
ได้ยินมาว่าพงษ์พรคาร์เซ็นเตอร์ จะปรับการเน้นการขายทางโซเชียลเป็นหลัก
รับกระแสไทยแลนด์ 4.0



ร ถ สะ ท่อน ตัว ตน



เมื่อรถหนึ่งคันสามารถสะท้อนตัวตนและไลฟ์สไตล์ของผู้ขับช้อออกมาได้ กรุงศรี ออโต้ แมกกาซีนฉบับนี้จึงขอชวนผู้อ่านมาค้นหาตัวตน พร้อมเผยความคิด แนวทางการใช้ชีวิตของบุคคลผู้ที่อยู่เบื้องหลังธุรกิจยานยนต์ผ่านรถคันเก่งและสิ่งของที่พวกเขาเหล่านั้นมักจะนำติดตัวไว้บนรถอยู่เสมอ

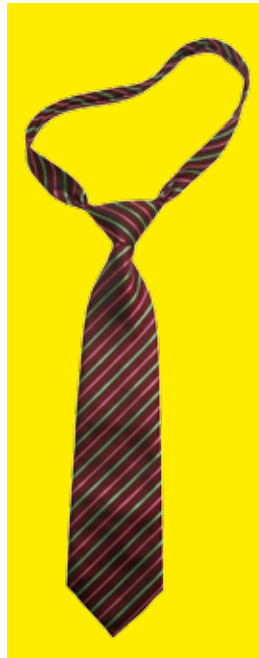




คุณภิญโญ จันทสุวรรณ

ผู้ช่วยกรรมการผู้จัดการใหญ่ สายงานขายและบริหารช่องทางจัดจำหน่าย ธุรกิจสินเชื่อยานยนต์ ธนาคารกรุงศรีอยุธยา จำกัด (มหาชน)

ด้วยหน้าที่การงานที่ต้องออกไปประชุมกับทีมงานกรุงศรี ออโต้ สาขาต่างๆ รวมทั้งแวะเยี่ยมดีลเลอร์ทั้งในกรุงเทพฯ และต่างจังหวัด รวมแล้วหลายทริปในแต่ละเดือน จึงทำให้เวลาในแต่ละวันของคุณภิญโญหมดไปกับการเดินทาง คิดเฉลี่ยแล้วสัดส่วนของการใช้ชีวิตอยู่บนท้องถนนเทียบเท่ากับการอยู่ในห้องทำงานเลยทีเดียว ดังนั้น โตโยต้า อัลพาร์ด ไฮบริด จึงเป็นคำตอบของผู้บริหารที่ต้องนั่งทำงานอยู่บนรถแทนโต๊ะทำงานคนนี้ หลายครั้งที่เบาะรถข้างๆ จะอบอุ่นไปด้วยลูกน้องที่ขึ้นมาเปิดห้องประชุมย่อยๆ หรือไม่ก็เป็นการหอบหิ้วทั้งแผนกนั่งไปในรถคันเดียวกันเพื่อออกเยี่ยมลูกค้า มากกว่าความสบายและกว้างขวางของห้องโดยสาร เรื่องการประหยัดน้ำมันด้วยระบบไฮบริดก็เป็นอีกสิ่งสำคัญที่ทำให้คุณภิญโญติดใจรถรุ่นนี้



- **หลวงพ่อดาว** ไม่ว่าจะต้องเปลี่ยนรถประจำตำแหน่งกี่ครั้ง สิ่งหนึ่งที่คุณภิญโญไม่เคยเปลี่ยนคือการอนุรักษ์ของค์หลวงพ่อดาวมาประดิษฐานเป็นขวัญกำลังใจที่หน้ารถ ตามความเชื่อของพี่น้องชาวปักษ์ใต้ องค์หลวงพ่อดาวจะช่วยคุ้มครองระหว่างการเดินทางและทำให้แคล้วคลาดจากอุบัติเหตุต่างๆ ซึ่งนี่สะท้อนตัวตนของคุณภิญโญที่เป็นคนสงขลาแต่กำเนิด รวมทั้งไลฟ์สไตล์การทำงานที่ต้องเดินทางอยู่ตลอด จึงมีองค์หลวงพ่อดาวติดตัวอยู่เสมอ
- **กระเป๋าสุดกีฬา** แม้คุณภิญโญจะออกตัวไว้ว่าไม่ค่อยมีเวลาออกกำลังกาย แต่หากได้ออกเดินทางไปทำงานต่างจังหวัดแล้วละก็ต้องมีกระเป๋าสุดออกกำลังกายติดรถเป็นประจำ และใช้เวลาช่วงเช้าตั้งแต่ 6 โมงถึง 7 โมงเช้าออกวิ่งก่อนจะอาบน้ำไปเยี่ยมลูกค้าและประชุมต่อ
- **เนกไท** ในวันที่ต้องไปประชุมหลายแห่ง เนกไท 4-5 เส้นจะถูกแขวนไว้ท้ายรถ
- **หนังสือ** ทุกปีใหม่คุณภิญโญจะส่งหนังสือเป็นของขวัญให้ลูกน้องที่เป็นผู้จัดการสาขาทั่วประเทศ เช่น หนังสือฮาวทูการบริหารธุรกิจ การบริหารคน หนังสือแนวคิดการใช้ชีวิต สร้างแรงบันดาลใจ ด้วยความที่เป็นคนชอบอ่านหนังสือเช่นนี้ ในรถจึงมีหนังสือติดไว้ตลอด
- **ซีดีเพลง** อีกนิสัยของคุณภิญโญที่ไม่ค่อยมีใครรู้คือชอบฟังเพลงบรรเลง โดยเฉพาะเพลงไทยบรรเลง ชลู้ยีน และแซกโซโฟน เปิดระหว่างที่เดินทาง ช่วยคลายเครียดและผ่อนคลายได้มาก
- **ชุดลาลอง** แม้จะใส่ชุดสูทมาทำงานเป็นปกติ แต่ในบางวันคุณภิญโญก็มีงานที่เป็นกึ่งทางการเข้ามาด้วย ดังนั้นท้ายรถจึงต้องมีเสื้อเชิ้ตลาลองหรือแจ็กเก็ตที่ไม่เป็นทางการติดไว้ รวมทั้งรองเท้าก็จะมีสำรองอีก 3-4 คู่

ขอบคุณสถานที่ : Little Sunshine Cafe ซอยวิทย์ 1 ถนนวิทย์
กรุงเทพฯ โทร.091-889-8327

คุณเสวกนพดล ใจใหม่พันธ์ คุณพิมพ์พิศา ทิศวงศ์

บริษัท นพดลธุรกิจยนต์ 2509 จำกัด

คู่รักนักบริหารที่ทำงานซื้อขายรถยนต์มือสองมากกว่า 20 ปี จากเต็นท์ขนาดเล็กจนกลายมาเป็นเต็นท์รถอันดับหนึ่งของจังหวัดลำพูนและเป็นรายใหญ่ในภาคเหนือที่ขยายไปถึง 3 สาขาใน 3 จังหวัด ครบทั้งศูนย์ซ่อม อะไหล่ ขาย รวมทั้งอู่สี แน่นอนว่าทั้งคู่ต้องออกไปดูงานตามสาขาต่างๆ รวมทั้งตระเวนออกไปตลาดประมูลรถ โตโยต้า แลนครุยเซอร์ จึงเป็นเหมือนรถประจำตำแหน่งที่สามารถลุยไปด้วยได้ทุกที่ โดยเฉพาะในช่วงเย็นที่คุณเสวกนพดลจะขอออกไปยืมเส้นยืดสายด้วยการตีกอล์ฟ ดังนั้น โตโยต้า แลนครุยเซอร์จึงตอบโจทย์ที่มีทั้งพื้นที่เก็บของได้เยอะ พร้อมสามารถทะยานออกนอกเส้นทางหลักไปยังสนามกอล์ฟที่ห้อมล้อมด้วยป่าเขาได้อย่างไม่ต้องกังวล ไม่เพียงเท่านั้น โตโยต้า แลนครุยเซอร์ก็ยังตอบโจทย์สำหรับการท่องเที่ยวแบบครอบครัวใหญ่ รวมทั้งวันช้อปปิ้งสบายๆ ของสาวนักธุรกิจอย่างคุณพิมพ์พิศาอีกด้วย



- **ครุฑาครีวชัย** รูปเคารพครุฑาครีวชัย นักบุญแห่งล้านนาคือสิ่งที่ต้องมีติดตัว ไม่ว่าจะเป็นในรถ ห้องพระในบ้าน ห้องพระกลางร้านที่เปิดให้ลูกค้าเข้ามากราบไหว้ รวมทั้งเหรียญองค์ครุฑาครีวชัยที่ต้องติดตัวไว้ตลอด นอกจากนี้ยังมีรูปเคารพพระนางจามเทวีซึ่งเป็นเหมือนขวัญและกำลังใจของชาวลำพูน
- **กระเป๋ากอล์ฟ** แม้ตอนนั้นนพดลธุรกิจยนต์จะขยายสาขามีพนักงานร่วมร้อย แต่ภาพที่ยังเห็นจนชินตาคือการเห็นทั้งคุณเสวกนพดลและคุณพิมพ์พิศาประจำอยู่ที่เต็นท์ทุกวัน จะได้หยุดไปเที่ยวอย่างจริงจังก็ตอนที่ร่วมทริปขอบคุนคู่ค้า ดังนั้นในช่วงเย็นย่านคุณเสวกนพดลจึงต้องมิชัวโมงแห่งความผ่อนคลายด้วยการขับรถคู่ใจออกไปยังสนามกอล์ฟ ซึ่งนี่เป็นเคล็ดลับที่ทำให้มีแรงพร้อมทำงานในทุกวัน
- **ชุดกีฬาและชุดลาลอง** วันไหนที่ไม่ได้ออกกำลังกาย คุณเสวกนพดลบอกเลยว่าความเครียดจากงานอาจจะมาเยือน ดังนั้น

ชุดออกกำลังกายจึงต้องแขวนติดท้ายรถอยู่ตลอด เช่นเดียวกับเสื้อผ้าลาลองสำหรับเปลี่ยนหลังเล่นกีฬา

- **หมวกและถุงมือ** ด้วยกิจวัตรที่จะต้องออกรอบตีกอล์ฟในทุกวัน หมวกและถุงมือหลากหลายแบบจึงเป็นสิ่งที่มิให้เลือกอยู่ในท้ายรถ
- **กระเป๋าช้อปปิ้ง** อย่างที่บอกว่าโตโยต้า แลนครุยเซอร์คันนี้ตอบโจทย์ทั้งเรื่องสปอร์ตและครอบครัว ท้ายรถจึงมีกระเป๋าช้อปปิ้งของคุณพิมพ์พิศาวางคู่อยู่ด้วย ใบเก๋ก็คือกระเป๋าช้อปปิ้งผ้าดิบที่คุณพิมพ์พิศาติดตัวไปทุกที่
- **รองเท้า** รถคันนี้จะมีรองเท้าที่วางประจำอยู่ 2 คู่ หนึ่งคือรองเท้ากอล์ฟของคุณเสวกนพดล สองคือรองเท้าของคุณพิมพ์พิศา ซึ่งเป็นรองเท้าลาลองที่ใช้เปลี่ยนสลับกับสนับสูงเผื่อว่าในระหว่างทางที่ขับรถท่องเที่ยวจะได้เจอสนามกอล์ฟหรือตลาดช้อปปิ้งที่ถูกต้อง



คุณพิเทพ จันทรเสรีกุล

กรรมการผู้จัดการ บริษัท โตโยต้ากรุ๊ปไทย จำกัด

โตโยต้า อัลฟาร์ด คือยานยนต์ที่สามารถตอบโจทย์ไลฟ์สไตล์ของผู้บริหารหนุ่มไฟแรงที่บริหารเวลาระหว่างงาน ครอบครัว และชีวิตส่วนตัวได้อย่างดีเยี่ยม ในฐานะผู้บริหารที่ต้องนั่งอยู่ในรถเป็นเวลานาน เก้าอี้โดยสารที่กว้างขวางนั่งสบายเพิ่มความผ่อนคลายได้มากขึ้น ส่วนในแง่มุมมองของความเป็นแฟมิลีแมน คุณพิเทพก็มักจะชวนครอบครัวนั่งรถคันนี้ออกไปกินข้าวและท่องเที่ยวอยู่เสมอ รถยนต์ขนาด 7 ที่นั่งจึงถูกใช้อย่างเต็มประสิทธิภาพ ไม่นับรวมกระเป๋าเดินทางที่จัดวางอยู่เต็มพื้นที่ และในยามที่คุณพิเทพมีเวลาว่าง ท้ายรถคันนี้ก็จะมีอะไหล่รถติดตัวไปด้วย ไม่ว่าจะเป็นถุงไม้กอล์ฟสีขาวใบโปรด หรือจักรยานเสือหมอบที่พร้อมเสมอสำหรับมิตติ้งกับก๊วนดีลเลอร์นักปั่น และแม้รถคันเก่งจะเป็นรถโตโยต้า อัลฟาร์ด สีขาวที่สะท้อนรูปลักษณ์ที่เรียบง่าย ทว่าคุณพิเทพก็ไม่ลืมที่จะใส่ความชอบเรื่องการตกแต่งรถลงไป ไม่ว่าจะเป็นชุดแต่งรอบคัน ล้อแม็ก และเครื่องเสียงภายใน ซึ่งทำให้รถคันใหญ่มีความสปอร์ตมากยิ่งขึ้น



- **กระเป๋าเอกสาร** แม้จะเลือกใช้รถคันใหญ่ มีพื้นที่สำหรับนั่งและวางของได้มาก แต่คุณพิเทพมักจะจัดรวมเอกสารที่ต้องใช้ในแต่ละวันลงในกระเป๋าเอกสารเพียงใบเดียว ซึ่งกระเป๋าใบโปรดของคุณพิเทพซื้อมาจากประเทศญี่ปุ่น เป็นกระเป๋าสีดำทรงสี่เหลี่ยมเรียบง่าย ทว่ามีช่องจัดเก็บเอกสารและคอมพิวเตอร์โน้ตบุ๊กอย่างเป็นระเบียบ หัวใบเดียวจบครบทุกสิ่งที่ต้องการ
- **ไดอารี่** คุณพิเทพถือว่าเป็นหนุ่มสายแกดเจ็ตที่ชอบอัปเดตเรื่องราวของเทคโนโลยีอย่างสม่ำเสมอ ดังนั้นสมุดไดอารี่สำหรับจดตารางงานจึงไม่ธรรมดา เพราะแม้จะดีไซน์เรียบเก๋เหมือนสมุดตารางทั่วไป ทว่าซ่อนพาวเวอร์แบงก์สำหรับชาร์จอุปกรณ์ไอทีต่างๆ ไว้ด้านหลังสมุดอย่างแนบเนียน
- **จักรยานเสือหมอบ** นอกจากกีฬาวิ่งปั่นแล้ว จักรยานก็เป็นอีกสิ่งที่คุณพิเทพรัก โดยเฉพาะจักรยานเสือหมอบซึ่งคุณพิเทพมักจะปั่นทุกวันหลังเลิกงาน รวมทั้งปั่นเที่ยว ปั่นไปมิตติ้งกับก๊วนดีลเลอร์ ซึ่งคุณพิเทพเริ่มต้นปั่นจักรยานมาไม่ต่ำกว่า 10 ปี พร้อมเหตุผลที่ว่านี่เป็นกีฬาที่สามารถเล่นทุกที่ หลังเลิกงานแม้จะดึกแค่ไหนก็ยังปั่นได้ สัก 30 นาทีก็ยิ่งดี

ดังนั้นจึงไม่แปลกที่จะเห็นเสือหมอบนอนหมอบอยู่ในรถของผู้บริหารคนนี้

- **กระเป๋ากอล์ฟ** แม้จะทำงานหนักแต่คุณพิเทพก็ยังสามารถบาลานซ์ชีวิตได้ด้วยการออกกำลังกายอย่างสม่ำเสมอ ถุงกอล์ฟใบโปรดจึงไม่เคยว่างเว้นที่จะวางไว้ด้านหลังรถ ซึ่งนอกจากจะเป็นการออกกำลังกายแล้ว คุณพิเทพกระซิบว่ากอล์ฟนี่แหละคือกุศโลบายที่สามารถชักชวนเพื่อนๆ ให้ออกมาพบปะสังสรรค์กันได้เสมอ ผิดกับวุ่นวายน้ำหรือเทนนิสที่ชวนที่ไร้เพื่อนๆ ขอเชิญดูบายในทันที
- **กระเป๋าเป้สะพายหลัง** แม้จะเดินทางขับรถท่องเที่ยวและทำงานในต่างจังหวัดบ่อยๆ แต่คุณพิเทพก็ขอเลือกเพียงกระเป๋าสะพายเป้ใบเล็กซึ่งมีความคล่องตัวมากกว่ากระเป๋าลากใบใหญ่
- **หูฟังไร้สาย** นักปั่นสายเสือหมอบนั้นนอกจากจะมีความเพลิดเพลินของวิวทิวทัศน์ข้างทางแล้ว เพลงที่ถูกใจบนเลนจักรยานก็เป็นสิ่งที่ขาดไม่ได้ ดังนั้นหูฟังไร้สายจึงเป็นอีกสิ่งจำเป็นของนักปั่น



คุณกฤติยา ศรีสนิก

กรรมการผู้จัดการใหญ่ บริษัท ออยุธยา แคปิตอล
อโต้ ลีส จำกัด (มหาชน)

ความละเอียด เนียบ และเรียบคมแบบฉบับเวิร์กก็งูแมนได้สะท้อนผ่านภาพลักษณ์ที่เรียบหรูของ BMW 520D ซึ่งเป็นรถที่คุณกฤติยาเลือกใช้มาทำงานทุกวัน ความสบายและกว้างขวางของห้องโดยสารทำให้การใช้เวลาอันยาวนานอยู่ในรถเพื่อไปประชุมและตรวจเยี่ยมสาขาในพื้นที่ต่างๆ ไม่เป็นปัญหาอีกต่อไป ที่สำคัญคุณกฤติยาเป็นผู้หญิงที่มีความสุขและสนุกไปกับการคิดงานได้ทุกที่ ดังนั้นการได้นั่งคิดงานระหว่างชั่วโมงที่รถติดจึงเป็นเหมือนกิจวัตรประจำวันที่ขาดไม่ได้ และแม้จะมีเอกสารในการทำงานมากมายขนาดไหน แต่รถของคุณกฤติยาก็จะเรียบร้อย สะอาดตา แทบจะมองหาของติดรถไม่ได้นอกเสียจากอุปกรณ์ชาร์จต่างๆ เพื่อเตรียมความพร้อมให้สามารถทำงานผ่านเทคโนโลยีได้ทุกที่ บอกเลยว่าแม้แต่ถังขยะใบเล็กๆ คุณกฤติยาก็เลือกที่จะไม่ตั้งไว้ในรถ



- **ชุดอุปกรณ์ชาร์จแบตเตอรี่** ข้อดีของการใช้อุปกรณ์ไอทีอย่างหนึ่งที่คุณกฤติยาบอกกับเราคือ สามารถอ่านหนังสือ อ่านอีเมล และทำงานในรถได้โดยไม่เวียนศีรษะ เวลาบนรถในยามเช้าก่อนเข้าประชุมจึงเป็นเวลาเช็คอีเมลและงานต่างๆ ส่วนเมื่อเลิกงานไม่ว่าจะติดดินแค่ไหน คุณกฤติยาก็จะใช้เวลาระหว่างทางกลับบ้านเคลียร์อีเมลในรอบวันให้หมด แน่นอนว่าอุปกรณ์ชาร์จแบตเตอรี่ต่างๆ จึงเป็นชุดคิดที่สำคัญที่จะต้องมีการสำรองไว้ทั้งบนรถ ในห้องนอน และบนโต๊ะทำงาน
- **ผ้าคลุมไหล่** ส่วนใหญ่เราจะได้เห็นคุณกฤติยาในชุดกระโปรง สบอบที่มีความเรียบแต่สมารถ ดังนั้นผ้าคลุมไหล่ที่สามารถเปลี่ยนฟังก์ชันมาเป็นผ้าคลุมตากเวลานั่งอยู่บนรถจึงเป็นไอเทมที่ผู้บริหารหญิงคนนี้ต้องมีประจำรถอยู่เสมอ
- **กระเป๋าถือ** วันเสาร์เปรียบได้กับวันพักผ่อนของคุณกฤติยา และเหตุผลหนึ่งที่ทำให้ผู้บริหารหญิงคนนี้หลงรัก BMW ก็เพราะสามารถใส่กระเป๋าถือได้สบายมาก ซึ่งคุณกฤติยาเป็นผู้หญิงที่ชอบกระเป๋าเป็นชีวิตจิตใจ น้อยคนนัก

จะรู้ว่าเธอเล่นกอล์ฟอย่างจริงจังมากกว่า 20 ปี

- **รองเท้า** ต่อให้ต้องไปงานประชุม สังสรรค์ งานพบปะลูกค้า ในช่วงค่ำอยู่บ่อยครั้ง แต่ด้วยความที่เป็นสาวเนียบชอบความสะอาดตา สบายตา คุณกฤติยาก็จะไม่แขวนเสื้อผ้าหรือวางรองเท้าไว้เพื่อเลือกจนเต็มรถ แต่คุณกฤติยาจะให้เวลากับตัวเองก่อนออกจากบ้าน จากนั้นก็คิดไตร่ตรองเลือกชุดและรองเท้าที่จะต้องนำไปเปลี่ยนเพียงหนึ่ง จากนั้นจัดเรียงใส่ในรถอย่างเป็นระเบียบ พร้อมทั้งไมล์ที่หีบห่อออกจากรถทุกครั้งที่ใช้งานเสร็จ
- **iPad** ในโลกยุคดิจิทัลที่สามารถเปลี่ยนรถยนต์ให้กลายเป็นห้องทำงานได้ iPad จึงเป็นเหมือนห้องทำงานที่คุณกฤติยานำติดตัวไปด้วยทุกที่ แต่อย่าเพิ่งเข้าใจว่าคุณกฤติยาจะซีเรียสเรื่องงานในทุกวินาที เพราะในบางจังหวะผู้บริหารคนเก่งคนนี้ก็มีความบันเทิงใจเพื่อผ่อนคลาย อีกทั้งยังมีความท้าทาย ลับสมองซึ่งเป็นของแถมของเกม

ขอบคุณสถานที่ : Little Sunshine Cafe ซอยวิทยุ1 ถนนวิทยุ
กรุงเทพฯ โทร.091-889-8327



"ออโต้ แกลเลอรี"
กับบทสรุปของทุกความดีเยี่ยม



“ต้องบอกว่าการทำอาชีพดีลเลอร์ชิปไม่ยากเลย เพียงแค่ขอให้ใส่ใจในพนักงาน เพราะขั้นตอนต่างๆ สำนักงานใหญ่วางไว้ให้เราดีอยู่แล้ว ขอให้เราได้คนที่ถูกต้อง มีคุณภาพ และเราให้ผลตอบแทนที่เหมาะสม ผมเชื่อว่าเราจะบริหารโชว์รูมรถให้ดีกว่านี้ได้ และทำให้ลูกค้ามีความสุขได้ด้วย”

ประโยชน์ข้างต้นเป็นข้อสรุปเกี่ยวกับธุรกิจดีลเลอร์รถยนต์ที่หักมุมอยู่ไม่น้อย เพราะในยุคที่อำนาจการซื้อขายอยู่ในมือของผู้บริโภคอย่างแท้จริงอย่างทุกวันนี้ ธุรกิจห้างร้านต่างต้องปรับตัวสูงมาก แต่ **คุณธรรมรัตน์ โพธิ์ใบกุล ประธานกรรมการ บริษัท ออโต้ แกลเลอรี จำกัด** ก็สรุปไว้อย่างชัดเจนว่า “งานของผมไม่ยากเลย”

ส่วนหนึ่งน่าจะเป็นเพราะว่าคุณธรรมรัตน์คลุกคลีกับธุรกิจเกี่ยวกับรถยนต์มาตั้งแต่เด็ก ชอบรถยนต์เป็นชีวิตจิตใจ และทำงานในธุรกิจดีลเลอร์รถยนต์ของครอบครัวอย่างเต็มตัวมากกว่ายี่สิบปีแล้ว

“อันที่จริงตั้งแต่รุ่นคุณปู่ก็ทำร้านค้าส่งอะไหล่รถยนต์ ผมจึงเห็นธุรกิจนี้มาตั้งแต่เด็กๆ ครอบครัวทำอู่ซ่อมรถด้วย ตอนหลังสุดก็ทำอู่ซ่อมสี ส่วนดีลเลอร์ชิปนี้เริ่มต้นจริงๆ คือเราเติบโตมาจากฟอร์ด เราได้รับการแต่งตั้งให้เป็นดีลเลอร์ของฟอร์ดอย่างเป็นทางการมาตั้งแต่ปี 2542 หลังจากนั้นก็ขายยี่ห้ออื่นด้วย ปัจจุบันที่เรามีสามค่ายคือ ฟอร์ด มาสด้า และเอ็มจี ตั้งแต่ปี 2554 เราเปลี่ยนชื่อบริษัทในเครือเป็นบริษัท ออโต้ แกลเลอรี จำกัด ปัจจุบันมี 9 เอาต์เลต แต่แผนห้าปีคือเราจะเติบโตจาก 9 เป็น 20 เอาต์เลต เน้นจำนวนสาขาที่เพิ่มขึ้นในแต่ละยี่ห้อซึ่งเร็วๆ นี้เราจะเพิ่มยี่ห้อใหม่เข้ามาอีกหนึ่งแห่งด้วย”

คุณธรรมรัตน์เล่าให้ฟังว่า เหตุผลที่เป็นดีลเลอร์หลายยี่ห้อ ก็เพราะแต่ละยี่ห้อที่มีข้อดีข้อเด่นแตกต่างกัน

“ฟอร์ดจะขายดีในส่วนรถกระบะ ส่วนมาสด้า ก็ขายดีในส่วนรถนั่งโดยสาร ในขณะที่เอ็มจี มาแรงมากในเรื่องรถ SUV

และแต่ละค่ายก็มีจังหวะการขึ้นลงของธุรกิจที่ต่างกัน บางยี่ห้อหนึ่งขายดีเป็นพิเศษ บางยี่ห้ออาจจะดริบดลงไป แต่ผมโชคดีมากที่ช่วงสองสามปีมานี้ทั้งสามยี่ห้อขายดีหมดเลย... แต่เหตุผลจริงๆ ที่เราเลือกจะเป็นตัวแทนจำหน่ายรถยนต์สามยี่ห้อนี้ก็เพราะเรามั่นใจในฟอร์ด มาสด้า และเอ็มจี เป็นสำคัญ ผมเชื่อว่าในอนาคต ทั้งสามยี่ห้อจะพัฒนาผลิตภัณฑ์ออกมาแข่งขันในตลาดได้อย่างแน่นอน และหนึ่งในแนวทางการพัฒนายานยนต์แห่งอนาคตของทั้งสามค่ายก็คือ รถยนต์ไฟฟ้า

“ในอนาคตรถยนต์ไฟฟ้าจะเข้ามาตีตลาดในบ้านเรา เพราะประหยัดทั้งพลังงานและช่วยเรื่องสิ่งแวดล้อม โดยจุดเด่นของรถยนต์ไฟฟ้าคือการปรับขนาดให้เล็กลง น้ำมันเครื่องไม่ต้องใช้ มีค่าบำรุงรักษาที่ต่ำลง โดยรวมแล้วความร้อนจากการเผาผลาญพลังงานไม่มี สิ่งแวดล้อมก็จะดีขึ้น และไม่ต้องเติร์มที่จอตรดใหญ่ๆ ตอนนี้มีแค่เรื่องแบตเตอรี่ที่ค่อนข้างแพง แต่อนาคตก็อาจจะถูกลง ในอนาคตอุตสาหกรรมรถยนต์ต้องปรับให้เข้ากับเรื่องนี้ ผมเชื่อว่าการใช้รถยนต์เล็กลงและเป็นระบบไฟฟ้าจะแพร่หลายขึ้นในประเทศไทย”

ไม่เพียงแต่มีความมั่นใจในแบรนด์สินค้าเท่านั้น ตลาดรถยนต์ในบ้านเราที่มีแนวโน้มสดใสขึ้นก็มีส่วนสำคัญในการวางแผนการบริหาร คุณธรรมรัตน์เล่าว่าปีที่แล้วเป็นปีแรกนับจากปี 2555 (ปีที่นโยบายรถยนต์คันแรก) ที่ภาพรวมตลาดรถยนต์มียอดขายสูงกว่าที่ตั้งเป้าไว้ คือประมาณ 870,000 คัน ทุกยี่ห้อทุกประเภท มากกว่าเป้าหมายที่ตั้งไว้ที่ 830,000 คัน และมีแนวโน้มว่าตลาดรถยนต์ปีนี้น่าจะปรับตัวสูงขึ้นอีก และสาเหตุที่บริษัทต้องการขยายสาขาก็เพราะต้องการสร้างพื้นที่การขายที่เป็นกลุ่มก้อน เป็นคลัสเตอร์ของออโต้ แกลเลอรีโดยเฉพาะ เพื่อให้สื่อสารกับลูกค้าได้ชัดเจนขึ้นนั่นเอง

“ผมเชื่อว่าธุรกิจดีลเลอร์รถยนต์ในอนาคตจะมีการแบ่งโซนชัดเจน ต่อไปจะมีผู้ค้าน้อยลง แต่ละคนจะมีพื้นที่ใหญ่ขึ้น เรา



จึงเตรียมตัวสำหรับเรื่องนี้ สร้างพื้นที่ของเราเพื่อให้บริการในเรื่องพื้นฐาน เช่น การโชว์รุ่นรถ การนำเสนอบริการทางการเงิน ทำอย่างไรให้เขาได้เป็นเจ้าของรถที่ต้องการ และบริการหลังการขาย เราจึงจะเพิ่มเอาต์เลตและแบรนด์สินค้าเพื่อให้ครอบคลุมความต้องการของลูกค้าในแต่ละพื้นที่ ซึ่งต้องบอกว่าผมมีความมั่นใจด้านเศรษฐกิจของประเทศไทย มั่นใจในยี่ห้อสินค้าและผลิตภัณฑ์ และมั่นใจว่ารถยนต์ไฟฟ้าจะเป็นที่ต้องการของตลาดอย่างแน่นอน

“แต่ความมั่นใจอันดับหนึ่งคือผมมั่นใจในบุคลากรของเรา ผมเชื่อว่าคนคือทรัพยากรที่สำคัญที่สุดในการทำธุรกิจ ดีลเลอร์ชิป เพราะในเรื่องสินค้ามีความแตกต่างกันไม่มาก ยิ่งยี่ห้อเดียวกันแล้วไม่มีความแตกต่างกันเลย แต่ ‘คน’ จะทำให้เกิดความแตกต่าง เช่น เราให้บริการลูกค้าดีไหม ลูกค้าประทับใจไหม ลูกค้าเชื่อมั่นในสินค้าและบริการของเราไหม ยิ่งแต่ก่อนยังไม่มีโซเชียลมีเดีย ถ้าลูกค้าไม่พอใจในสินค้าและบริการ อย่างมากเขาก็บอกต่อเพื่อนได้ไม่กี่คน แต่ปัจจุบัน แค่อินสตาแกรม แชร์ เรียบอกไม่ได้เลยว่าเราจะกระจายไปมากขนาดไหน เพราะฉะนั้นผมจึงเชื่อว่า การดูแลลูกค้าเป็นหัวใจของธุรกิจรถยนต์...ไม่ใช่สี ของทุกธุรกิจเลยครับ และไม่ว่าจะทำอะไร ก็กิจการไหน ทุกอย่างต้องดีเยี่ยมเสมอ”

บริษัท ออโต้ แกลเลอรี จำกัด

หมู่ 3 ตำบลบ้านฉาง อำเภอเมือง จังหวัดปทุมธานี 12000

Website: www.autogallery.co.th

Line: @autogallerygroup

Facebook: Autogallerygroup

ติดต่อ

Mazda โชว์รูมปทุมธานี โทร. 02-975-8833

Ford โชว์รูมปทุมธานี โทร. 02- 975-8900

MG โชว์รูมสุขุมวิท 62 โทร. 02-311-7900

Life Unlocked สูตรลับบริหารลูกน้อง

ในการสัมภาษณ์ครั้งนี้คุณธรรมรัตน์ได้เปิดห้องเลกเชอร์เล็กๆ เรียนรู้เรื่องการบริหาร โดยคุณธรรมรัตน์ได้ถอดสูตรลับสำคัญในการบริหารพนักงานและลูกน้องไว้ดังนี้

1. ตั้งเป้าหมายที่ชัดเจนและวัดผลได้ “ผมเชื่อว่าการมี KPI วัดอย่างละเอียดทำให้พนักงานตื่นตัวในการทำงาน” เป้าหมายจากเจ้าของถ่ายทอดสู่ผู้จัดการแผนกต่างๆ จากผู้จัดการสู่พนักงานปฏิบัติการแต่ละคน ทุกอย่างต้องชัดเจนและเหมาะสม
2. ให้นักงานปฏิบัติการเสนอว่าเขาต้องการทำอะไร เพราะพวกเขาคือคนที่อยู่หน้างานจริงๆ เช่น ครั้งหนึ่งพนักงานขับรถเสนอว่าควรอธิบายอะไหล่ที่มีการเปลี่ยนอย่างละเอียดก่อนส่งมอบ โดยใช้รถเข็น Smart Trolley วางอะไหล่ตัวเก่า และต้องสวมถุงมือขณะอธิบาย บริษัทก็จัดหาอุปกรณ์ให้ เมื่อลูกค้าทราบข้อมูลอย่างละเอียดก็เกิดความประทับใจ เป็นต้น
3. มอบความปรารถนาดีและความใกล้ชิดเมื่อมีโอกาส ปัจจุบันแม้ว่าคุณธรรมรัตน์จะมีภารกิจมาก แต่สิ่งที่พยายามทำมาตลอดคือการนัดกินอาหารวันอาทิตย์กับบรรดาผู้จัดการแผนกต่างๆ โดยจะเชิญมาทั้งครอบครัวเพื่อสร้างความสนิทสนม และที่ทำเป็นประจำคือการซื้อหนังสือที่อ่านแล้วมีความสุขจากลูกน้องที่ละหลายสิบเล่ม เล่มล่าสุดคือ คนที่ทำงานเก่งที่สุดในโลก เขาทำอะไรกัน สำนักพิมพ์ฟรีเลอร์น ใจความสำคัญที่เขารู้สึกจากหนังสือเล่มนี้และอยากส่งต่อถึงลูกน้องก็คือ

“ถึงแม้จะเป็นงานเล็กๆ แต่ถ้าเราใส่ใจและมีความสุข ผลงานก็จะออกมาดี...ไม่มีงานไหนในโลกที่เราจะมีความสุขไม่ได้”



"โซคอนันต์มอเตอร์"
กับทศวรรษแห่งความสำเร็จ



ไม่มีวลีบทไหนจะบ่งบอกถึงเรื่องราวที่อยู่เบื้องหลังความสำเร็จของ **บริษัท โซคอนันต์มอเตอร์ จำกัด** ได้ดีเท่ากับวีลัส แสนคลาสสิกที่ว่า *ชีวิตลิขิตเอง...จากเด็กชายอายุ 16 ที่อาศัยในมณฑลกว๋างตุ้ง ประเทศจีน ความลำบากทำให้เด็กหนุ่มผู้นั้นตัดสินใจอย่างเด็ดเดี่ยวแล้วว่า จะก้าวออกจากครอบครัว และเดินทางสู่ประเทศไทยเพื่อหาเงิน 10,000 หยวนไปมอบให้ผู้เป็นแม่ กระทั่งวันเวลาผ่านไป **คุณจินเจิ้ง ลีว** หรือ **เฮียเส็ง** ได้ก้าวเข้ามาเป็นหนึ่งในผู้แทนจำหน่ายรถจักรยานยนต์ยี่ห้อ ยามาฮ่าที่กำลังนำพา บริษัท โซคอนันต์มอเตอร์ จำกัด ก้าวเข้าสู่ความสำเร็จในปีที่ 10*

จากแดนมังกรสู่ลูบเจ้าพระยา

“สำหรับเฮีย พื้นฐานด้านการขายที่นำมาใช้ทุกวันนี้ บอกได้เลยว่ามาจากการช่วยที่บ้านค้าขายของชำ เรียกว่ามีความเป็นนักขายมาตั้งแต่เล็กๆ ก็ได้”

เฮียเส็งทำความถึงจุดเริ่มต้นที่ทำให้เฮียได้เติบโตจากพนักงานทั่วไปในร้านมอเตอร์ไซค์มาเป็นผู้จัดการภายในระยะเวลาเพียง 4 ปี และกลายเป็นตัวแทนจำหน่ายจักรยานยนต์ยี่ห้อ ยามาฮ่าในอีก 10 ปีต่อมา

“ตอนนั้นอาม่าซึ่งอยู่เมืองไทยกลับไปเยี่ยมบ้านที่เมืองจีน อาม่าก็ชวนผมมาทำงานที่เมืองไทยด้วย ตอนนั้นครอบครัวที่เมืองจีนลำบากมาก เลยตัดสินใจมาเมืองไทยตั้งแต่อายุ 16 หลายคนอาจมองว่าอายุน้อย แต่นี่คือความตั้งใจของเฮียที่คิดไว้ตั้งแต่เด็กๆ แล้วว่า ถ้าโตเมื่อไหร่จะเดินออกจากบ้านหลังนี้ออกไปหาเงินมาให้แม่ ซึ่งตอนที่ก้าวออกจากบ้านมาเมืองไทยนี่ก็อย่างเดียวเลยว่าจะหาเงิน 10,000 หยวน หรือราว 50,000 บาทกลับไปให้แม่ให้ได้ ผมถือว่าถ้าออกมาแล้วความสำเร็จจะรอเราอยู่ข้างหน้า โอกาสต่างๆ มีอยู่มากมาย ดังนั้นเมื่อก้าว

ออกมาแล้วจึงไม่เคยคิดจะเปลี่ยนใจหันหลังกลับ”

หลังจากตัดสินใจมาอยู่เมืองไทย เฮียเส็งก็เริ่มต้นทำงานในร้านมอเตอร์ไซค์ของอาม่าอย่างไม่เกียจงาน ตั้งแต่ทำความสะอาด เปิดร้าน ทำอาหาร แต่ที่ฉวยแววมกที่สุดคือการขาย

“ผมเป็นผู้จัดการร้านมอเตอร์ไซค์อยู่นานและหลายที่ แต่แรงฮึดที่ทำให้ผมอยากจะมีกิจการเป็นของตัวเองคือตอนที่ มีลูกชายคนแรก เขาทำให้เฮียมีความพยายามขึ้นมาอีกครั้ง ตอนนั้นคิดแค่ว่าอยากมีร้านมอเตอร์ไซค์เล็กๆ ชื่นบนเป็นบ้าน ตื่นเข้ามาเปิดร้านเจอลูกค้า ไม่ต้องซักรปไปทำงานไกลๆ ได้ใช้เวลา กับครอบครัวก็พอ ซึ่งสิบกว่าปีที่ผ่านมาเราช่วยให้ร้านของคนอื่นประสบความสำเร็จมาแล้ว ถ้าลูกขึ้นมาทำร้านของตัวเองก็น่าจะประสบความสำเร็จด้วยเช่นกัน จำได้เลยว่าในวันแรกที่เปิดร้านเหลือเงินติดกระเป๋าที่เพียง 1,500 บาท แต่กลับขายรถได้ 4 คัน บอกกับตัวเองและภรรยาว่า เรารอดแล้ว โซคอนันต์แจ้งเกิดแล้ว”

ศาสตร์แห่งความเข้าใจ

นอกจากประสบการณ์การขายที่สั่งสมมาอย่างยาวนานแล้ว อีกสิ่งสำคัญที่ทำให้โซคอนันต์มอเตอร์ครองตลาดมาอย่างยาวนานคือ ศาสตร์แห่งความเข้าใจ ซึ่ง **คุณเสาวภา ลีว** คู่คิดและคู่ชีวิตของเฮียเส็งย้ำว่า คำว่าเข้าใจหมายถึงการเข้าใจทั้งลูกน้องและลูกค้า

“ตอนเปิดร้านสาขาแรก เรามีพนักงานเพียง 3 คน สามียาย ภรรยาทำเอกสาร และก็มีช่างซ่อมอีกหนึ่ง ไฟแนนซ์ตอนนั้นยังไม่มีเลยนะ ตอนนั้นก็ มี กรุงศรี ออโต้ ที่เข้ามาช่วยเหลือลูกค้าเราอีกแรง ดังนั้นลูกค้าทุกคนที่เข้ามาจะเจอเฮีย เฮียจะเข้าไปจับปัญหาของลูกค้าแต่ละคนเป็นอย่างดี พอเราขอเป็นดีลเลอร์ยามาฮ่า ก็มีการเติบโตมีการขยายสาขา แต่เฮียก็ยัง



Life Unlocked

เฮียเส็งและภรรยาแน่นขึ้นชื่อเลยว่าทำงานไม่เคยหยุด ในหนึ่งปีจะมีแคว้นหยุดปีใหม่ และสงกรานต์เท่านั้นที่จะปิดร้าน ซึ่งเฮียเส็งบอกว่าวันไหนไม่ได้ทำงานจะรู้สึกหงุดหงิดขอแค่มานั่งหน้าร้าน คอยกับลูกค้าก็ได้ แต่อย่าให้อยู่บ้านเฉยๆ ไม่ชอบ โดยในเรื่องการทำงานหนักนี้ถึงขั้นที่ทำให้ลูกๆ พุดแขวอยู่เสมอว่า ปากกับมาทำงานทุกวัน จะได้ไปเที่ยวที่ก็ห้างสรรพสินค้าแถวบ้าน

ยืนอยู่หน้าร้านเองอยู่ดี ดังนั้นเฮียจะรู้ความต้องการของลูกค้าให้ลูกค้าเต็มที ไม่ตั้งราคาสูง กำไรไม่เยอะ แต่ให้เราพออยู่ได้ พนักงานอยู่ดี ลูกค้าได้รถไฟได้อย่างที่ตั้งใจเท่านั้นพอ ที่สำคัญต้องไม่ทิ้งลูกค้า ในส่วนของพนักงานก็เช่นกัน เฮียจะย้ำว่าต้องดูแลให้ถึงครอบครัวเขาด้วย เฮียเคยเป็นพนักงาน เคยลำบากเคยเป็นลูกน้องมาก่อน ก็จะเข้าใจตรงนี้ดี”

อีกหัวใจของหลักการบริหารงานแบบฉบับเฮียเส็งคือการตั้งเป้าหมายระยะยาว แล้วก้าวเข้าไปทำให้สำเร็จ เมื่อมีปัญหาให้มองในมุมกลับเพื่อให้อุปสรรคกลายเป็นโอกาสใหม่ในชีวิต

“ถามว่าธุรกิจมอเตอร์ไซค์ในปัจจุบันง่ายไหม ตอบว่าไม่ง่ายเลย เพราะเดี๋ยวนี้มีร้านมอเตอร์ไซค์เยอะขึ้นกว่าเมื่อก่อน แต่เฮียก็ไม่เคยท้อหรือเหนื่อยนะ แต่กลับมองให้เป็นโอกาสให้เราเร่งพัฒนาตัวเองเพื่อให้ดียิ่งขึ้น ยิ่งเขาทำดี เราก็คงต้องทำดีกว่า”

และเมื่อถามต่อว่าโชคอันดีให้มีความสำคัญต่อการพัฒนาสิ่งใดเป็นอย่างมาก เฮียเส็งตอบทันทีเลยว่า บุคลากร

“ในปีที่ 10 นี้ เราจะเน้นไปที่การพัฒนาบุคลากรในทุกฝ่าย บริการให้ดียิ่งขึ้น ลูกค้าเข้ามาต้องจบทุกปัญหาให้ได้ ฝ่ายอะไหล่ต้องสต็อก จัดหาอะไหล่มาเตรียมให้พร้อม ช่างก็ต้องพัฒนาฝีมือ ใครอยู่ที่โชคนันต์ต้องพัฒนา ถามว่าพัฒนาแข่งกับใคร แข่งกับตัวเองนี่แหละที่สำคัญที่สุด”

บริษัท โชคนันต์มอเตอร์ จำกัด

308,310,312 ถนนโชคชัย 4 แขวงลาดพร้าว เขตลาดพร้าว

กรุงเทพฯ 10230

โทร. 086-303-0328

Facebook: chokananmoter



คนสำราญ งานสำเร็จ

คุณสถาพร ดวงปัญญา เข้ามาเป็นส่วนหนึ่งของครอบครัว กรุงศรี ออโต้ ตั้งแต่ปี 2548 โดยเป็นหัวหน้าทีมขายประมาณ หกปี เป็นผู้จัดการสาขาเจ็ดปี ก่อนจะดำรงตำแหน่ง รักษาการ ผู้อำนวยการกลุ่มการขายพื้นที่ R1 ภาคตะวันออกเฉียงเหนือ ตอนล่าง ด้วยวัยเพียง 49 ปี ซึ่งนั่นแปลว่าเขาใช้เวลาเพียง 13 ปีเท่านั้นในการพิสูจน์ตัวเองว่าเหมาะสมกับตำแหน่งนี้ Live with Passion จึงอยากชวนคุณผู้อ่านมาฟังว่าอะไรคือเคล็ดลับ ความสำเร็จของเขานี้

ก่อนจะเป็นพี่ใหญ่

“โดยธรรมชาติผมเป็นคนที่ไม่ทำอะไรสำเร็จแล้วจะรู้สึก เชิงๆ เบื่อๆ แต่โชคดีที่เจ้านายรู้ใจจึงเพิ่มงานให้ จากตอนแรก ที่เข้ามาดูแลเฉพาะรถมอเตอร์ไซด์ เจ้านายก็ให้ดูสองโปรดัคส์ ควบกัน คือมอเตอร์ไซด์และไคเร็กซ์เซลส์ล้อย ซึ่งสล็อตต้องดู โปรแกรกด้วย ผมเป็นทีมลีดที่ขอนแก่นบ้านเกิด 2 ปี จากนั้นก็ย้ายไปร้อยเอ็ด อุดรธานี แล้วจึงเข้ามาเรียนหลักสูตร ผู้บริหารที่สำนักงานใหญ่ หลังจากนั้นจึงเริ่มเป็นผู้จัดการสาขา ที่ปราจีนบุรีเป็นที่แรก แล้วจึงย้ายมาที่สกลนคร และย้ายกลับมาทางอุดรธานี”

นี่คือจุดเริ่มต้นการก้าวสู่ความสำเร็จที่ไม่ธรรมดาของคุณ สถาพร ที่มีมุมมองต่อสถานการณ์ชีวิตที่แตกต่างออกไป เช่นเดียวกับแนวคิดในมุมมองของการถูกโยกย้ายไปประจำ จังหวัดต่างๆ เพื่อเรียนรู้งานใหม่ หน้าที่ใหม่อยู่บ่อยครั้ง

“สำหรับผมมองว่าการย้ายพื้นที่บ่อยๆ เป็นเรื่องดี แปล ว่า เจ้านายให้ความไว้วางใจ ให้ความสำคัญ และอยากให้เรา มีโอกาสเผชิญความท้าทาย ซึ่งนี่เป็นเหมือนสูตรลัดที่จะช่วยให้เราเร่งพัฒนาตัวเองและมีความคิดอ่านที่เติบโตได้เร็วขึ้น เพราะแต่ละพื้นที่ก็จะมีความคิดความเชื่อของผู้คนที่ต่างกัน วัฒนธรรมแต่ละท้องถิ่นก็ไม่เหมือนกัน เพราะฉะนั้นการดูแล ลูกค้า ดีลเลอร์ รวมถึงลูกน้องก็ต้องใช้กลยุทธ์ที่แตกต่างกัน”

แต่ไม่ว่าลูกค้า ดีลเลอร์ และลูกน้องจะมีความแตกต่างกัน ขนาดไหน ทว่ากลยุทธ์หลักที่คุณสถาพรมักหยิบมาใช้เสมอ คือ การเรียนรู้

“จุดเด่นของผมคือ เรียนรู้ไว ไม่ว่าทำงานตรงไหนผมจะใช้ เวลาทำงานให้อยู่มือภายใน 3-6 เดือน หลังจากนั้นคือ Main-tain แล้วครับ ซึ่งจะได้ก็ต่อเมื่อ **หนึ่ง** ต้องเปิดใจและปรับ ตัว **สอง** ต้องทำความรู้จักกับลูกทีมอย่างรวดเร็ว ลูกน้องบางคนอยู่ในพื้นที่มาก่อน ในเนื้องานเขาเก่งกว่าเราอยู่แล้ว แต่เรา ต้องบริหารจัดการเขา ตรงไหนตกหล่นเราต้องสนับสนุนให้ทัน เพื่อทำให้เกิดการยอมรับ **สาม** ลูกค้าและดีลเลอร์ เราเป็นคน ใหม่ๆ วันดีคืนดีกระโดดไปเป็นผู้จัดการสาขา ก็ต้องอาศัย ความพยายาม ความขยัน และความจริงใจ ซึ่งไม่ยากเพราะเรา อยู่ในองค์กรที่เป็นมืออาชีพด้านสินเชื่รถยนต์และมอเตอร์ไซด์ โดยตรง มีความมั่นคงและยืดหยุ่นสูง นโยบายของกรุงศรี ออโต้ คือไม่ทำอะไรที่เป็นการแข่งขันกับลูกค้าของเราเองอยู่แล้ว เรา อยากเติบโตอย่างยั่งยืน โดไปด้วยกันมากกว่า”

หัวใจของความสำเเร็จ

เมื่อถามว่าทุกวันนี้คิดว่าประสบความสำเร็จหรือยัง คุณณัฐพรตอบว่า

“โดยส่วนตัวรู้สึกภูมิใจและประสบความสำเร็จแล้ว แต่ในแง่ส่วนรวมผมมองว่ายังไม่สำเร็จ

“ในบรรดาลูกน้องที่เคยทำงานด้วยกันมา เรามองเห็นว่าคนนั้นเด่นอย่างนี้ คนนี้ต้อยอย่างนั้น เหมือนมีเพชรวางไว้แต่ละที่ แต่ด้วยโอกาส จังหวะเวลา และความสามารถ บางคนอาจจะยังไม่ถึงจุดที่เราตั้งความหวัง ตรงนี้คือเรื่องการสร้างคนซึ่งผมมองว่าตัวเองยังไม่ประสบความสำเร็จ มีอีกหลายคนที่เรายังรอเขาอยู่ ต้องให้โอกาส ต้องคาดหวัง ต้องมอนิเตอร์กันไป”

การสร้างคนไม่ใช่แค่เรื่องสำคัญสำหรับคุณณัฐพรเท่านั้น แต่เป็นเรื่องที่สำคัญที่สุดสำหรับเขาเลยทีเดียว

“ผมเน้นเรื่องคนก่อนงาน ต้องใกล้ชิด พูดภาษาบ้านๆ คือ ‘ยุ่งทั้งในงานและนอกงาน’ ผมเชื่อว่าคนทุกคนอยากได้ดี อยากเติบโตในหน้าที่การงานเหมือนกันหมด แต่อาจมีปัจจัยเงื่อนไขต่างกัน ถ้าเราลองได้ใกล้ชิด ลงไปนั่งพูดคุยกับเขา เราก็จะเข้าใจเขามากขึ้นและช่วยเขาได้ วิธีของผมคือต้องให้โอกาสทุกคนเท่ากัน ให้ความใกล้ชิดเท่ากัน ใช้หลักยุทธธรรม ศีลธรรม และมีความชัดเจน เราขออะไรไม่ขออะไร ต้องสื่อสารกันให้ชัด คำว่าหัวหน้าในแบบฉบับผม หมายถึงการสร้างทีมที่เข้มแข็ง ต้องพูด กระตุ้น และทำให้ลูกน้องและทีมก้าวไปข้างหน้าพร้อมกัน บางคนอาจจะมีปัญหาเรื่องการสื่อสารหรือผูกใจคนไม่เป็น อันนี้ไม่ใช่ปัญหาเพราะพอฝึกกันได้ ทว่าสิ่งสำคัญที่สุดคือ หัวหน้าต้องพร้อมที่จะยอมรับและรับฟังความคิดเห็นของทุกคนในทีม ทุกข์ก็ทุกข์ด้วยกัน รับผิดชอบร่วมกัน ประโยคหนึ่งที่ผมชอบบอกตัวเองเสมอคือ ‘ถ้าเราต้องการให้ใครทำอะไรให้เราสักอย่าง เราเองก็ควรปฏิบัติกับเขาแบบนั้น แล้วเขาก็จะให้เรามาเอง’”

นอกจากประสบการณ์ทำงานและสูตรแห่งความสำเร็จที่คุณณัฐพรได้เรียนรู้ตลอดการทำงานกับกรุงศรี ออโต้ แล้ว ในแง่คำจำกัดความเกี่ยวกับความสุขในชีวิตนั้น คุณณัฐพรก็ให้มุมมองไว้อย่างน่าสนใจเช่นกัน และเมื่อถามต่อไปว่าทำงานหนักขนาดนี้แล้วอะไรคือความสุขที่เข้ามาตอบโคงชีวิตตามแบบฉบับคุณณัฐพร ชายผู้นี้ก็ไม่ลังเลที่จะตอบกลับมาทันทีเลยว่า

“เวลาอยู่กับงาน เราก็สุขกับความสำเเร็จของงาน มีความสุขกับลูกน้อง กับคู่ค้า เวลาอยู่กับครอบครัว เราก็มีความสุขกับลูกและภรรยา เรียกว่าสุขคนละอย่าง แต่อยู่ที่ไหนก็มีความสุข ดังนั้นไม่ว่าจะทำงานหนักหรือเจออุปสรรคใดในชีวิต เราก็สามารถสร้างความสุขให้เกิดขึ้นได้”



Life Unlocked ชีวิตที่สุขทุกด้าน

หลักในการบริหารเวลาของคุณณัฐพรไม่ใช่การแบ่งเวลาออกเป็นส่วนๆ ไม่ใช่ว่าเวลาทำงานต้องทำแต่งงานอย่างเดียว แต่คือการรักษาสมดุลชีวิตทุกด้าน และไม่ว่าทำอะไรก็ใส่ใจกับสิ่งนั้นอย่างเต็มที่ ไม่ว่าจะงานหรือครอบครัว

“ผมโชคดีที่ภรรยาและลูกชายเข้าใจการทำงานของเรา ถ้าไม่ไวใจกันทำงานตรงนี้ไม่ได้ครับเพราะต้องเดินทางตลอด และเราก็ต้องไม่เกรงด้วย วันธรรมดาช่วงเย็นๆ จะโทรศัพท์คุยกัน และกลับบ้านทุกสุดสัปดาห์ กิจกรรมยามว่างของผม จริงๆ มีแค่การตามไปเชียร์ลูกชายเตะบอล ซึ่งตอนนี้เรียนอยู่ชั้นปีหนึ่ง มหาวิทยาลัยขอนแก่น และเป็นนักกีฬาด้วย เหนื่อยก็เติมเติมให้ชีวิตมีความสุขได้แล้ว”

"บิทคอยน์" 101

รู้ทันการเงินในยุคดิจิทัล



คำว่า บิทคอยน์ (Bitcoin) น่าจะเป็นคำศัพท์ด้านการเงินที่เราได้ยินค่อนข้างบ่อยในช่วงนี้ พร้อมกับเสียงเตือนจากธนาคารแห่งประเทศไทย และธนาคารกลางของประเทศต่างๆ ให้ระมัดระวังในการลงทุน ซึ่งบิทคอยน์ที่ว่านี้เป็นเพียงหนึ่งในสกุลเงินดิจิทัล หรือ คริปโตเคอเรนซี (Cryptocurrency) โดยในเดือนพฤศจิกายน 2017 มีการสำรวจพบว่า มีสกุลเงินดิจิทัลเช่นนี้หมุนเวียนอยู่ถึง 1,100 สกุล

ธนาคารแห่งประเทศไทยได้ให้คำจำกัดความบิทคอยน์ไว้ว่า บิทคอยน์ เกิดจากกลไกทางคอมพิวเตอร์ที่ถูกกำหนดไว้โดยคนกลุ่มหนึ่งที่มุ่งหวังจะใช้หน่วยข้อมูลดังกล่าวเป็นสื่อกลางการแลกเปลี่ยน โดยหน่วยข้อมูลทางอิเล็กทรอนิกส์ที่เกิดจากกลไกดังกล่าวจะถูกจัดเก็บเอาไว้ที่เครื่องคอมพิวเตอร์ แล็ปท็อป หรือสมาร์ตโฟนของผู้ใช้ และสามารถโอนให้กันได้ และต่อมาเริ่มมีการนำมาใช้แลกเปลี่ยนกับสินค้าในลักษณะที่อาจทำให้เข้าใจว่าใช้หน่วยข้อมูลดังกล่าวซื้อขายสินค้าได้ รวมถึงมีการนำมาแลกเปลี่ยนกับเงินตราสกุลต่างๆ โดยมีการกำหนดอัตราแลกเปลี่ยนกันเองในกลุ่มคนที่ใช้ระบบทางคอมพิวเตอร์รองรับการจัดเก็บและโอนหน่วยข้อมูลดังกล่าว

ทว่าในความเป็นจริงแล้ว บิทคอยน์และหน่วยข้อมูลทางอิเล็กทรอนิกส์ดังกล่าวไม่ถือเป็นเงินที่ชำระหนี้ได้ตามกฎหมายไทย และไม่มีมูลค่าในตัวเอง แต่จะแปรผันไปตามความต้องการของกลุ่มคนที่ซื้อขาย ทำให้มูลค่ามีการเปลี่ยนแปลงได้อย่างรวดเร็ว และกลายเป็นสิ่งที่ไม่มีความสำคัญ

บิทคอยน์สามารถลงทุนได้จริงหรือ

ตามปกติแล้วหากเราโอนเงินผ่านธนาคาร ธนาคารจะทำหน้าที่เป็นตัวกลางในการจัดบันทึกรายการโอนดังกล่าว แต่บิทคอยน์นั้นไม่มีตัวกลางหรือการควบคุมโดยคนใดคนหนึ่ง ระบบใช้วิธีการกระจายสมุดจดบันทึกดังกล่าวให้กับใครก็ได้ที่สนใจใช้คอมพิวเตอร์เข้าร่วมกระบวนการตรวจสอบ ดังนั้นธุรกรรมการโอนบิทคอยน์จึงถูกบันทึกและดูแลโดยเครือข่ายคอมพิวเตอร์ทั่วโลก หากมีใครคนใดคนหนึ่งแอบแก้ไขรายการให้ตนเองมีเงินมากกว่าที่มีอยู่จริง รายการที่แอบแก้ไขก็จะถูกปฏิเสธโดยระบบ เพราะคอมพิวเตอร์อื่นก็เห็นว่าเป็นรายการที่ไม่ถูกต้องเมื่อเทียบกับที่จดบันทึกไว้อยู่ในมือ หลักการดังกล่าวจึงทำให้ตัวระบบบิทคอยน์เองค่อนข้างมีความน่าเชื่อถือ และไม่สามารถแก้ไขได้โดยบุคคลใดก็ตาม

แต่คงไม่มีใครอยากนำเครื่องคอมพิวเตอร์มาจดบันทึกรายการดังกล่าวให้ฟรี ดังนั้นระบบบิทคอยน์จึงให้รางวัลสำหรับคอมพิวเตอร์ที่สามารถช่วยยืนยันธุรกรรมได้คนแรกในแต่ละช่วงเวลา คอมพิวเตอร์แต่ละเครื่องจึงแย่งกันเข้ามาเพื่อให้ได้รับรางวัล ซึ่งเป็นเหรียญของสกุลเงินนั้นๆ เปรียบเสมือนกับ “การขุด” จนกว่าเหรียญที่ถูกกำหนดไว้ทั้งหมด 21 ล้านเหรียญจะถูกขุดขึ้นจนหมด

ถึงแม้ตัวระบบบิทคอยน์จะมีความน่าเชื่อถือสูง แต่ต้องไม่ลืมว่าบิทคอยน์เป็นหน่วยข้อมูลอิเล็กทรอนิกส์ที่จัดเก็บไว้ในอุปกรณ์คอมพิวเตอร์ ซึ่งนั่นอาจมีความเสี่ยงต่อการถูกลักลอบโจรกรรมข้อมูลได้ทุกเมื่อ ถ้าไม่ป้องกันให้ดีก็อาจโดนแฮกเกอร์สวมรอยเป็นเจ้าของบิทคอยน์เอาได้ง่ายๆ และผู้เองก็จะไม่ได้รับความคุ้มครองจากหน่วยงานใด

แต่ทั้งนี้ทั้งนั้นบิทคอยน์จะกลายเป็นสกุลเงินจริงในอนาคตอย่างไรก็ยังไม่แน่ชัด หรือจะกลายเป็นฟองสบู่อย่างที่กลัวกัน เวลาเท่านั้นที่จะให้คำตอบ

การลงทุนในบิทคอยน์ทำอย่างไร

การลงทุนในบิทคอยน์โดยทั่วไปมีอยู่ 2 วิธีหลัก หนึ่ง นำเงินจริงไปซื้อบิทคอยน์จากคนที่ถือบิทคอยน์อยู่แล้ว คล้ายกับการนำเงินบาทไปแลกเปลี่ยนเป็นเงินสกุลต่างๆ สอง นำคอมพิวเตอร์เข้าไปช่วยระบบบิทคอยน์ทำงานตรวจสอบหรือรับรองธุรกรรม

ถึงแม้บิทคอยน์จะให้ผลตอบแทนที่สูงมากในปีที่ผ่านมา แต่ก็ยังไม่ได้รับการยอมรับอย่างเป็นทางการ รวมถึงถูกมองว่าเป็นช่องทางของการฟอกเงิน และไม่ถือเป็นเงินที่ใช้ชำระหนี้ได้ตามกฎหมายไทย ดังนั้นจึงปฏิเสธไม่ได้ว่านี่คืออีกหนึ่งความเสี่ยงในการลงทุน



ภูมิ นนทรักษาบุกุล

ผู้อำนวยการ ฝ่ายบริหารความเสี่ยง
ด้านสินเชื่อ ธุรกิจสินเชื่อรายยนต์



Honda Connect

ยกระดับความปลอดภัยบนขี้น

เมื่อโลกดิจิทัลสามารถเชื่อมโยงผู้คนและทุกสิ่งอย่างในโลกนี้เข้าไว้ด้วยกันได้ นั่นจึงไม่แปลกที่รถยนต์ เครื่องยนต์ และผู้ขับขี่จะสามารถเชื่อมโยงกันได้แค่ปลายนิ้วคลิก เช่นเดียวกับค่าย Honda ที่เร่งพัฒนาเทคโนโลยี Honda Connect เชื่อมต่อทุกเรื่องที่เกี่ยวข้องกับรถยนต์ ค้นเก่งให้สามารถแสดงผลได้แบบทันท่วงทีบนหน้าจอมาร์ทโฟน เพื่อเตรียมความพร้อมให้ผู้ขับขี่ เพิ่มความปลอดภัยบนท้องถนน และเพิ่มความสะดวกสบายในการใช้รถยนต์ให้มากยิ่งขึ้น

Honda Connect เป็นแนวคิดที่ถูกพัฒนาขึ้นเพื่อให้รถยนต์และคนขับเชื่อมต่อกันได้อย่างง่ายดายเพียงปลายนิ้วสัมผัส ซึ่งระบบ Honda Connect นี้ไม่ได้มีดีแค่สามารถเชื่อมโยงทุกความบันเทิงในรถยนต์ผ่านสมาร์ตโฟนเพียงเท่านั้น แต่ยังทำหน้าที่ตรวจสอบสถานะความพร้อมของรถยนต์ รวมทั้งการแสดงผลข้อมูลลักษณะการขับขี่และสภาพท้องถนนทั้งนี้เพื่อยกระดับความมั่นใจให้มากขึ้นให้กับผู้ขับขี่ตลอดการเดินทาง

ระบบ Honda Connect เป็นเทคโนโลยีที่ทำงานผ่านแอปพลิเคชันบนสมาร์ตโฟน โดยมี TCU (Telematics Control Unit) เป็นอุปกรณ์ควบคุมการรับส่งข้อมูลทางไกลที่ติดตั้งไว้ในรถยนต์ ซึ่ง TCU จะทำหน้าที่เก็บข้อมูลสำคัญของรถยนต์ และส่งต่อไปยัง Cloud Technology เพื่อจัดเก็บข้อมูล และประมวลผลผ่านเครือข่ายโทรศัพท์ความเร็วสูง จากนั้นจึงนำข้อมูลทั้งหมดที่จัดเก็บไปแสดงผลผ่านแอปพลิเคชันบนสมาร์ตโฟน ไม่เพียงเท่านั้น เครื่อง TCU ยังมีระบบ GPS ที่ช่วยในการตรวจสอบพิกัดของรถยนต์ได้อย่างแม่นยำ ที่สำคัญหากในกรณีที่เกิดเหตุฉุกเฉินยังสามารถติดต่อเจ้าหน้าที่เพื่อขอความช่วยเหลือได้อย่างทันท่วงที โดยฟังก์ชันเด่นของ Honda Connect มีดังนี้

- **Car Status** : ตรวจสอบสถานะความพร้อมของรถยนต์ ทั้งประวัติการเข้ารับบริการ การเตือนเข้ารับบริการตรวจเช็คต่างๆ รวมทั้งการนัดหมายศูนย์บริการล่วงหน้า

- **Driving Behavior** : บันทึกข้อมูล ลักษณะ และพฤติกรรมขับขี่ รวมทั้งมี Trip Log บันทึกการเดินทางตลอดเส้นทาง
- **Find My Car** : ตรวจสอบตำแหน่งรถยนต์ แสดงพิกัดรถยนต์ พร้อมแจ้งเตือนเมื่อรถยนต์ถูกเคลื่อนย้าย สามารถใช้ตามรอยในกรณีที่รถหายได้ทันที
- **SOS** : ติดต่อเพื่อขอความช่วยเหลือฉุกเฉิน โดยสามารถเชื่อมต่อกับ Call Center ศูนย์บริการข้อมูลลูกค้า รวมทั้ง Emergency Call โทรฉุกเฉินไปยังเลขหมายสำคัญ
- **Message** : ส่งข้อความแจ้งข่าวสาร สิทธิพิเศษ และโปรโมชั่นต่างๆ รวมทั้งแจ้งเตือนการต่อประกันภัย และภาษีรถยนต์ประจำปี
- **Location Search** : ค้นหาสถานที่สำคัญ เส้นทางเดินทาง พร้อมแชร์เส้นทางพร้อมรูปถ่ายให้เพื่อนๆ ได้อีกด้วย

ผู้ที่สนใจสามารถเข้าขอรับบริการโดยมีค่าใช้จ่ายในส่วนของอุปกรณ์ติดตั้งเพิ่มเติมเพียง 5,900 บาท โดยผู้ใช้งานสามารถดาวน์โหลด Application Honda Connect ได้จากทั้ง App Store และ Play Store สำหรับ iOS และ Android ตามลำดับ

กลืนหอมทั่วคัน



รถยนต์ที่มีอายุการใช้งานมาระยะหนึ่ง รวมถึงรถยนต์มือสอง เจ้าของหรือผู้ขับขี่อาจเคยพบปัญหาทรมานใจเรื่องกลิ่นอับ กลิ่นไม่พึงประสงค์ในรถ ซึ่งหากพบสาเหตุของกลิ่นเร็ว เพียงเช็ดทำความสะอาดก็ช่วยให้กลิ่นทรมานใจคลายลงได้ แต่บ่อยครั้งที่เจ้าของจำเป็นต้องใช้รถยนต์อย่างต่อเนื่อง ทำให้ละเลยการดูแล เกิดปัญหากลิ่นอับสะสมแรงขึ้นจนแก้ไขไม่หาย ซึ่งนอกจากก่อให้เกิดความรำคาญแล้ว เวลาหลายชั่วโมงบนรถที่คุณหายใจเอาเชื้อโรคและกลิ่นอับเข้าไปอาจก่อให้เกิดโรคทางเดินหายใจได้ ฉะนั้นมีวิธีการดูแลไม่ให้เกิดกลิ่นอับในรถมาฝากกัน

สิ่งควรเลี่ยง

- กลิ่นอับหรือกลิ่นไม่พึงประสงค์ในรถยนต์เกิดได้จากหลายสาเหตุ ซึ่งผู้ใช้รถยนต์ควรเลี่ยงสาเหตุที่ทำให้เกิดกลิ่นเหล่านี้
1. รับประทานอาหารที่มีกลิ่นแรงบนรถและการสูบบุหรี่
 2. นำของที่มีกลิ่นขึ้นรถเป็นประจำ เช่น กับข้าว เนื้อสัตว์ดิบ ผลไม้กลิ่นแรง เป็นต้น
 3. นำสิ่งของบางชนิดที่มีคุณสมบัติอมกลิ่นทั้งค้างไว้ในรถ เช่น เอกสาร เสื้อผ้า หมอน ตุ๊กตา เพราะบางครั้งแม้คุณทำความสะอาดรถแล้ว แต่ไม่ได้ทำความสะอาดสิ่งของเหล่านี้ แบคทีเรียที่สะสมไว้ก็จะเติบโตและเกิดกลิ่นอับได้อีก
 4. การนำเสื้อผ้าอับชื้นขึ้นรถ โดยเฉพาะในหน้าฝน เสื้อผ้าและรองเท้าของทั้งผู้ขับขี่และผู้โดยสารที่เปียกปอน หรือเสื้อผ้าชุ่มเหงื่อจากการเล่นกีฬาหนักๆ แล้วมานั่งบนรถทันที หากทำเป็นประจำล้วนเป็นสาเหตุให้รถเกิดกลิ่นอับได้
 5. การละเลยไม่ทำความสะอาดระบบภายในรถ โดยเฉพาะระบบแอร์

ขับทั้งวันสบายใจ

8 ตัวช่วยลดกลิ่น

ตัวช่วยในการกำจัดกลิ่นซึ่งอาจหาได้ในครัวหรือเป็นของที่บ้านได้ง่ายในบ้าน คือ

1. **เบกกิ้งโซดา** หรือโซเดียมไบคาร์บอเนต เป็นของสารพัดประโยชน์ที่นอกจากจะใช้ในการทำขนมเบเกอรี่ หมักหมมหมักเนื้อแล้ว ด้วยฤทธิ์ที่เป็นด่าง สามารถใช้ผสมน้ำและทำความสะอาดหรือโรยผงบริเวณพื้นที่อับเพื่อดูดกลิ่นได้ดีอีกด้วย หากคุณเผอิญทำน้ำจิ้ม เหล้า เบียร์หกเลอะบนรถ เพียงโรยเบกกิ้งโซดาลงบนคราบที่ทำให้เกิดกลิ่นทิ้งไว้ราว 30 นาทีถึง 2 ชั่วโมงแล้วระดับความรุนแรง จากนั้นเช็ดออก เพียงเท่านี้ก็ช่วยดูดกลิ่นออกได้ การขจัดกลิ่นบูห์ด้วยวิธีนี้ก็ได้อผลดีเช่นกัน
2. **แป้งข้าวโพด** แป้งข้าวโพดช่วยดูดกลิ่นได้ดีเช่นกัน ยิ่งกรณีที่คราบเลอะมีส่วนผสมของน้ำมันด้วยแล้วละก็ แป้งข้าวโพดจะช่วยดูดซับความมันได้ดี โดยโรยแป้งลงตรงจุดที่เปื้อนคราบมัน จากนั้นใช้ผ้าชุบน้ำเช็ดออก
3. **น้ำยาล้างจาน** ผู้ช่วยทำความสะอาดราคาถูกที่ไม่ควรมองข้าม โดยผสมน้ำร้อนหรือน้ำอุ่นจัด แล้วใช้ผ้าชุบน้ำที่ผสมไว้ทำความสะอาดจุดที่ทำให้เกิดกลิ่น
4. **น้ำส้มสายชู** นำใส่ถ้วยตั้งไว้ในรถข้ามคืนเพื่อดูดกลิ่น หรือนำน้ำส้มสายชูผสมน้ำ เช็ดได้ทั้งคราบสกปรกและขจัดกลิ่นไปพร้อมกัน

5. **ใบชาบด** ใบชาบดจะช่วยดูดกลิ่นได้ดีกว่าชาที่ยังเป็นใบ โดยโรยผงชาไว้บริเวณพื้นหรือพรมบนรถ ทิ้งไว้ข้ามคืน แล้วค่อยดูดฝุ่นพร้อมใบชาที่โรยไว้
6. **ถ่านไม้** เป็นอีกหนึ่งตัวช่วยที่ได้รับความนิยม เพราะราคาไม่แพงและได้ผลดี เพียงหาถ่านเล็กๆ ใส่เศษถ่านวางไว้ตามจุดอับหรือจุดที่ทำให้เกิดกลิ่นในรถ ทิ้งไว้ข้ามคืน กลิ่นจะเบาบางลง
7. **สเปรย์กำจัดกลิ่น** เมื่อกำจัดกลิ่นต่างๆ จนกลิ่นเหลือน้อยแล้ว สามารถใช้สเปรย์กำจัดกลิ่นอับ โดยเลือกกลิ่นและแบบตามต้องการ ซึ่งสเปรย์บางชนิดนอกจากให้กลิ่นหอมแล้วยังมีคุณสมบัติลดกลิ่นอับไปพร้อมกันด้วย
8. **ทำความสะอาดระบบแอร์** ทุกวิธีข้างต้นสามารถกำจัดกลิ่นในรถได้ แต่หากสาเหตุของกลิ่นอับมาจากกลิ่นไม่พึงประสงค์ต่างๆ รวมถึงเชื้อแบคทีเรียอื่นๆ หมักหมมอยู่ในระบบของแอร์รถยนต์ ต้องแก้ที่ต้นเหตุด้วยการทำความสะอาดระบบแอร์รถยนต์ ซึ่งนั่นคือถึงเวลาที่คุณต้องพารถคันโปรดไปอาน้ำครั่งใหญ่เสียที ซึ่งแต่ละศูนย์บริการก็อาจมีนำเสนอทั้งล้างแอร์ สปราย ออบโอโซน



เพิ่มบรรยากาศดี

หลังขจัดกลิ่นอับออกไปได้แล้ว อากาศภายในรถก็จะสดชื่นขึ้น คุณอาจสร้างบรรยากาศภายในรถให้ดียิ่งขึ้นด้วยการเลือกกลิ่นหอมที่ชอบ น้ำหอมที่ใช้มาวางในรถ ซึ่งหากไม่ถูกใจ น้ำหอมปรับอากาศสำเร็จรูปที่ขายกันทั่วไปแล้ว คุณอาจทำน้ำหอมรถยนต์ DIY กลิ่นที่ชอบด้วยตัวเอง โดยหาแผ่นกระดาษยาสีงเคราะห์มาตัดเป็นรูปทรงสี่เหลี่ยมหรือวงกลมแผ่นเล็กๆ แล้วหยดน้ำมันหอมระเหยกลิ่นที่ชอบ จากนั้นเจาะรูที่ขอบแขวนไว้ในรถ

หรือหากคุณชอบกลิ่นอ่อนๆ แบบธรรมชาติ อาจใช้สมุนไพรบางชนิด เช่น ใบเตย มินต์ หั่นเป็นชิ้นเล็กๆ แล้วใส่ถุงผ้าโปร่งแขวนไว้ในรถ แต่ให้นึกไว้เสมอว่า วัตถุติดจากธรรมชาติเหล่านี้บูดเสียได้ด้วยเช่นกัน จึงควรเปลี่ยนหรือทิ้งบ่อยๆ ไม่เช่นนั้นจะเป็นตัวสร้างปัญหาความอับชื้นเสียเอง





แม่ฮ่องสอน



ชัยนาท



“Go Local”

เที่ยววิถีไทย สุขใจในเมืองรอง

- **แม่ฮ่องสอน** เมืองแห่งสายหมอกที่มีเอกลักษณ์ด้านวัฒนธรรมแตกต่างจากจังหวัดในภาคเหนืออย่างชัดเจน เพราะที่นี่มีวิถีแห่งชาวดอยเป็นรากเหง้า นอกจากทุ่งบัวตอง และงานลอยกระทงสวรรค์ที่พระธาตุดอยกองมูแล้ว ห้ามพลาดกับสะพานไม้ไผ่สานชุตองเป่ ขบวนแห่จองพารา โฮมสเตย์ท่ามกลางความหลากหลายของชนเผ่า และการผจญภัยในถ้ำที่ยาวที่สุดของไทยเพื่อไขความลับของผีแมน
- **ตาก** จังหวัดสุดชายแดนตะวันตกที่แม้จะดูเงียบเชียบ แต่กลับมีความยิ่งใหญ่ของผืนป่าเป็นแรงดึงดูด ที่ตากนี้มีน้ำตกทีลอซูและเส้นทางเดินป่าดอยหลวงตากเป็นสถานที่เที่ยวขึ้นชื่อ มากกว่านั้นคือดอยพาวี สะพานแขวนริมแม่น้ำปิง ตำนานแห่งพงไพรของฤๅษีเลทองคู่กับงาช้างศักดิ์สิทธิ์ และการนอนแช่น้ำแร่จากเทือกเขาตะวันตก
- **บึงกาฬ** จังหวัดหมายเลข 77 ของประเทศไทยที่อุดมไปด้วยวิถีดั้งเดิมของชาวอีสาน ร่วมด้วยความงามของวัดเก่าและธรรมชาติที่ยอดเยียม ไฮไลต์ของที่นี่แน่นอนว่าต้องเป็นบึงโขงหลงที่เกี่ยวข้องกับความเชื่อเรื่องพญานาค ต่อมาคือจุดชมสาดือแม่น้ำโขงที่แก่งอาง และวิวพาโนรามาจากภูทอกแห่งบึงกาฬ
- **สุรินทร์** เมืองรองที่มีรอยทางแห่งเส้นไหมเป็นหัวใจการท่องเที่ยว จุดเด่นของสุรินทร์คือการถักทอวิถีชีวิตชาวขอม กูย และลาวออกมาเป็นผืนผ้า โดยเฉพาะบ้านผ้าไหมท่าสว่าง ซึ่งรื้อฟื้นการทอผ้ายกทองให้กลับคืนมา อีกทั้งยังมีการทอที่สลับซับซ้อนจนต้องมีการขุดหลุมไถดินและใช้คนมากถึง 5 คนในการทอผ้าหนึ่งผืน นอกจากผ้าทอแล้วสุรินทร์ยังมีหมู่บ้านช้างของชาวกูยที่ใกล้จะสูญหาย



ชุมพร



ตาก





บุรีรัมย์



สุรินทร์



ลพบุรี



ระนอง

- **ระนอง** แม้ระนองจะขึ้นชื่อเรื่องฝน 8 แดด 4 ที่ทำให้เมืองนี้ชุ่มฉ่ำตลอดทั้งปี ทว่ากลับสามารถพลิกมาเป็นจุดขายด้านการท่องเที่ยวด้วยภาพของสายหมอกกลางผืนป่าที่สามารถเห็นได้ตลอดทั้งปี พร้อมด้วยภูเขาหญ้าที่เปลี่ยนสีไปตลอดทั้งปี มาระนองแล้วหากไม่ได้นอนแช่น้ำแร่ธรรมชาติถือว่ามาไม่ถึง เช่นเดียวกับการเช็คอินนอนในฟาร์มสเตย์ที่บ้านไร่โอเอซิส และข้ามเรือไปยังมัลดีฟเมืองไทยที่เกาะพยาม
- **นราธิวาส** เทียวไทยให้สุดแล้วหยุดที่ปลายด้ามขวานกับจังหวัดนราธิวาส ซึ่งขึ้นชื่อเรื่องชาชักและโรตี่ ไม่เพียงเท่านั้นนราธิวาสยังมีความสมบูรณ์ของผืนป่าฮาลา-บาลา จุดชมทะเลหมอกสองแผ่นดิน ประวัติศาสตร์แห่งวังยะหริ่ง และโฮมสเตย์เรียนรู้วิถีชุมชนมุสลิมที่บ้านภูเขาทอง
- **ชัยนาท** ชัยนาทไม่ได้มีแต่สวนนกหรือเทศกาลหุ่นฟางนก แต่ชัยนาทยังมีเส้นทางไหว้พระที่แต่ละวัดนั้นสวยและเก่าแก่ไม่แพ้กัน อาทิ วัดพระบรมธาตุวรวิหาร วัดกรุณา วัดปากคลองมะขามเฒ่า (หลวงปู่ศุข) วัดโพธิ์ศรี เป็นต้น
- **ลพบุรี** ในปีที่ผ่านมาแผ่นดินทองของสมเด็จพระนารายณ์มหาราชแห่งนี้ได้รับการกล่าวถึงเป็นอย่างมากกับการเปิดตัวแหล่งท่องเที่ยวใหม่ที่มากกว่าทุ่งดอกทานตะวัน ผูลิง พระปรางค์สามยอด และวังนารายณ์ แน่นอนว่าเรากำลังเอ่ยถึงพระใหญ่ที่ประดิษฐานบนยอดเขาวงพระจันทร์ และงานกราฟิตี้เท่ๆ จากกลุ่มลพบุลย์ที่นักท่องเที่ยวสายถ่ายรูปห้ามพลาด
- **ชุมพร** ประตูลูกภาคใต้บานนี้กำลังจะกลายเป็นอีกจุดหมายใหม่ที่ไม่ได้มีเพียงวิถีชาวประมงพื้นบ้านแห่งปากน้ำชุมพร แต่เมืองริมทะเลอ่าวไทยแห่งนี้ยังมีจุดดำน้ำลึกชื่อดังระดับโลก พร้อมด้วยโฮมสเตย์ในหมู่บ้านม้าน้ำ มารารอนบนทรายและลุยทะเลข้ามไปยังเกาะพิทักษ์ ที่จะขาดไม่ได้คือกลิ่นหอมของกาแฟโรบัสต้าอันเป็นเอกลักษณ์แบบฉบับปักษ์ใต้
- **บุรีรัมย์** ภาพของเมืองปราสาทหินโบราณกำลังจะถูกซ่อนทับด้วยความทันสมัยของเมืองแห่งการกีฬาและสนามฟุตบอลมาตรฐานระดับโลก แต่ถึงกระนั้นบุรีรัมย์ก็ยังโดดเด่นด้วยวิถีแห่งเส้นไหมที่แต่ละอำเภอต่างก็มีลวดลายที่ไม่ซ้ำกัน

เที่ยวเมืองรองลดหย่อนภาษี

นอกจากความสุพรรณหว่างทางที่รอให้เก็บเกี่ยวแล้ว ตลอดปี 2561 นี้ นักท่องเที่ยวยังสามารถนำค่าใช้จ่ายจากการเที่ยวเมืองรองทั้ง 55 จังหวัดมาใช้ลดหย่อนภาษีได้สูงสุดไม่เกิน 15,000 บาท โดยเมืองรองดังกล่าว ได้แก่

- **ภาคเหนือ** : เชียงราย พิชณุโลก ตาก เพชรบูรณ์ นครสวรรค์ สุโขทัย ลำพูน อุตรดิตถ์ ลำปาง แม่ฮ่องสอน พิจิตร แพร่ น่าน กำแพงเพชร อุทัยธานี พะเยา
- **ภาคอีสาน** : อุตรดิตถ์ อุดรธานี หนองคาย เลย มุกดาหาร บุรีรัมย์ ชัยภูมิ ศรีสะเกษ สุรินทร์ สกลนคร นครพนม ร้อยเอ็ด มหาสารคาม บึงกาฬ กาฬสินธุ์ ยโสธร หนองบัวลำภู อ่างทอง
- **ภาคกลาง** : ลพบุรี สุพรรณบุรี ราชบุรี สมุทรสงคราม ชัยนาท อ่างทอง สิงห์บุรี
- **ภาคตะวันออก** : นครนายก สระแก้ว ตราด จันทบุรี ปราจีนบุรี
- **ภาคใต้** : นครศรีธรรมราช พัทลุง ตรัง สตูล ชุมพร ระนอง นราธิวาส ยะลา ปัตตานี

สอบถามรายละเอียดเพิ่มเติมได้ที่ สายด่วน การท่องเที่ยวแห่งประเทศไทย โทร. 1672



Honda Civic Red Edition

โดดเด่นสะกดทุกสายตา

นานแค่ไหนแล้วที่เราไม่ได้เห็นรถยนต์สีแดงจากค่าย Honda ที่นำเข้ามาจัดจำหน่ายในไทย ดังนั้นเมื่อ Honda เปิดตัว Civic Red Edition สีแรลลี่ (Rallye Red) ทุกสปอตไลท์ในวงการยานยนต์จึงพร้อมใจกันจับจ้องมาที่ค่าย Honda ในทันที

เมื่อเอ่ยถึง Civic รุ่นปัจจุบัน ซึ่งเป็นเจเนอเรชันที่ 10 สิ่งแรกที่หลายคนนึกถึงคือ การออกแบบตัวรถที่แตกต่างจากรุ่น FD และ FB ที่เปิดตัวมาก่อนหน้าอย่างเห็นได้ชัด แต่ที่สร้างความโดดเด่นยิ่งกว่าคือภาพลักษณ์ทรงสปอร์ต พร้อมสะกดทุกสายตาด้วยสีแดง Rallye Red ที่ช่วยเพิ่มความหรูหราให้รถทรงสปอร์ตน่าขับยิ่งขึ้น โดยสีแดง Rallye Red ที่ว่าไม่ได้หมายความว่าแค่สีตัวถังเท่านั้น แต่ยังรวมถึงอุปกรณ์มาตรฐานที่เพิ่มเติมเข้ามา ไม่ว่าจะเป็นระบบ Auto Door Lock by Speed ที่ติดตั้งในทุกรุ่นย่อย ช่วยเพิ่มความพิเศษและเติมเต็มให้กับใครที่อาจจะกำลังมองหาในรุ่นที่รองลงมา เพราะปกติระบบนี้จะติดตั้งในรุ่นท็อปเท่านั้น

สำหรับ Civic Red Edition นั้นมีขายบนตัวถังซีดาน 4 ประตู ทำตลาดทั้งรุ่นย่อยธรรมดาและรุ่นท็อปอย่าง 1.5 Turbo RS โดยอีกสิ่งที่ได้เพิ่มเติมและทำให้ Civic Red Edition มีความสวยงามขึ้นคือ การสร้างคอนทราสต์ระหว่างห้องโดยสารกับ



สีส้นบนตัวถัง โดยเลือกใช้โทนสีดำในการตกแต่งห้องโดยสารเป็นหลัก อันเป็นอัตลักษณ์ของทรงสปอร์ตอย่างแท้จริง

ส่วนเครื่องยนต์มีให้เลือก 2 แบบตามรุ่นย่อย ได้แก่ รุ่น 1.8EL 4 สูบ SOHC 16 วาล์ว 1,798 ซีซี กำลังสูงสุด 141 แรงม้าที่ 6,500 รอบ/นาที แรงบิดสูงสุด 174 นิวตันเมตรที่ 4,300 รอบ/นาที อีกรุ่นคือ 1.5 Turbo RS ใช้เครื่องยนต์ 4 สูบ DOHC 16 วาล์ว 1,496 ซีซี เทอร์โบ กำลังสูงสุด 173 แรงม้าที่ 5,500 รอบ/นาที แรงบิดสูงสุด 220 นิวตันเมตรที่ 1,700-5,500 รอบ/นาที โดยทั้ง 2 รุ่นส่งกำลังสู่การขับเคลื่อนล้อหน้าด้วยเกียร์อัตโนมัติ CVT

ทั้งนี้เริ่มจากรุ่น 1.8EL ตั้งราคาเอาไว้ที่ 959,000 บาท ส่วนรุ่น 1.5 Turbo RS อยู่ที่ 1.199 ล้านบาท



Michael Kors Sofie

นาฬิกาสมาร์ทวอตช์ที่ผสมผสานระหว่างเทคโนโลยีและงานดีไซน์ให้เป็นหนึ่งเดียวกัน โดดเด่นด้วยตัวเรือนสี Rose Gold ขนาดหน้าจอ 1.19 นิ้ว สามารถเก็บข้อมูลในความละเอียด 4 GB ด้วย Memory 52 MB แบตเตอรี่ที่ใช้งานได้ยาวนาน 24 ชั่วโมง (ขึ้นอยู่กับการใช้งาน) พร้อมฟังก์ชันที่มีระบบการแจ้งเตือนไม่ว่าจะเป็นข้อความ อีเมล การโทรเข้า โทรออก และแอปพลิเคชันยอดนิยมต่างๆ เชื่อมต่อกับเทคโนโลยี Bluetooth รองรับทั้ง Android OS 4.3 และ iOS 9.0+ มีให้เลือกทั้งสายหนังและสายเหล็ก

LG Signature OLED W7T

ต้องยอมรับว่าในปัจจุบันนี้อุปกรณ์เครื่องใช้ไฟฟ้าไม่ได้มาพร้อมฟังก์ชันการใช้งานอีกต่อไป ทว่าอุปกรณ์ไฟฟ้าต้องมาพร้อมกับความสวยงามเช่นที่ LG ได้พัฒนาทีวีไร้กรอบขึ้นมาโดยมีรุ่น W7T เป็นเทคโนโลยีทีวีไร้กรอบรุ่นล่าสุด เปรียบได้กับวอลเปเปอร์และงานศิลปะชิ้นหนึ่งสำหรับประดับบ้าน บางเฉียบเพียง 2.75 นิ้ว ให้ความสมจริงด้วยจอกว้าง 65 นิ้ว พร้อมระบบเสียง Dolby Atmos เสียงเซอร์ราวด์รอบทิศทางผ่านลำโพงแบบ Moving Speaker ที่สามารถเลื่อนขึ้นและลงได้อย่างอัตโนมัติ



Rebecca Lim's Shoes

รองเท้ากับเหมือนกับล้อแม็กของรถยนต์ ยิ่งเบาหรือออกแบบมาเพื่อการเคลื่อนที่โดยเฉพาะ ยิ่งช่วยลดภาระที่เกิดขึ้นกับเท้าหรือระบบช่วงล่าง และทำให้คนเราและรถยนต์สามารถเคลื่อนที่ได้อย่างสะดวกและคล่องตัว เช่นเดียวกับ Rebecca Lim รองเท้าสุขภาพที่ผลิตจากวัสดุที่มีน้ำหนักเบา แต่มีความทนทาน ช่วยลดและบรรเทาอาการบาดเจ็บที่จะเกิดขึ้นกับเท้า มีให้เลือกหลากหลาย โดยแต่ละรุ่นจะออกแบบมาเฉพาะสำหรับผู้ชาย ผู้หญิง เด็ก สตรีมีครรภ์ หรือคนที่มีภาวะเบาหวานที่ต้องได้รับการดูแลเอาใจใส่เป็นพิเศษ

"กรุงศรี ออโต้" คว้าคอลเซ็นเตอร์ ยอดเยี่ยมจาก สคบ.

เมื่อวันที่ 14 กุมภาพันธ์ที่ผ่านมา กรุงศรี ออโต้ นำโดย คุณไพโรจน์ ชื่นครุฑ ประธานคณะเจ้าหน้าที่ด้านธุรกิจสินเชื่อยานยนต์ ธนาคารกรุงศรีอยุธยา จำกัด (มหาชน) พร้อมด้วย คุณสมเกียรติ ศิริรุ่ง หนะนันท์ ผู้อำนวยการอาวุโส สายงานบริหารสินเชื่อ และปฏิบัติการ ธุรกิจสินเชื่อยานยนต์ ธนาคารกรุงศรีอยุธยา จำกัด (มหาชน) และ คุณนิภาภัทร์

ศิริสิน ผู้อำนวยการ กลุ่มปฏิบัติการด้านการให้บริการลูกค้า ธุรกิจสินเชื่อยานยนต์ ธนาคารกรุงศรีอยุธยา จำกัด (มหาชน) เข้ารับรางวัลศูนย์รับเรื่องและแก้ไขปัญหาให้กับผู้บริโภค (Call Center) ดีเด่น ระดับยอดเยี่ยม ประจำปี พ.ศ. 2560 จากสำนักงานคณะกรรมการคุ้มครองผู้บริโภค (สคบ.) ซึ่งมอบให้กับผู้ประกอบการที่มีความเป็นเลิศในการมอบบริการให้กับลูกค้าผ่าน Call Center รางวัลนี้สะท้อนให้เห็นความมุ่งมั่นของกรุงศรี ออโต้ ในการสร้างประสบการณ์ที่ดีให้กับลูกค้า ความใส่ใจในการมอบความพึงพอใจสูงสุด พร้อมแก้ไขปัญหาให้กับลูกค้าอย่างมีประสิทธิภาพ



การแข่งขันกอล์ฟประจำปี Krungsri Auto Invitational Championship Golf

กลับมาอีกครั้งกับการแข่งขันกอล์ฟประจำปี Krungsri Auto Invitational Championship Golf ที่กรุงศรี ออโต้ จัดขึ้นติดต่อกันเป็นปีที่ 17 เพื่อกระชับความสัมพันธ์กับลูกค้า ไม่ว่าจะเป็นดีลเลอร์รถใหม่ ดีลเลอร์รถมือสอง ดีลเลอร์รถมอเตอร์ไซค์ตลอดจนผู้ผลิต โดยที่ผ่านมามีนักกอล์ฟสนใจเข้าร่วมการแข่งขันไม่ต่ำกว่า 2,000 คน

สำหรับการแข่งขัน Krungsri Auto Invitational Championship Golf ในปีนี้ จัดขึ้นที่สโมสรราชพฤกษ์ กรุงเทพฯ โดยมี คุณไพโรจน์ ชื่นครุฑ ประธานคณะเจ้าหน้าที่ด้านธุรกิจสินเชื่อยานยนต์ ธนาคารกรุงศรีอยุธยา จำกัด (มหาชน) เป็นประธานเปิดงาน และนอกจากความสนุกสนานของการแข่งขันแล้ว ยังมีไฮไลต์พิเศษกับการจับฉลากรางวัลให้กับนักกอล์ฟผู้โชคดี ซึ่งมีมูลค่ารวมมากกว่า 500,000 บาท

→ ภาค 1	โคราช อุบลราชธานี ศรีสะเกษ สุรินทร์ ปากช่อง ยโสธร ชัยภูมิ	440/12-14 ถ.มิตรภาพ-หนองคาย ต.ในเมือง อ.เมือง จ.นครราชสีมา 30000 โทร. 044-426-400 แฟกซ์ 044-426-499 941/24-25 ถ.ชยางกูร ต.ในเมือง อ.เมือง จ.อุบลราชธานี 34000 โทร. 045-477-477 แฟกซ์ 045-477-400-1 276/14 หมู่ที่ 8 ต.โพธิ์ อ.เมือง จ.ศรีสะเกษ 33000 โทร. 045-614-744 แฟกซ์ 045-614-750 966/9 ถ.หลักเมือง ต.ในเมือง อ.เมือง จ.สุรินทร์ 32000 โทร. 044-515-511 แฟกซ์ 044-515-650 680 ถ.มิตรภาพ ต.ปากช่อง อ.ปากช่อง จ.นครราชสีมา 30130 โทร.044-316-812, 044-316-815 แฟกซ์ 044-316-814 109 ถ.อุทัยรามฤทธิ์ ต.ในเมือง อ.เมือง จ.ยโสธร 35000 โทร. 045-712-319 แฟกซ์ 045-712-320 141/20 หมู่ที่ 6 ถ.ชัยภูมิ-สีคิ้ว ต.ในเมือง อ.เมือง จ.ชัยภูมิ 36000 โทร. 044-816-150 แฟกซ์ 044-816-152
→ ภาค 2	หาดใหญ่ สุราษฎร์ธานี นครศรีธรรมราช ตรัง ภูเก็ต กระบี่	59/25, 27 ถ.จตุรนต์รณงค์ ต.หาดใหญ่ อ.หาดใหญ่ จ.สงขลา 90110 โทร. 074-222-400 แฟกซ์ 074-222-400 ต่อ 118 141/89-90 ถ.กาญจนาวิถี ต.บางกุ้ง อ.เมือง จ.สุราษฎร์ธานี 84000 โทร. 077-916-400 แฟกซ์ 077-916-499 44 ถ.พัฒนาการคูขวาง ต.ในเมือง อ.เมือง จ.นครศรีธรรมราช 80000 โทร. 075-305-400 แฟกซ์ 075-305-499 117/8-9 หมู่ที่ 2 ต.โคกหล่อ อ.เมือง จ.ตรัง 92000 โทร. 075-201-400 แฟกซ์ 075-201-499 58/10-11 หมู่ที่ 6 หมู่บ้านเพิ่มสินธานี ต.รัชฎา อ.เมือง จ.ภูเก็ต 83000 โทร. 076-361-400 แฟกซ์ 076-361-402, 076-361-499 235/7-8 หมู่ที่ 11 ถ.เพชรเกษม ต.กระบี่น้อย อ.เมือง จ.กระบี่ 81000 โทร. 075-650-777 แฟกซ์ 075-650-780
→ ภาค 3	ชลบุรี ระยอง สระบุรี ปราจีนบุรี ฉะเชิงเทรา จันทบุรี	51/11-12 หมู่ที่ 2 ต.เสม็ด อ.เมือง จ.ชลบุรี 20000 โทร. 038-103-400 แฟกซ์ 038-103-499 002/2-3 ถ.สุขุมวิท ต.ท่าพระคู่ อ.เมือง จ.ระยอง 21000 โทร. 038-997-400 แฟกซ์ 038-997-499 88/12-13 ถ.สุดบรรทัด ต.ปากเพรียว อ.เมือง จ.สระบุรี 18000 โทร. 036-3343-400 แฟกซ์ 036-343-499 47/1 ถ.ปราจีนตคาม ต.หน้าเมือง อ.เมือง จ.ปราจีนบุรี 25000 โทร. 037-215-355 แฟกซ์ 037-215-360 5/1 ถ.เปรมประชา ต.หน้าเมือง อ.เมือง จ.ฉะเชิงเทรา 24000 โทร. 038-513-219 แฟกซ์ 038-513-218 181 ถ.ขวาง ต.ตลาด อ.เมือง จ.จันทบุรี 22000 โทร. 039-322-161 แฟกซ์ 039-322-160
→ ภาค 4	เชียงใหม่ นครสวรรค์ พิษณุโลก ลำปาง เชียงราย กำแพงเพชร	160/1 ถ.เชียงใหม่-ลำปาง ต.ป่าตัน อ.เมือง จ.เชียงใหม่ 50300 โทร. 053-107-400 แฟกซ์ 053-107-499 1311/22 หมู่ที่ 10 ต.นครสวรรค์ตก อ.เมือง จ.นครสวรรค์ 60000 โทร. 056-219-600 แฟกซ์ 056-219-699 729/22-23 ถ.มิตรภาพ ต.ในเมือง อ.เมือง จ.พิษณุโลก 65000 โทร. 055-909-400 แฟกซ์ 055-909-499 363, 365 ถ.ไฮเวย์ ลำปาง-งาว ต.สวนดอก อ.เมือง จ.ลำปาง 52100 โทร. 054-237-800 แฟกซ์ 054-237-899 188/23-24 หมู่ที่ 22 ต.รอบเวียง อ.เมือง จ.เชียงราย 57000 โทร. 053-153-388 แฟกซ์ 053-153-390 512, 514 ถ.เจริญสุข ต.ในเมือง อ.เมือง จ.กำแพงเพชร 62000 โทร. 055-237-800 แฟกซ์ 055-237-899
→ ภาค 5	ขอนแก่น ร้อยเอ็ด อุดรธานี สกลนคร เพชรบูรณ์ หนองคาย มุกดาหาร กาฬสินธุ์ เลย	272/22-26 หมู่ที่ 12 ถ.มิตรภาพ ต.เมืองเก่า อ.เมือง จ.ขอนแก่น 40000 โทร. 043-209-400 แฟกซ์ 043-209-499 49/6-7 ถ.เทวภิบาล ต.ในเมือง อ.เมือง จ.ร้อยเอ็ด 45000 โทร. 043-619-400 แฟกซ์ 043-619-499 119/11-12 หมู่ที่ 14 ต.หมากแข้ง อ.เมือง จ.อุดรธานี 41000 โทร. 042-215-400 แฟกซ์ 042-215-499 390/15-16 หมู่ที่ 11 ถ.สกล-อุดร ต.ธาตุเชิงชุม อ.เมือง จ.สกลนคร 47000 โทร. 042-700-200 แฟกซ์ 042-700-219 3/21 ถ.สามัคคีชัย ต.ในเมือง อ.เมือง จ.เพชรบูรณ์ 67000 โทร. 056-713-155 แฟกซ์ 056-713-166 038/2 หมู่ที่ 6 ถ.ประจักษ์ ต.ในเมือง อ.เมือง จ.หนองคาย 43000 โทร. 042-042-411-946-7, 042-411-949 แฟกซ์ 042-411-948 12 ถ.วิจิตรสุการ ต.มุกดาหาร อ.เมือง จ.มุกดาหาร 49000 โทร. 042-614-315 แฟกซ์ 042-614-312 297/1 ถ.เทศบาล 23 อ.เมือง จ.กาฬสินธุ์ 46000 โทร. 043-811-325 แฟกซ์ 043-811-336 24/10 ถ.ร่วมจิตร์ ต.กุดป่อง อ.เมือง จ.เลย 42000 โทร. 042-811-502 แฟกซ์ 042-811-508
→ ภาค 6	ชุมพร นครปฐม อยุธยา ปราณบุรี กาญจนบุรี สุพรรณบุรี	55/11 หมู่ที่ 1 ต.บ้านนา อ.เมือง จ.ชุมพร 86190 โทร. 077-529-400 แฟกซ์ 077-529-499 511 ถ.เทศบาล ต.พระประโทน อ.เมือง จ.นครปฐม 73000 โทร. 034-245-400 แฟกซ์ 034-245-499 257/3 หมู่ที่ 5 ต.ไผ่ลิง อ.พระนครศรีอยุธยา จ.อยุธยา 13000 โทร. 035-735-400 แฟกซ์ 035-735-499 502/14-15 หมู่ที่ 2 ถ.เพชรเกษม ต.วังก้ง อ.ปราณบุรี จ.ประจวบคีรีขันธ์ 77120 โทร. 032-825-515 แฟกซ์ 032-825-520 974/184 หมู่ที่ 3 ถ.แสงชูโต ต.ท่าม่วง อ.ท่าม่วง จ.กาญจนบุรี 71110 โทร.034-613-054-9 แฟกซ์ 034-613-060 64/23 ถ.เนตรแก้ว ต.ท่าพลึง อ.เมือง จ.สุพรรณบุรี 72000 โทร. 035-526-025 แฟกซ์ 035-526-027
→ กรุงเทพฯ	นนทบุรี สมุทรสาคร ลาดกระบัง หลักสี่ เขียวราช บางแค บางนา บึงกุ่ม บางนา บางใหญ่ รามอินทรา	74/35 หมู่ที่ 3 ต.บางตลาด อ.ปากเกร็ด จ.นนทบุรี 11120 โทร. 02-762-4224 แฟกซ์ 02-962-6691 923/27 ถ.เศรษฐกิจ 1 ต.มหาชัย อ.เมือง จ.สมุทรสาคร 74000 โทร.034-425-642 แฟกซ์ 034-425-433 146/2 หมู่ 1 ถ.ลาดกระบัง แขวงลาดกระบัง เขตลาดกระบัง กรุงเทพฯ 10520 โทร.02-327-0241แฟกซ์ 02-327-0240 76/56 ถ.แจ้งวัฒนะ แขวงอนุสาวรีย์ เขตบางเขน กรุงเทพฯ 10220 โทร. 02-762-4225 แฟกซ์ 02-970-1749 23/34-35 ถ.ศรีมิตร แขวงตลาดน้อย เขตสัมพันธวงศ์ กรุงเทพฯ 10100 โทร. 02-232-2999 แฟกซ์ 02-236-3132-3 8/28-29 หมู่ที่ 7 แขวงบางแค เขตบางแค กรุงเทพฯ 10160 โทร. 02-803-8000 แฟกซ์ 02-803-7813 อาคารบางนาทาวเวอร์ เอ เลขที่ 2/3 หมู่ที่ 14 ถ.บางนาตราด กิโลเมตรที่ 6.5 ต.บางแก้ว อ.บางพลี จ.สมุทรปราการ 10540 โทร. 02-777-3555 แฟกซ์ 02-777-3783 2CR 210 111 ถ.บางนา-ตราด แขวงบางนา เขตบางนา กรุงเทพฯ 10260 โทร. 02-744-0515, 02-744-0305 แฟกซ์ 02-744-0516 80/149 หมู่ที่ 6 หมู่บ้านบางใหญ่ชิตี ถ.กาญจนาภิเษก ต.เสาธงหิน อ.บางใหญ่ จ.นนทบุรี 11140 โทร. 02-595-0390 แฟกซ์ 02-595-0459 327, 329 ถ.รามอินทรา แขวงมีนบุรี เขตมีนบุรี กรุงเทพฯ 10510 โทร. 02-517-9894, 02-517-9802-3, 02-517-9805-7, 02-517-9809-14 แฟกซ์ 02-517-9896, 02-517-9808

เจ้าของ ฝ่ายสื่อสารองค์กรและประชาสัมพันธ์ ธุรกิจสินเชื่อยานยนต์ ธนาคารกรุงศรีอยุธยา จำกัด (มหาชน)
โทร. 02-708-8130-3 อีเมล : krungsriauto@krungsri.com

ร่วมสร้างสรรค์เนื้อหาและศิลปกรรมโดย

บริษัท เปเปอร์คอร์ดส์ จำกัด โทร. 08-1513-4971, 08-1919-5315 อีเมล : paperchorus@hotmail.com



krungsriauto.com



krungsri
Auto

เครือ  MUFG หนึ่งใน
สถาบันการเงินที่ใหญ่ที่สุดของโลก



กรุงศรี นิว คาร์ / กรุงศรี นิว คาร์ จีวี

เลือกรถใหม่สไตล์คุณ ออกง่าย จ่ายจีว ผ่อนชิลน้อยลง 40%*

กรุงศรี นิวคาร์ ให้คุณออกรถป้ายแดงง่ายทุกโซลูชั่นทั่วประเทศ

- ไม่ต้องมีผู้ค้ำประกัน**
- ดาวน์น้อย ผ่อนสบายสูงสุด **84** เดือน

กรุงศรี นิว คาร์ จีวี ทางเลือกพิเศษ ที่ให้คุณผ่อนน้อยลง

- จ่ายค่างวดน้อยกว่าปกติสูงสุด **40%*** • มี 3 ทางเลือกสำหรับค่างวดสุดท้าย

*เมื่อเทียบกับค่างวดสินเชื่อเช่าซื้อแบบปกติ (กรุงศรี นิว คาร์) ของธนาคารฯ **เฉพาะผู้สมัครที่มีสัญชาติไทยเท่านั้น • ให้บริการสินเชื่อโดย ธนาคารกรุงศรีอยุธยา จำกัด (มหาชน)
• เดือนไหนไม่ไปตามที่ธนาคารฯ กำหนด

Ins. 02-740-7400 | www.KrungsriAuto.com |  Krungsri Auto |  KrungsriAutoTV

